



Axel Adnert Leon Lopez

tipos de emprendedor

taller del emprendedor

7º

“B”

Comitán de Domínguez Chiapas 10/09/ 2025

EMPRENDEDOR COOPORATIVO

definicion

emprendimiento corporativo, es la práctica de algunas empresas de invertir en fondos cooperativos o en negocios que apenas inician. Es común que este tipo de inversiones o emprendimientos sean realizados por grandes compañías.

caracteristicas



- Es responsable de generar iniciativas, propuestas e ideas que contribuyan al crecimiento de la empresa.
- Suele formar parte de un equipo especializado que incentive la generación de ideas.
- Es un trabajador con la posibilidad de promover, liderar e implementar proyectos innovadores que beneficien a la empresa que pertenece.

ventajas

Mantiene un flujo constante de nuevas ideas y soluciones que contribuyen significativamente en el desarrollo de la empresa.



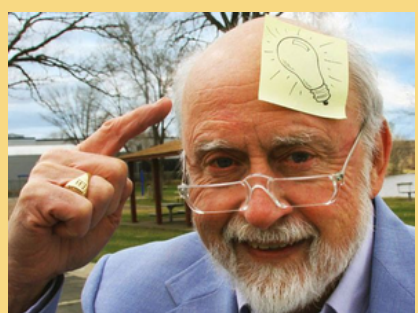
desventajas

Riesgo de pérdida de tiempo y dinero, ya que no todas las iniciativas tendrán éxito



ejemplo real

Arthur Fry es un ex inventor y científico estadounidense. Se le acredita como co-creador del Post-it Note, un artículo de papelería de oficina fabricado por 3M. En la actualidad los productos Post-it se venden en más de 100 países.



EMPRENDEDOR SOCIAL

definicion

Soluciones innovadoras para preocupaciones sociales, emprender para la sociedad, respuestas que vayan a la raíz de los problemas de las personas... Cualquiera de estos conceptos es adecuado para definir el emprendimiento social.

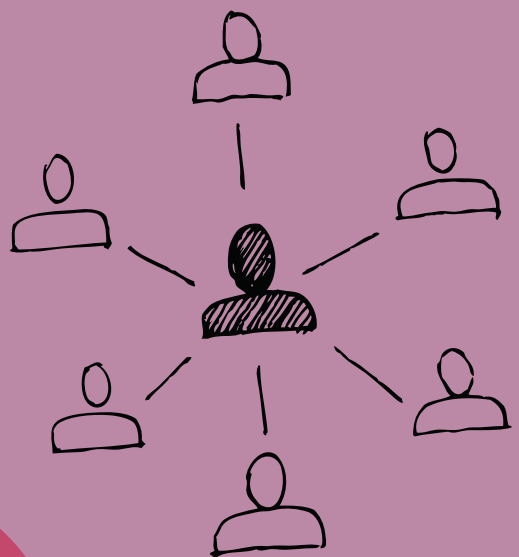
caracteristicas



- Tener conciencia de una problemática social y voluntad y motivación de querer cambiar la realidad.
- Tener habilidades para ser un empresario: liderar un equipo, buscar financiación, vender el producto y llegar al éxito.
- El emprendedor social intenta compatibilizar unos beneficios económicos con unos beneficios sociales.

ventajas

1. Impacto Social
-red de crecimiento



desventajas

escaso financiamiento



ejemplo real

¡Échale! a tu Casa (México): Un ejemplo que me enorgullece como mexicano. Fundado por Francesco Piazzesi, ¡Échale! ataca el problema de la falta de vivienda digna. Su genialidad es que involucra a la gente en la construcción de su propia casa, con un sistema de ahorro, crédito y capacitación.



EMPRENDEDOR POR NECESIDAD

definicion

El emprendimiento por necesidad no responde a la pasión o vocación del individuo, sino a la necesidad de cambio. Este tipo de emprendimiento suele florecer en los momentos de crisis economicas mientras que el emprendimiento vocacional suele aparecer en periodos de bienestar económico.

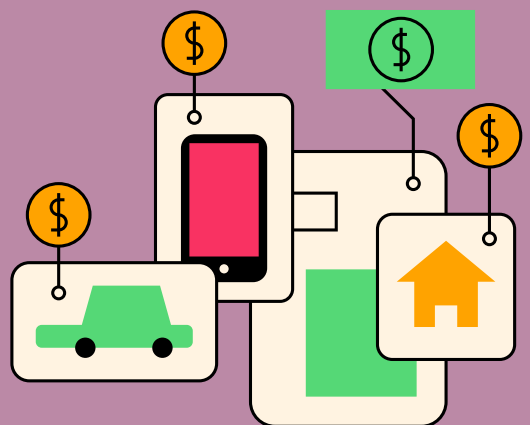
caracteristicas



- -Estos emprendedores se mueven por circunstancias personales y suelen buscar resultados rápidos, por lo que están abiertos a cambiar tanto de idea como de sector.
- -No tienen un compromiso a largo plazo.

