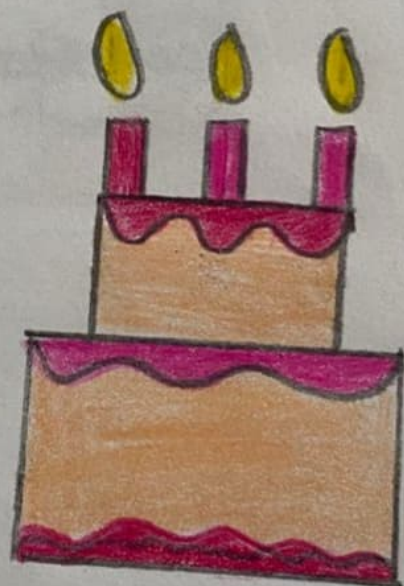


JMK

Jennifer
Mariona Perfecto!
Keyia

REPOSTERIA



NACIMIENTO

Un día Martes a las 12:30 pm
en la escuela de Medicina Veterinaria
y zootecnia en la materia de
estructuras organizacionales, a Jenni
Se le surgió la idea de hacer una
microempresa de repostería.



CRECIMIENTO

Los clientes hacen filas y filas para probar los postres, se aumentaron las ventas...



Esta microempresa empezaba a generar más ingresos y empezó a ser muy popular en las redes sociales



Empezaron a aumentar los seguidores en donde se encontraba la sucursal, horarios, Días de ventas y precios.

¡Comentaban acerca de los postres!

"Tus pasteles son famosos en todo el barrio".



¡Uummmm!



Estamos vendiendo el doble...
¡Es hora de invertir!



MADUREZ

La Repostería **JMK** empezó a crecer hasta el punto de pasar a hacer una empresa micro a una empresa mediana.



Nuestro enfoque ahora es mantener calidez y estabilidad.



DECIIIVE



Un nuevo competidor
abre cerca de nuestra
Sucursal una más
moderna y con productos
más renovados.

Se Vuelve popular en las redes
Sociales, se hace conocido,
aumenta sus ventas al punto de
bajar nuestras ventas de nuestra
Sucursal

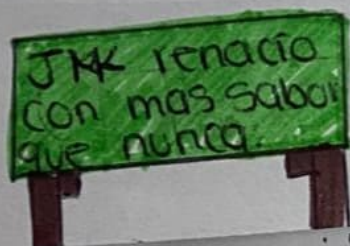


RENOVACIÓN

Jenni lanza una nueva línea de postres saludables y cursos online.



Clientes comprando, la dueña sonriendo frente a un nuevo letrero.



FINAL

Jenni viendo sus productos
ahora en tiendas y en línea,
agradecida.

"Toda organización vive ciclos... lo
importante es saber reinventarse."

