



Mapa conceptual.

**Nombre de el alumno:
Alan Yair Lopez Espon.
cuatrimestre:3ro.
semestre:3ro.
Materia:
Comunicacion oral.**

EL ORADOR.

DESARROLLO DE LA PERSONALIDAD

es la combinacion del hombre para mantenerse seguro de lo fisico,lo mental y lo espiritual.

- tener confianza
- una buena personalidad
- enfrentarse a todo tipo de situaciones.

MIEDOS.

- miedo ala primera vez .
- miedo al que diran
- miedo a fracasar

LA EMPATIA.

es escuchar activamente a una persona para que asi mire que nos preocupa o que nos interesa los que nos estan contando.

SERENIDAD Y CONFIANZA

es una persona o tambien un orador la cual domina un tema para dar alguna conferencia y se muestre seguro que domina el tema.

SERENIDAD EN EL PARTE FÍSICO .

se mira confiado o comodo con el tipo de vestimenta que lleva y asi mismo confiado de lo que esta haciendo.

SERENIDAD EN LA VOZ.

se podria decir que es una persona segura que sabe como expresarse sobre un tema sabe donde elevar la voz para que lo escuchen y sobre todo no se traba al hablar o afinar la voz o un temblar de inseguridad

CULTIVO DE LA DICCION.

es la forma de expresarse sin muletillas o una oracion limpia para a si emplear oraciones adecuadas.

VICIOS DE LA DICCION.

son expresiones inadecuadas algunas de estas son:

- pleonasmos.
- vocalizacion.
- muletillas.
- monotonia.

EL ORADOR.

VESTIMENTA Y PRESENTACION.

dicen que la ropa no es importante cuando tiene un valor significativo para la audiencia o el tipo de personas con las que estemos hablando .

COLOR DE LA INDUMENTARIA

si sabes elegir bien los colores de tu vestimenta podras estar que mejor convinan con el color de su piel el tipo de corto de su pelo o saber elegir los tipos de colores en las diferentes estaciones de el año.

PREPARACION.

- dominar el tema
- estructura la presentacion para saber los temas abordados
- prepara preguntas y respuestas.

DOMINIO DE LA AUDIENCIA

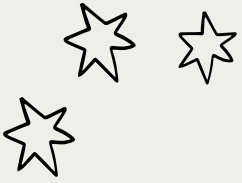
es saber como utilizar los diferentes tipos de modulacion de la voz para llamar la atencion de la audiencia.

MODULACION DE LA VOZ.

- **habla con claridad.**
- **en tona en las partes para que te presten atncion esos temas.**
- **ajusta el tono segun la audiencia**

AYUDAD VISUALES.

1. **utiliza diapositivas**
2. **presentatemas sobre el tema abordado.**



Comentario.



Conocer los aspectos esenciales del orador es fundamental para los futuros abogados, ya que la abogacía implica el uso constante del lenguaje para defender derechos, argumentar casos y convencer a diversas audiencias. Un abogado con habilidades oratorias tiene mayor capacidad de influir, persuadir y lograr justicia a través de la palabra.