

SUPER NOTA UNIDAD 2

MATERIA: PSICOLOGIA SOCIAL

**REQUERIDO POR: LIC. YANETH F.
SOLORZANO P.**

**POR: S.T.L ERIKA NOEMI ALEMAN
RODRIGUEZ**



PSICOLOGÍA SOCIAL: GRUPOS Y CONDUCTA



Organización y estructura de los grupos

La organización y estructura de los grupos es un tema fundamental en la psicología social, ya que los grupos tienen un gran impacto en el comportamiento humano. Según los psicólogos sociales, el comportamiento es una interacción entre el individuo y su entorno social, y los grupos son una parte importante de este entorno. Las teorías clásicas, como la de McDougall, consideraban que la conducta social era instintiva, mientras que las teorías psicoanalíticas, como las de Freud, enfatizaban la importancia de la personalidad. Sin embargo, estudios recientes han demostrado que ambas perspectivas son limitadas y que el comportamiento está influenciado por factores individuales y sociales. La sociedad y la cultura están estrechamente relacionadas, ya que la cultura es un conjunto de creencias, valores, conocimientos y costumbres que los individuos adquieren como miembros de una sociedad. La sociedad, por su parte, es un grupo grande al que pertenece un individuo y que tiene propósitos específicos, como mantener el orden, socializar a sus miembros y distribuir bienes y servicios.

Diferencias entre sociedades humanas y animales



Aunque algunas especies animales, como las hormigas y las abejas, viven en sociedades muy organizadas, estas estructuras se basan en señales químicas y no en aprendizaje o cultura como en los seres humanos. Las sociedades humanas, por otro lado, se caracterizan por el uso del lenguaje y la capacidad simbólica, lo que permite la transmisión de conocimientos y la creación de cultura. Esta diferencia es fundamental, ya que las sociedades humanas tienen una complejidad y diversidad cultural mucho mayor que las sociedades animales. Además, los seres humanos tienen la capacidad de adaptarse y cambiar su comportamiento en función de su entorno, mientras que las sociedades animales están limitadas por sus instintos y su estructura social rígida

Clases sociales y su impacto en la conducta



Las clases sociales son un concepto importante en la psicología social, ya que agrupan a individuos con un estatus distintivo dentro de una sociedad. Este estatus está determinado por factores como la ocupación, los ingresos, la educación, entre otros. Algunos investigadores asocian el término "clase social" con el estatus socioeconómico. Un ejemplo de sistema de clases sociales es el sistema de castas en India, que está estrechamente ligado a la religión hindú. Este sistema define el lugar de una persona en la sociedad y establece normas de comportamiento muy rígidas, lo que limita el cambio social y perpetúa las desigualdades. En Estados Unidos, se pueden identificar tres clases sociales principales: la clase alta, la clase media y la clase baja. Cada una de estas clases tiene características y valores distintivos. Por ejemplo, la clase alta valora la discreción y la tradición, mientras que la clase media lucha por el progreso y el éxito material. Por otro lado, la clase baja tiene una visión más concreta y limitada del mundo y tiende a vivir en el presente sin grandes expectativas de cambio social. La raza también juega un papel importante en la determinación de la clase social. A pesar de los avances en la lucha por la igualdad, los negros en Estados Unidos todavía enfrentan mayores dificultades económicas y laborales que los blancos, lo que a menudo los sitúa en una clase social baja.

Variables que afectan la conducta social



Los grupos son unidades sociales formadas por personas que comparten una motivación común, lo que genera interacción. Además, los grupos tienen una estructura basada en roles y estatus,

y desarrollan normas sociales que guían el comportamiento de sus miembros. Las situaciones sociales pueden ser transitorias, como esperar un tren, donde las personas no necesariamente interactúan, o duraderas, como en una familia o un aula, donde se forman lazos más fuertes debido a la interacción constante. Un grupo, según los psicólogos sociales, se define como una unidad social formada por personas que comparten una motivación común, lo que genera interacción. Los grupos pueden ser formales, con jerarquías y reglas explícitas, o informales, sin jerarquías establecidas pero con normas implícitas que afectan el comportamiento. Los estudios de campo realizados por Sherif y Whyte demostraron cómo, a través de la interacción y el trabajo conjunto, los individuos desarrollan una estructura jerárquica y normas sociales dentro del grupo. Esto demuestra cómo la pertenencia a un grupo y la interacción constante pueden afectar significativamente el comportamiento humano.