



PASIÓN POR EDUCAR

Axel Adnert Leon Lopez

tipos de emprendedor

taller del emprendedor

7º

“B”

Comitán de Domínguez Chiapas 10/09/ 2025

# EMPRENDEDOR COOPORATIVO

## definicion

emprendimiento corporativo, es la práctica de algunas empresas de invertir en fondos cooperativos o en negocios que apenas inician. Es común que este tipo de inversiones o emprendimientos sean realizados por grandes compañías.



## características

- Es responsable de generar iniciativas, propuestas e ideas que contribuyan al crecimiento de la empresa.
- Suele formar parte de un equipo especializado que incentive la generación de ideas.
- Es un trabajador con la posibilidad de promover, liderar e implementar proyectos innovadores que beneficien a la empresa que pertenece.

## ventajas

Mantiene un flujo constante de nuevas ideas y soluciones que contribuyen significativamente en el desarrollo de la empresa.



## desventajas

Riesgo de pérdida de tiempo y dinero, ya que no todas las iniciativas tendrán éxito

## ejemplo real

Arthur Fry es un ex inventor y científico estadounidense. Se le acredita como co-creador del Post-it Note, un artículo de papelería de oficina fabricado por 3M. En la actualidad los productos Post-it se venden en más de 100 países.



# EMPRENDEDOR SOCIAL

## definicion

Soluciones innovadoras para preocupaciones sociales, emprender para la sociedad, respuestas que vayan a la raíz de los problemas de las personas... Cualquiera de estos conceptos es adecuado para definir el emprendimiento social.



## características

- Tener conciencia de una problemática social y voluntad y motivación de querer cambiar la realidad.
- Tener habilidades para ser un empresario: liderar un equipo, buscar financiación, vender el producto y llegar al éxito.
- El emprendedor social intenta compatibilizar unos beneficios económicos con unos beneficios sociales.

## ventajas

1. Impacto Social  
-red de crecimiento



## desventajas

escaso financiamiento



## ejemplo real

¡Échale! a tu Casa (México): Un ejemplo que me enorgullece como mexicano. Fundado por Francesco Piazzesi, ¡Échale! ataca el problema de la falta de vivienda digna. Su genialidad es que involucra a la gente en la construcción de su propia casa, con un sistema de ahorro, crédito y capacitación.



# EMPRENDEDOR POR NECESIDAD

## definición

El emprendimiento por necesidad no responde a la pasión o vocación del individuo, sino a la necesidad de cambio. Este tipo de emprendimiento suele florecer en los momentos de crisis económicas mientras que el emprendimiento vocacional suele aparecer en períodos de bienestar económico.

## características

- -Estos emprendedores se mueven por circunstancias personales y suelen buscar resultados rápidos, por lo que están abiertos a cambiar tanto de idea como de sector.
- -No tienen un compromiso a largo plazo.



## ventajas

La presión que genera la necesidad puede llevarte a desarrollar habilidades, talentos... que tal vez no hubieras desarrollado si no se te ha presentado esa situación (necesidad)



## desventajas

La rapidez con la que se quiere ver resultados aumenta la probabilidad de fracaso, ya que se puede hacer un movimiento en falso por falta de análisis de riesgos.

## ejemplo real

- Citerea. Es un estudio de arquitectura de paisaje fundado en España 1993 por Ana Luengo Añón y Coro Millares. En un artículo publicado en el medio Emprendedores, Luengo Añón declaró que abrió el estudio "por necesidad", ante la imposibilidad de encontrar trabajo en España.



# EMPRENDEDOR VISIONARIO

## definicion

El emprendedor visionario es aquel que es capaz de ver el potencial de una oportunidad, adelantarse a su competencia y lograr desarrollarla gracias a explotar su capacidad al máximo.



## características

- Se anticipación al futuro.
- Más que un negocio: Su objetivo es ofrecer un producto o servicio que tenga un impacto en la sociedad y solucione un problema
- Foco en el largo plazo: No trata de buscar la rapidez y la eficiencia inmediata, sino de estudiar todas las posibilidades para desarrollar un producto o servicio que cubra las necesidades de los consumidores y aporte algo positivo

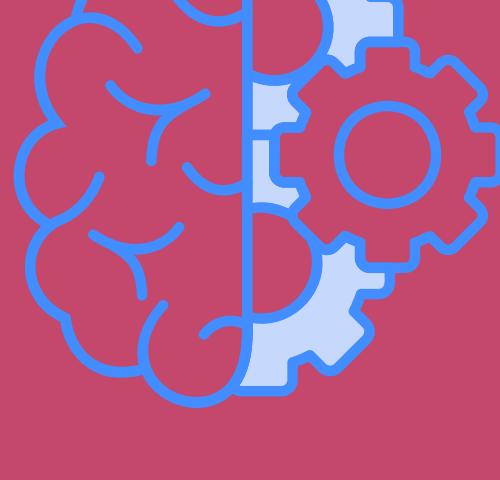
## ventajas

- Metas Realistas a Largo Plazo
- Anticipación Proactiva de Problemas
- Riesgos Calculados



## desventajas

- Falta de Enfoque en Procesos Detallados



## ejemplo real

Jeff bezos: Este emprendedor visionario cambió para siempre la forma en la que los usuarios hacían compras en Internet a través de su compañía Amazon, creada en 1994.



