



UNIVERSIDAD DEL SURESTE

Materia:

PLANEACIÓN Y CONTROL FINANCIERO

Nombre de la alumna:

GOMEZ SALAZAR BRESLY LIZBETH

Maestro:

IVAN ALEXIS RIVAS ALBORES

Licenciatura en:

CONTADURÍA PÚBLICA Y FINANZAS

Cuatrimestre:

OCTAVO

Modulo:

PRIMERO

Fecha:

16 DE FEBRERO DEL 2025

Financiamientos a corto plazo.

Fuentes de financiamiento a corto plazo.

Se ocupa del análisis de las decisiones que afectan al activo circulante y al pasivo circulante.

La determinación del nivel óptimo de inversión en activos de corto plazo exige la identificación de los diferentes costos de las políticas alternativas de financiamiento a corto plazo.

Son costosas, puesto que requieren mayores desembolsos para financiar el efectivo y los títulos negociables, inventarios y cuentas por cobrar.

Se relacionan con entradas y salidas de efectivo que ocurren durante un año

Ejemplo
Cuando la empresa pide materias primas, paga en efectivo y planea vender los bienes terminados dentro de un año al contado.

Plan financiero a corto plazo.

Préstamos sin garantía

Una línea no comprometida es un acuerdo informal que permite a la compañía obtener fondos en préstamo hasta un límite especificado con anterioridad sin tener que realizar los trámites normales.

La política financiera a corto plazo que adopte una empresa está compuesta al menos por dos elementos: La magnitud de la inversión de la empresa en activos circulantes Y Financiamiento de los activos circulantes.

Préstamos con garantía

La garantía de los préstamos a corto plazo consiste en las cuentas por cobrar o los inventarios.

Ejemplo: Garantía general sobre inventarios, Depósito en consignación, Financiamiento mediante almacenes generales de depósito.

Crédito comercial como medio de financiamiento.

El crédito comercial es una fuente de fondos para el comprador porque no tiene que pagar por los bienes sino hasta después de recibirlos. Los proveedores se dedican al negocio de vender bienes, y el crédito comercial puede aumentar las ventas.

Un proveedor puede estar dispuesto a aceptar la demora de los pagos, en particular si el riesgo de deudas incobrables es mínimo.

Cuando una empresa demora sus pagos, debe esforzarse por mantener a los proveedores bien informados de su situación.

Ventajas del crédito comercia

La empresa puede disfrutar de los bienes o de los servicios que ha adquirido a un proveedor con la ventaja de poder abonarlos más tarde. El prestamista puede imponer restricciones a la empresa y buscar una posición segura. Es posible establecer restricciones con el crédito comercial, pero no son probables.

Las ventajas de usar el crédito comercial deben compararse con el costo. Puede darse a través de un simple compromiso de pago o adoptar otros mecanismos algo más complejos como un pagaré. Algunos: Créditos comerciales con vencimientos a 30, 60 y 90 días, Letras y pagarés y Factoring.

REFERENCIAS

- ANTOLOGIA UDS