



Nombre de la alumna: yusary Raymundo morales

Nombre del tema: proyecto de mi empresa

Nombre de la materia: proyección profesional

Nombre de la profesora: Krisna midori córdoba  
Sánchez

Nombre de la licenciatura: enfermería

Fecha de entrega: 4 de abril de 2025



# Lic. En enfermería General

**MATERIA:**

**PROYECCIÓN PERSONAL**



Farmacia yusy



## INTRODUCCION:

Podemos decir que los inicios de la farmacia clínica están relacionados con discusiones y análisis sobre la formación universitaria y su aplicación en el ejercicio profesional

concluyendo que la universidad preparada en aspectos científicos

El objetivo de la elaboración del proyecto es para dar a conocer la gran utilidad que tiene en la sociedad.

## Misión

Ayudar a los pacientes a mejorar y vivir una vida saludable mediante la entrega de los mejores suministros médicos y medicamentos de calidad junto con el asesoramiento de expertos y un servicio amable. Ofrecer una asistencia sanitaria de calidad, para alcanzar y mantener la salud ofreciendo servicios farmacéuticos y productos, de forma profesional, cervical y cercana

El logro de nuestra misión nos permitirá, cumplir con nuestras obligaciones con la comunidad, brindar seguridad y desarrollo a nuestros colaboradores y rentabilidad a las inversiones

## Visión

Convertirnos en una farmacia líder de la comunidad proporcionando una vida saludable y de calidad a los pacientes. Responsabilizarse, respetar y cumplir el trabajo de forma individual, siendo conscientes de

la importancia que tiene el trabajo de cada uno para conseguir un equipo eficaz y dinámico.

## Valores

COMPROMISO: servicio de calidad en beneficio de nuestros clientes.

. Trabajo con eficiencia para que mis clientes estén satisfechos.

INTEGRIDAD:

.Basamos nuestro logro en la honestidad y la confianza.

.Promovemos orden puntualidad y disciplina basados en modelos de calidad.

RESPETO:

.Tratamos a las personas con dignidad y consideración.

.Actuamos con responsabilidad social y ambiental.

## OBJETIVOS DE LA EMPRESA

.promover el bienestar y la prevención de la salud.

.asegurar una dispensación con información personalizada al paciente sobre cualquier tipo de medicamento y producto sanitario.

.optimizar los recursos de mi farmacia.

.trabajar para incorporar nuevos servicios asistenciales en entorno al medicamento que mejoren el cumplimiento de los tratamientos.

## SERVICIOS O PRODUCTOS QUE IMPLEMENTERA

Mi empresa de farmacia ofrecerá más personalizo el servicio al cliente que los clientes se sientan valorados y más propensos a regresar. Implementar un servicio de recordatorio de medicamento puede ayudar a los clientes a tomar sus medicamentos a tiempo y de manera adecuada.

Ofrecer servicios de vacunación puede atraer a clientes que buscan conveniencia y accesibilidad.

## HORA DE ATENCION

Lunes a sábado de 7:00 a 20:00 horas

Domingos de las 13:00 a 20:00 horas.

## COMPETENCIAS CLAVE DE LA EMPRESA

Habilidades de comunicación.

Orientación a clientes.

Conciencia de uno mismo (auto confianza).

Identificar, diseñar. Obtener, analizar controlar y producir fármacos y medicamentos de interés sanitario de uso humano.

## ORGANIZACIÓN DE LA EMPRESA

La empresa de mi farmacia tendrá un almacén para tener claro donde están cada cosas, llevar un control de la existencia y saber cuándo caduca cada cosa esto es importante. Tener un espacio más amplio.

Mi farmacia es sencillo todo lo expuesto en una farmacia grande, pero organizar una farmacia pequeña puede resultar un reto. En este caso lo más importante es priorizar no se puede tener todo pero tampoco tiene que faltar nada

Que aprendiste al diseñar tu propia empresa? Me permitió perseguir y convertir mis ideas en realidad. Poder hacer lo que amas y encontrar un propósito significativo en tu trabajo diario la sensación de un logro propio y verlo crecer no tiene comparación.