



Mi Universidad

ALUMNO: IVÁN DE JESÚS VELÁZQUEZ GABRIEL

MATERIA: MOTIVACION Y EMOCION

LICENCIATURA EN PSICOLOGÍA

“La teoría de juegos”

¿Qué es la teoría de juegos?

La teoría de juegos es un campo matemático y económico que estudia la toma de decisiones en situaciones donde el resultado de un individuo depende de las decisiones de otros (Von Neumann & Morgenstern, 1944). Desde la psicología, esta teoría se ha utilizado para analizar los procesos cognitivos y emocionales que influyen en la elección humana en contextos sociales y competitivos

Principales tipos de juegos y sus características

Juegos cooperativos y no cooperativos: En los cooperativos, los jugadores pueden formar alianzas; en los no cooperativos, actúan individualmente.

Juegos de suma cero y de suma no cero: En los juegos de suma cero, la ganancia de un jugador implica la pérdida de otro. En los de suma no cero, todos pueden beneficiarse

Juegos repetidos y de una sola vez: En los juegos repetidos, las interacciones pasadas pueden influir en decisiones futuras.

Conceptos fundamentales de la teoría de juegos

Juego: Situación con jugadores, estrategias y recompensas.

Jugadores: Individuos o entidades que toman decisiones.

Estrategias: Conjunto de acciones posibles para cada jugador.

Pago o recompensa: Beneficio o pérdida derivada de una estrategia.

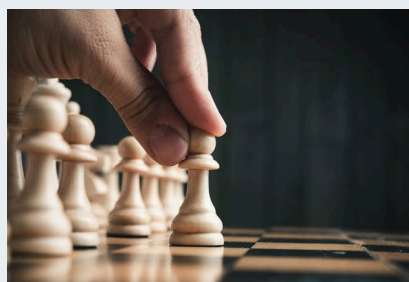
Equilibrio de Nash: Situación en la que ningún jugador puede mejorar su recompensa cambiando unilateralmente su estrategia

Principales ámbitos de aplicación

economía: explica la competencia y cooperación en los mercados

Biología: se usa para mantener la evolución y las estrategias de supervivencia

Política: modela conflictos y negociaciones internacionales



Relación con la psicología

Toma de decisiones y racionalidad limitada: Los individuos no siempre toman decisiones óptimas debido a sus restricciones cognitivas y emocionales.

Comportamiento prosocial y altruismo: La teoría de juegos explica cómo la cooperación y el altruismo pueden evolucionar en sociedades humanas

Neuroeconomía y toma de decisiones: Estudios neurocientíficos han demostrado que regiones cerebrales como la corteza prefrontal y la amígdala juegan un papel clave en la toma de decisiones estratégicas

Los psicólogos destacan la importancia del juego en la infancia como medio de formar la personalidad y de aprender de forma experimental a relacionarse en sociedad, a resolver problemas y situaciones conflictivas. Todos los juegos, de niños y de adultos, juegos de mesa o juegos deportivos, son modelos de situaciones conflictivas y cooperativas en las que podemos reconocer situaciones y pautas que se repiten con frecuencia en el mundo real

