



ALUMNA: SHAILA YASMIN LÓPEZ CRUZ

PROFESOR: YANETH FABIOLA SOLORZANO
PENAGOS

MATERIA: TALLER DEL EMPRENDEDOR

CUATRIMESTRE: 9

GRUPO: A

TRABAJO: CUADRO SINOPTICO

COMITAN DE DOMINGUEZ, CHIAPAS.

Presentación del modelo de negocio

Plan de trabajo

consiste

Básicamente en asignar tiempos responsables metas y recursos a cada actividad de la empresa, que sea posible cumplir con los objetivos

Marketing

Actividades a realizar

- Desarrollar una investigación del mercado (número de clientes potenciales, consumo aparente, demanda potencial, etc.
- Elaborar un análisis de la competencia
- Establecer publicidad de la empresa
- Diseñar etiquetas, anuncios, logotipo, eslogan

Producción

Actividades que pudieron haber quedado pendientes o pudieron requerir complementación

- Diseñar el producto o servicio
- Definir el proceso de producción
- Determinar la ubicación de las instalaciones y su distribución
- Obtener el equipo y herramientas necesarias para llevar a cabo el proceso de producción
- Establecer el proceso de compras y control de inventarios de la empresa
- Adquirir comprar o rentar las instalaciones necesarias

Organización

Actividades a realizar

- Definir funciones de la empresa y el personal que las llevara a cabo
- Diseñar la estructura organización al de la empresa
- Elaborar los manuales operativos de cada área funcional
- Diseñar el sistema de capacitación a seguir en la empresa

Aspectos legales

Trámites de implantación
Trámites fiscales
Trámites laborales

Modelo de negocio

Costos y gastos

¿Qué es?

Es cualquier cantidad de dinero que se debe erogar para pagar lo que se requiere en la operación de la empresa

Costos variables

Actividad puede ser de producción o ventas, por ejemplo el material que va utilizarse cambiará de acuerdo con el número de artículos

Costos fijos

Aquellos que permanecen constantes en un periodo determinado, sin importar si cambia el volumen de ventas

Capital social

Cantidad total de dinero que invierten los dueños de la empresa

Créditos prestamos

Crédito que es una capacitación económica que se entrega a la empresa

Proyección del flujo de efectivo

¿Qué es?

Permite proyectar de manera concreta y confiable la situación económica de la empresa a futuro

Conceptos a utilizar

Saldo inicial

Corresponde a la cantidad de efectivo con la que se cuenta al inicio del periodo

Entradas de operación

Es la suma de todos los ingresos o recursos de efectivo en el periodo que corresponden al giro principal del negocio

Salidas de operación

Total de todos los gastos o desembolsos de efectivo del periodo

Flujo efectivo de operación

Suma de las entradas totales menos las salidas totales de operación del negocio

Modelo de negocio { Inversiones }

Proyectos de inversión

Establece una meta

Será necesario recopilar toda la información y plasmarla en un documento que conviertas en una ruta de acción

Enquistado tus necesidades

Elaborar una lista de la que tu empresa requiere comenzar su actividad

Valora y compara

Pide varios presupuestos para poder conocer el costo de los elementos que comprarías hoy si tuvieras que hacerlo

Planifica las operaciones

Inicia un buen proyecto con un plan de inversión adecuado

Resumen ejecutivo

¿Qué es?

Es el concentrado de la información sobresaliente de cada una de las áreas del plan de negocios

Aspectos

Información clave del plan

Elementos que darán éxitos al proyecto

Información principal de cada área analizada en el plan de negocios

Contenido del resumen ejecutivo

Naturaleza del proyecto

- Nombre de la empresa
- Justificación
- Ubicación de la empresa
- Ventajas comoetivas

El mercado

- Descripción del mercado que atenderá la empresa
- Demanda potencial del producto o servicio
- Conclusiones del estudio
- Resumen del plan de ventas

Proyección del flujo de efectivo

¿Qué es?

Permite proyectar de manera concreta y confiable la situación económica de ka empresa a futuro

Conceptos a utilizar

Saldo inicial

Corresponde a la cantidad de efectivo con la que se cuenta al inicio del periodo

Entradas de operación

Es la suma de todos los ingresos o recursos de efectivo en el período que corresponden al giro principal del negocio

Salidas de operación

Total de todos los gastos o desembolsos de efectivo del periodo

Flujo efectivo de operación

Suma de las entradas totales menos las salidas totales de operación del negocio