# EMPRENDEDOR ESPECIALISTA

## definición

El emprendedor especialista es una persona con conocimientos técnicos y específicos sobre el sector concreto en el que decide emprender: un abogado que lanza un servicio legal de tramitación 'online'



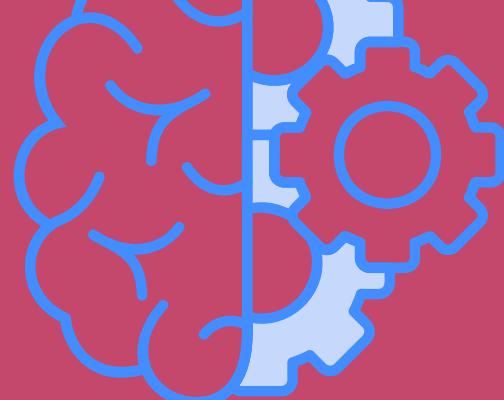
## características

- -Pasión por su campo: Un emprendedor especialista debe tener una pasión ardiente por el área en la que se especializa.
- Mentalidad enfocada: Esto implica resistir la tentación de dispersarse en diferentes direcciones y mantenerse actualizado sobre las últimas tendencias y avances en su industria.
- Conexiones sólidas: Los emprendedores especialistas exitosos comprenden la importancia de establecer relaciones sólidas en su campo.



## ventajas

Expertos y perfeccionistas



## desventajas

Individualistas. Conocen tan bien su área de actividad que pueden resultar individualistas y tener dificultades para trabajar en equipo

## ejemplo real

- Carlota Pi. La cofundadora y consejera delegada de Holaluz, una compañía que comercializa energía eléctrica de origen renovable, es otro ejemplo de emprendedora especialista. Carlota Pi es ingeniera industrial y especialista en energía, sector en el que trabaja la empresa que cofundó junto a Oriol Vila y Ferran Nogué. Tras acumular varios años de experiencia en el sector energético, decidió emprender y lo hizo en el mismo sector en el que es experta.



# EMPRENDEDOR INVERSIONISTA

## definicion

El emprendedor inversionista es una persona que cuenta con los recursos necesarios para invertir o crear su propia startup

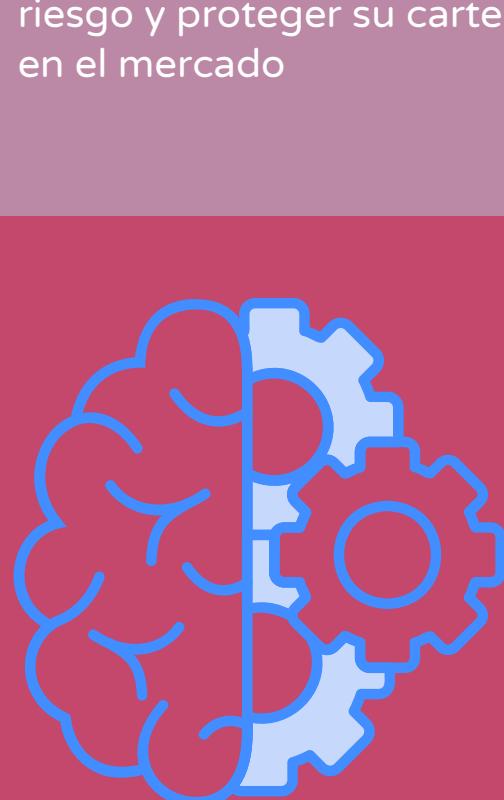


## características

- 1.- Miedo al riesgo. El emprendedor inversionista sabe identificar oportunidades de éxito, tienen más miedo al riesgo que otro tipo de emprendedores.
- 2.-Tienen capital. Se trata de profesionales con recursos económicos y con interés por el mundo empresarial y la innovación.
- 3.-La rentabilidad es su principal objetivo. Más allá de encontrar una novedosa solución a un problema, realizan inversiones para obtener beneficios económicos a largo plazo

## ventajas

1.-Diversificación de la cartera: Al invertir en una variedad de instrumentos financieros, el emprendedor inversionista puede minimizar el riesgo y proteger su cartera contra fluctuaciones en el mercado



## desventajas

.-Requiere conocimiento financiero: Para tener éxito como emprendedor inversionista, es importante tener un conocimiento sólido de las finanzas y la inversión.

## ejemplo real

- ELON MUSK Musk fundó su primera empresa, Zip2, en 1995. Tras la venta de la compañía, dedicada a proporcionar 'software' a medios de comunicación, y con el dinero que recibió, fundó X.com.



# EMPRENDEDOR OPORTUNISTA

## definición

Un emprendedor oportunista es aquel que tiene la capacidad de detectar oportunidades en el mercado y actuar rápidamente para aprovecharlas. Este tipo de emprendedor está siempre en busca de nuevas oportunidades y no teme tomar riesgos.



## características

- .- Toma de decisiones: El emprendedor oportunista es capaz de tomar decisiones rápidas y efectivas, basadas en información sólida y en su intuición, para aprovechar las oportunidades del mercado.
- 2.-Tolerancia al riesgo: El emprendedor oportunista es capaz de tomar riesgos calculados y está dispuesto a asumir ciertos niveles de riesgo.
- 3.-Creatividad e innovación: El emprendedor oportunista es capaz de pensar de manera creativa e innovadora para encontrar nuevas soluciones a los problemas y oportunidades que se presentan en el mercado.

## ventajas

Detectar oportunidades: Los emprendedores oportunistas tienen una gran habilidad para detectar oportunidades en el mercado y aprovecharlas antes que otros.



## desventajas

Riesgos: Al tomar decisiones rápidas y arriesgadas, los emprendedores oportunistas pueden enfrentar mayores riesgos y fracasos.

## ejemplo real

- Mark Zuckerberg, bien es sabido que antes de Facebook intentó varios proyectos sin éxito y no por ello es un emprendedor oportunista, sino por el Metaverso, estuvo buscando una oportunidad y se abrió a un mercado nuevo y una posible gran oportunidad de negocio

