



Hannia Valeria Santis Lopez

Súper nota

Parcial 4

Desarrollo empresarial

Andrés Alejandro Reyes Molina

Medicina Veterinaria y Zootecnia

Cuatrimestre 6

PRESENTACION DEL PLAN DE NEGOCIOS DEL PROYECTO

Exportaciones



¿Qué es?

Una exportación es básicamente todo bien y/o servicio legítimo que el país productor o emisor. (el exportador) envíe como mercancía a un tercero (importador), para su compra o utilización.

Exportaciones y demanda agregada

Si las exportaciones son mayores a las importaciones en el total de bienes y servicios, el país tendrá superávit en su balanza de bienes y servicios. Por el contrario, si las exportaciones son menores a las importaciones en el total de bienes y servicios, el país tendrá déficit en su balanza de bienes y servicios.



Alianzas estratégicas

¿Qué es?

Una alianza estratégica es una relación entre dos o más entidades que acuerdan compartir los recursos para lograr un objetivo de beneficio mutuo.



Ventajas

Las alianzas estratégicas permiten a una empresa buscar una oportunidad más rápidamente, aprovechando los recursos y el conocimiento de la otra parte.



Desventajas

Una alianza estratégica puede ser difícil, ya que cada socio en la alianza tiene una forma diferente de operar. La desconfianza puede ocurrir, sobre todo cuando se involucra información competitiva o privada.



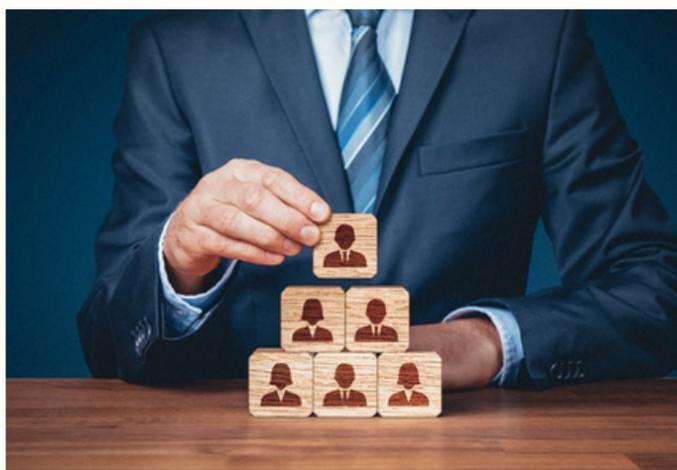
Tipos de alianzas estratégicas



- 1.- Alianzas Estratégicas que incluyen acuerdos de capital
- 2.- Alianzas Estratégicas que comparten ciertas actividades

Multinivel

El modelo multinivel consiste en convertirse en distribuidor autorizado de los productos de una empresa a cambio de obtener una comisión por las ventas que logres concretar.



Ventajas

Una de las mayores ventajas es trabajar por tu cuenta, según tus tiempos y sin mayor presión que la que tu pongas para crecer.

Esto ha generado que mucha gente lo tome como un segundo trabajo, o como algo de medio tiempo.



Desventajas

Una de las desventajas es que como promotor de una marca, no tendrás un salario fijo. Todo lo que ganes dependerá solamente de la cantidad de ventas que logres concretar y de la cantidad de afiliado que puedas reclutar.

