

**UNIVERSIDAD DEL SURESTE
CAMPUS TAPACHULA**

**LICENCIATURA EN MEDICINA
VETERINARIA
Y ZOOTECNIA**

DESARROLLO EMPRESARIAL

**ACTIVIDAD:
SUPERNOTA
“PROYECTO EMPRESARIAL”**

**DOCENTE:
ÁNGEL DE JESÚS VÁZQUEZ**

**ALUMNA: KRISTELL MICHELLE
MALDONADO CUÉ**

6o CUATRIMESTRE

BEAUTY CLÍNICA SPA

“BELLEZA CON RESPALDO MÉDICO”



beauties

HAIR, FACE & BODY CLINIC

PROPUESTA DE VALOR

CLÍNICA DE SERVICIOS DE **TRATAMIENTOS CORPORALES REDUCTIVOS**, CON EQUIPOS DE GRADO MÉDICO Y PRODUCTOS EUROPEOS EXCLUSIVOS, QUE MOLDEAN CINTURA Y REDUCEN 20 CM EN 30 DÍAS

SECUENCIALIDAD:

1. PROPUESTA DE VALOR
2. CLIENTES OBJETIVO
3. CANALES DE DIFUSIÓN
4. RELACIÓN CON CLIENTES
5. FUENTES DE INGRESO
6. RECURSOS CLAVE
7. ACTIVIDADES CLAVE
8. SOCIOS CLAVE
9. ESTRUCTURA DE COSTOS
10. ALIANZAS ESTRATÉGICAS
11. ESTRATEGIAS DE MARKETING Y VENTAS
12. ANÁLISIS FODA



OBJETIVOS ESPECÍFICOS:

- CLIENTES: MUJERES DE 18-60 AÑOS.
- INGRESOS: PAQUETE PREMIUM \$4,500 X 30 CLIENTES/MES.
- FORTALEZAS: TECNOLOGÍA DE ALTA GAMA, RESULTADOS GARANTIZADOS.

NUESTRO FODA

FORTALEZAS	DEBILIDADES
• EQUIPOS CON TECNOLOGÍA DE ALTA GAMA • PRODUCTOS PREMIUM DE MARCAS EUROPEAS • PRECIOS ACCESIBLES • RESULTADOS GARANTIZADOS	• UBICACIÓN TRANSITADA • SIN ESPACIO PARA ESTACIONARSE • MENÚ DE SERVICIOS LIMITADOS
OPORTUNIDADES	AMENAZAS
• CAPACIDAD DE INNOVACIÓN E IMPLEMENTACIÓN CONSTANTE DE NUEVOS SERVICIOS ESTETICOS. • CREACION DE ALIANZAS CON EMPRESAS DE PRODUCTOS ESTETICOS.	• COMPETENCIA CON CIRUJANOS ESTÉTICOS Y CLÍNICAS CON COSTOS BAJOS. • COMPETENCIA POR NEGOCIO SIN LICENCIAS MEDICAS PARA EJERCER. • FALTA DE MATERIA PRIMA. • FLUCTUACIÓN DE PRECIOS EN INSUMOS.