



NOMBRE DEL ALUMNO: NERI RAMÍREZ ÁLVAREZ
NOMBRE DEL TEMA: DESARROLLO EMPRESARIAL
PARCIAL: 3
NOMBRE DE LA MATERIA: DESARROLLO EMPRESARIAL
NOMBRE DEL PROFESOR: REYES MOLINA ANDRES ALEJANDRO
NOMBRE DE LA LICENCIATURA: MEDICINA VETERINARIA Y
ZOOTECNIA
CUATRIMESTRE: 6

DESARROLLO EMPRESARIAL

ESTADOS FINANCIEROS

- Toma de decisiones:
Los estados financieros proporcionan información valiosa para tomar decisiones informadas sobre inversiones, financiamiento, expansión y otros aspectos clave del desarrollo empresarial.
- Evaluación del desempeño:
Permiten evaluar la rentabilidad, liquidez y solvencia de la empresa, identificando fortalezas y debilidades en su gestión.
- Planificación estratégica:
Los estados financieros ayudan a establecer metas realistas y a diseñar estrategias para alcanzar el crecimiento deseado.

PROYECTOS FINANCIEROS

- Planificación Financiera:
Se enfoca en establecer metas económicas, identificar ingresos, gastos, inversiones y rentabilidad, creando una hoja de ruta para el futuro financiero de la empresa.
- Proyecciones Financieras:
Analiza el desempeño económico futuro de la empresa, anticipando utilidades o pérdidas, lo que permite tomar decisiones informadas.
- Gestión de Presupuestos:
Implica la elaboración y control de presupuestos para alinear objetivos operativos y de crecimiento, incluyendo gastos fijos, variables y un margen de contingencia.

INDICADORES FINANCIEROS

- Fondo de Maniobra o Capital Circulante
 $\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}$. Indica el exceso de activos corrientes sobre los pasivos corrientes.
- Margen Neto:
 $\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas}$. Indica la rentabilidad final después de deducir todos los gastos.
- Rotación de Inventario
 $\text{Costo de Ventas} / \text{Inventario Promedio}$. Indica la rapidez con la que se vende el inventario.

DESARROLLO EMPRESARIAL

ASPECTOS LEGALES Y REQUISITOS GUBERNAMENTALES

Constitución de la empresa:

Implica la creación de un acta constitutiva ante notario, que define la estructura legal de la empresa, su objeto social, capital social y normas de funcionamiento

Cumplimiento fiscal:

Implica la presentación de declaraciones y pagos de impuestos, así como el cumplimiento de las obligaciones fiscales establecidas por el SAT.

Licencias y permisos:

Dependiendo del tipo de negocio, pueden ser necesarias licencias específicas y permisos para operar legalmente

REQUISITOS FISCALES Y LABORALES DE OPERACIÓN

Facturación Electrónica:

Expedir comprobantes fiscales digitales por internet (CFDI) por cada venta o prestación de servicios, según el SAT

Impuestos:

Cumplir con las obligaciones fiscales correspondientes al régimen fiscal en el que se encuentre la empresa (ISR, IVA, etc.) y presentar declaraciones periódicas

Contabilidad:

Llevar una contabilidad adecuada y actualizada, registrando ingresos y gastos, y presentar la información requerida por el SAT

APOYOS GUBERNAMENTALES

Incentivos Fiscales:

Reducción de impuestos, exoneraciones fiscales, y otros incentivos para fomentar la inversión y el crecimiento empresarial

Infraestructura:

Apoyo para el desarrollo de parques industriales, zonas económicas especiales, y otros espacios que faciliten la actividad empresarial

Mayor acceso a financiamiento:

Facilita la obtención de capital para iniciar, expandir o innovar en un negocio.

DESARROLLO EMPRESARIAL

MARCO LEGAL DE LAS EMPRESAS

Leyes mercantiles:

Regulan las relaciones comerciales, contratos, obligaciones y derechos de las empresas en sus operaciones

Leyes fiscales:

Establecen las obligaciones tributarias de la empresa, incluyendo impuestos sobre la renta, IVA, y otros impuestos relevantes

Legislación sobre propiedad intelectual:

Protege los derechos de autor, patentes, marcas registradas y otros activos intangibles de la empresa

APOYOS INSTITUCIONALES

Créditos:

Instituciones como Nacional Financiera (NAFIN) y otros bancos de desarrollo ofrecen créditos con tasas preferenciales

Subsidios:

Programas gubernamentales a nivel federal y estatal otorgan subsidios para la adquisición de activos fijos, capacitación, certificaciones y otros rubros

Fondos de apoyo:

Fondos como FONDESOL en la Ciudad de México y otros estados ofrecen financiamiento especializado para diversos sectores y tipos de empresas, como mujeres empresarias, emprendedores, y empresas culturales.

INTEGRACIÓN PLAN DE NEGOCIOS

Definición de Objetivos:

Un plan de negocios establece objetivos claros y medibles, proporcionando un marco para el crecimiento y la expansión

Estrategias:

Detalla las estrategias necesarias para alcanzar esos objetivos, incluyendo estrategias de marketing, ventas, operaciones y financieras

Recursos:

Identifica los recursos necesarios, tanto financieros como humanos, para llevar a cabo las estrategias planificadas

DESARROLLO EMPRESARIAL

ANÁLISIS DE CASOS PARA LA TOMA DE DECISIONES

Mejora la toma de decisiones:

El análisis de casos proporciona un marco estructurado para evaluar situaciones complejas, identificar alternativas y seleccionar la mejor opción

Fomenta el aprendizaje continuo:

Permite a las empresas aprender de sus propios errores y éxitos, así como de las experiencias de otras organizaciones

Facilita la adaptación al cambio:

Al analizar diferentes escenarios y situaciones, las empresas pueden prepararse mejor para los cambios en el mercado y la industria

ASPECTOS BÁSICOS DE IMPLANTACIÓN DE PROYECTOS

Asignar responsabilidades:

Definir roles y responsabilidades para cada tarea

Gestionar la comunicación: Establecer canales de comunicación efectivos para mantener a todos informados

Controlar la calidad: Asegurar que los entregables cumplan con los estándares de calidad establecidos