Licenciatura:

Medicina veterinaria y zootecnia

Nombre de alumno:

Ángel Ernesto Muñoz Roblero

Nombre del profesor

SISSY ALEXANDRA YAÑEZ PINTO

Nombre del trabajo:

Exeperiencia de venta

Materia:

accion promocional

Cuatrimestre:

6to

Grupo:

A

Comitan de Domínguez Chiapas a 29 de julio de 2025

Experiencia de venta

un proyecto que navcio hace un tiempo, con la misión clara de ayudar a los animales que han sido víctimas de maltrato y abandono.

Nuestra estrategia de ventas no era solo ofrecer productos, sino crear conciencia. Cada vez que un cliente compraba alimento, medicamentos o accesorios, una parte de esa venta era destinada a apoyar refugios independientes, cubrir tratamientos médicos para animales rescatados y financiar campañas de esterilización gratuitas en comunidades vulnerables.

Lo más significativo fue el programa "Compra con Causa", donde cada producto vendido incluía una pequeña ficha informativa con la historia de un animal rescatado. Los clientes podían ver a quién ayudaban con su compra. Muchos se sentían motivados no solo a consumir más responsablemente, sino a involucrarse como voluntarios o adoptantes.

Recuerdo especialmente a una perrita llamada Luna, encontrada en condiciones graves de desnutrición.

Más que una experiencia comercial, fue una experiencia humana. Aprendí que las ventas pueden ser una poderosa herramienta de cambio cuando se conectan con un propósito. Y entendí que ayudar a los animales también significa educar, inspirar y movilizar a las personas.