ventajas

La presión que genera la necesidad puede llevarte a desarrollar habilidades, talentos... que tal vez no hubieras desarrollado si no se te ha presentado esa situación (necesidad)



desventajas

La rapidez con la que se quiere ver resultados aumenta la probabilidad de fracaso, ya que se puede hacer un movimiento en falso por falta de análisis de riesgos.

ejemplo real

- Citerea. Es un estudio de arquitectura de paisaje fundado en España 1993 por Ana Luengo Añón y Coro Millares. En un artículo publicado en el medio Emprendedores, Luengo Añón declaró que abrió el estudio "por necesidad", ante la imposibilidad de encontrar trabajo en España.



EMPRENDEDOR VISIONARIO

definicion

El emprendedor visionario es aquel que es capaz de ver el potencial de una oportunidad, adelantarse a su competencia y lograr desarrollarla gracias a explotar su capacidad al máximo.

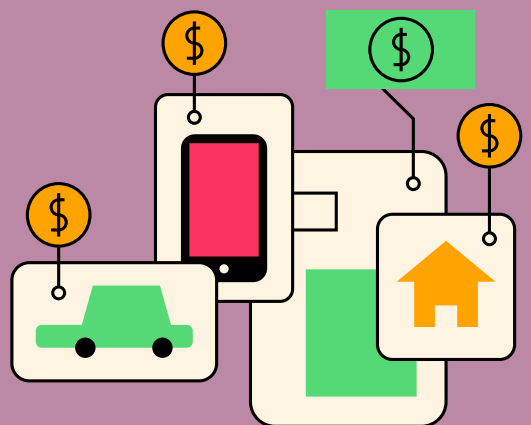


caracteristicas

- Se anticipación al futuro.
- Más que un negocio: Su objetivo es ofrecer un producto o servicio que tenga un impacto en la sociedad y solucione un problema
- Foco en el largo plazo: No trata de buscar la rapidez y la eficiencia inmediata, sino de estudiar todas las posibilidades para desarrollar un producto o servicio que cubra las necesidades de los consumidores y aporte algo positivo

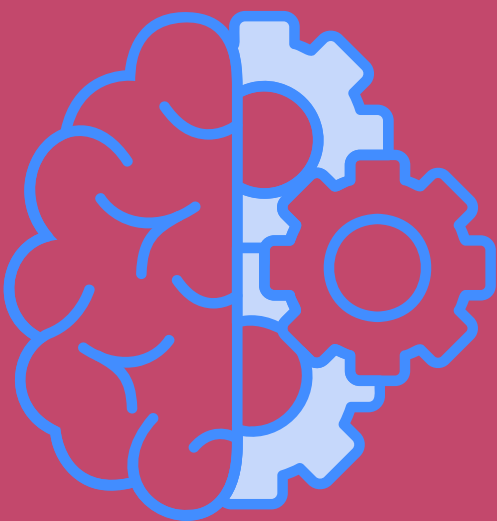
ventajas

- Metas Realistas a Largo Plazo
- Anticipación Proactiva de Problemas
- Riesgos Calculados



desventajas

Falta de Enfoque en Procesos Detallados



ejemplo real

Jeff bezos: Este emprendedor visionario cambió para siempre la forma en la que los usuarios hacían compras en Internet a través de su compañía Amazon, creada en 1994.



EMPRENDEDOR ESPECIALISTA

definicion

El emprendedor especialista es una persona con conocimientos técnicos y específicos sobre el sector concreto en el que decide emprender: un abogado que lanza un servicio legal de tramitación 'online'



caracteristicas

- -Pasión por su campo: Un emprendedor especialista debe tener una pasión ardiente por el área en la que se especializa.
- Mentalidad enfocada: Esto implica resistir la tentación de dispersarse en diferentes direcciones y mantenerse actualizado sobre las últimas tendencias y avances en su industria.
- Conexiones sólidas: Los emprendedores especialistas exitosos comprenden la importancia de establecer relaciones sólidas en su campo.
-

