

UDS

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

LICENCIATURA EN
ENFERMERIA

DOCENTE: ALBORES
ARIADNE

ALUMNA : ANGELA YAHAIRA
GARCIA REYES

TAPACHULA , CHIAPAS A 11
DE JUNIO DEL 2025

TIPOS DE VENDAJES



1. VENDAJE CIRCULAR

- ¿Cómo es?: La venda da vueltas completas alrededor de una parte del cuerpo (como un dedo o muñeca).
- ¿Cuándo se usa?: Para sujetar apósitos pequeños o detener hemorragias leves.
- ¿Para qué sirve?: Fijar una gasa o compresa en heridas pequeñas.

2. VENDAJE EN ESPIRAL

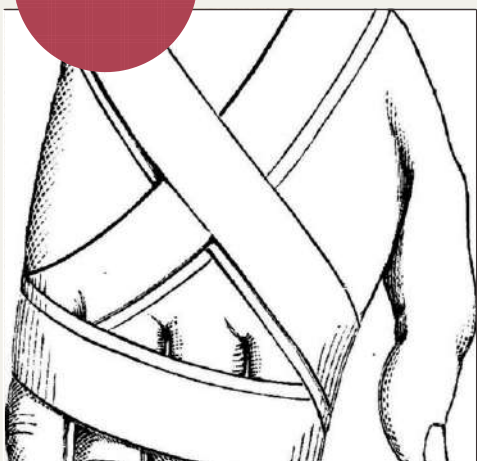
- ¿Cómo es?: Se aplica en forma de espiral ascendente, con cada vuelta cubriendo parte de la anterior.
- ¿Cuándo se usa?: En extremidades (brazos, piernas) cuando no hay cambios grandes de diámetro.
- ¿Para qué sirve?: Sostener apósitos o ejercer compresión ligera.

VENDAJE EN ESPIRAL



3. VENDAJE EN ESPIGA (O EN OCHO)

- ¿Cómo es?: Forma un patrón de "8", muy útil para articulaciones.
- ¿Cuándo se usa?: En rodillas, tobillos, muñecas o codos.
- ¿Para qué sirve?: Dar soporte a una articulación lesionada o inflamada, sin inmovilizar completamente.



4. VENDAJE INMOVILIZADOR

- ¿Cómo es?: Se hace firme, a veces con férulas o tablillas.
- ¿Cuándo se usa?: En fracturas o lesiones articulares.
- ¿Para qué sirve?: Inmovilizar una zona lesionada para evitar el movimiento.



5. VENDAJE ADHESIVO O KINESIOTAPE

- ¿Cómo es?: Bandas adhesivas elásticas que se aplican sobre músculos o articulaciones.
- ¿Cuándo se usa?: En fisioterapia o lesiones deportivas.
- ¿Para qué sirve?: Mejorar la circulación, aliviar el dolor o facilitar el movimiento.



TIPOS DE VENDAJES



6. VENDAJE FUNCIONAL

- ¿Cómo es?: Permite cierto movimiento controlado.
- ¿Cuándo se usa?: En rehabilitación de lesiones deportivas.
- ¿Para qué sirve?: Proteger y estabilizar sin inmovilizar completamente.

7. VENDAJE COMPRESIVO

- ¿Cómo es?: Se aplica con una venda elástica para ejercer presión.
- ¿Cuándo se usa?: En casos de esguinces, edemas o varices.
- ¿Para qué sirve?: Reducir inflamación, controlar hemorragias o mejorar el retorno venoso.

VENDAJE COMPRESIVO

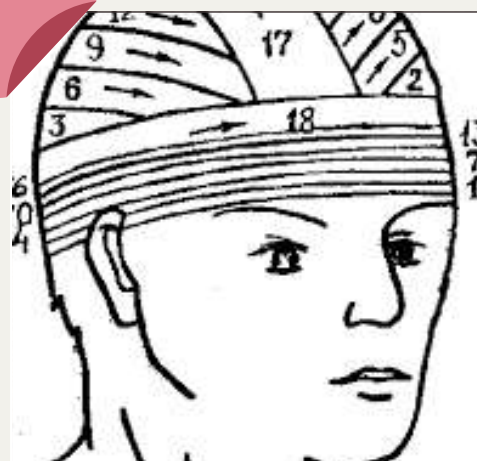


8. VENDAJE RECURRENTE

- ¿Cómo es?: Se aplica de forma que cubra zonas como la cabeza, los dedos o muñones.
- ¿Cuándo se usa?: En heridas de la cabeza, manos o pies.
- ¿Para qué sirve?: Cubrir completamente áreas irregulares o redondeadas.

9. VENDAJE DE CAPELINA (GORRA DE HIPOCRATES)

- Para qué sirve: Cubrir el cuero cabelludo
- Cuándo se usa: Heridas en la cabeza o post-cirugías craneales.
- Ejemplo: Protección tras un corte en el cuero cabelludo.



VENDAJE EN ESPIGA

- Para qué sirve: Fijar firmemente sobre articulaciones (más rígido que en ocho).
- Cuándo se usa: Lesiones articulares con riesgo de movimiento excesivo.
- Ejemplo: Vendaje de rodilla tras un esguince de ligamento.



BIBLIOGRAFIA

https://www.picuida.es/wp-content/uploads/2015/09/Manual-Venajes-Jerez.pdf?utm_source

https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/732477/Vendajes_compressed.pdf?utm_source

<https://www.matesa.es/blog/vendas-vendaje-funcional-compresivo-inmovilizacion/?utm>

<https://www.saludsavia.com/contenidos-salud/otros-contenidos/vendaje-comprensivo?>

https://www.madrid.es/ficheros/SAMUR/data/606_03.htm?utm_source=

https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/732477/Vendajes_compressed.pdf?utm