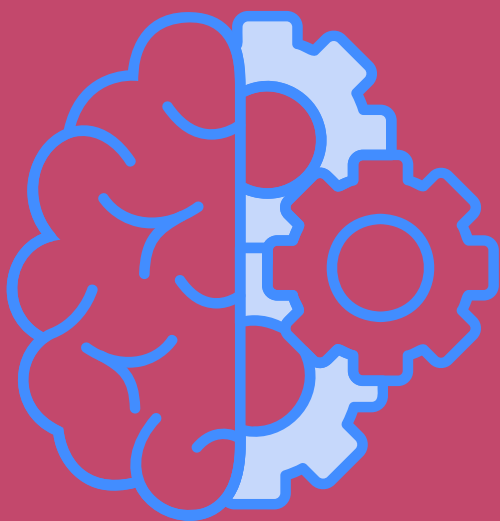
ventajas

Expertos y perfeccionistas



desventajas

Individualistas. Conocen tan bien su área de actividad que pueden resultar individualistas y tener dificultades para trabajar en equipo



ejemplo real

- Carlota Pi. La cofundadora y consejera delegada de Holaluz, una compañía que comercializa energía eléctrica de origen renovable, es otro ejemplo de emprendedora especialista. Carlota Pi es ingeniera industrial y especialista en energía, sector en el que trabaja la empresa que cofundó junto a Oriol Vila y Ferran Nogué. Tras acumular varios años de experiencia en el sector energético, decidió emprender y lo hizo en el mismo sector en el que es experta.



EMPRENDEDOR INVERSIONISTA

definicion

El emprendedor inversionista es una persona que cuenta con los recursos necesarios para invertir o crear su propia startup

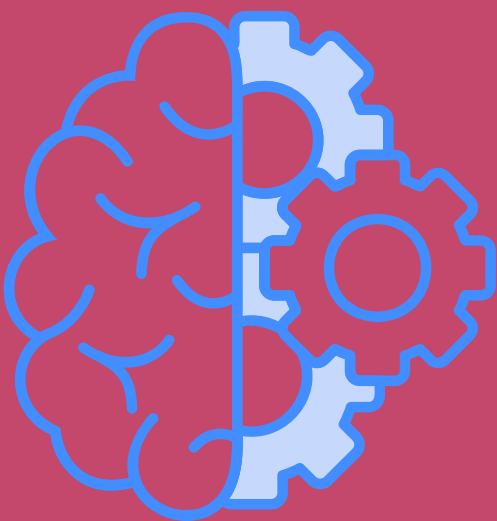


caracteristicas

- 1.- Miedo al riesgo. El emprendedor inversionista sabe identificar oportunidades de éxito, tienen más miedo al riesgo que otro tipo de emprendedores.
- 2.-Tienen capital. Se trata de profesionales con recursos económicos y con interés por el mundo empresarial y la innovación.
- 3.-La rentabilidad es su principal objetivo. Más allá de encontrar una novedosa solución a un problema, realizan inversiones para obtener beneficios económicos a largo plazo

ventajas

1.-Diversificación de la cartera: Al invertir en una variedad de instrumentos financieros, el emprendedor inversionista puede minimizar el riesgo y proteger su cartera contra fluctuaciones en el mercado



desventajas

.-Requiere conocimiento financiero: Para tener éxito como emprendedor inversionista, es importante tener un conocimiento sólido de las finanzas y la inversión.

ejemplo real

- ELON MUSK Musk fundó su primera empresa, Zip2, en 1995. Tras la venta de la compañía, dedicada a proporcionar 'software' a medios de comunicación, y con el dinero que recibió, fundó X.com.



EMPRENDEDOR OPORTUNISTA

definicion

Un emprendedor oportunista es aquel que tiene la capacidad de detectar oportunidades en el mercado y actuar rápidamente para aprovecharlas. Este tipo de emprendedor está siempre en busca de nuevas oportunidades y no teme tomar riesgos.



caracteristicas

- 1.- Toma de decisiones: El emprendedor oportunista es capaz de tomar decisiones rápidas y efectivas, basadas en información sólida y en su intuición, para aprovechar las oportunidades del mercado.
- 2.- Tolerancia al riesgo: El emprendedor oportunista es capaz de tomar riesgos calculados y está dispuesto a asumir ciertos niveles de riesgo.
- 3.- Creatividad e innovación: El emprendedor oportunista es capaz de pensar de manera creativa e innovadora para encontrar nuevas soluciones a los problemas y oportunidades que se presentan en el mercado.

ventajas

Detectar oportunidades: Los emprendedores oportunistas tienen una gran habilidad para detectar oportunidades en el mercado y aprovecharlas antes que otros.



desventajas

Riesgos: Al tomar decisiones rápidas y arriesgadas, los emprendedores oportunistas pueden enfrentar mayores riesgos y fracasos.

ejemplo real

- Mark Zuckerberg, bien es sabido que antes de Facebook intentó varios proyectos sin éxito y no por ello es un emprendedor oportunista, sino por el Metaverso, estuvo buscando una oportunidad y se abrió a un mercado nuevo y una posible gran oportunidad de negocio

