



**U. D.S
MI UNIVERSIDAD**

DOCENTE: JANETH FABIOLA SOLÓRZANO PENAGOS.

ALUMNA : NANCY CAROLINA MONTOYA HERNÁNDEZ.

CARRERA : PSICOLOGÍA .

MATERIA: COMPORTAMIENTO SOCIAL

TEMA: UNIDAD II.

FECHA DE ENTREGA: 11/11/2024.



PREJUICIO

DATOS

2.1 DEFINICIÓN DE PREJUICIO

El prejuicio es una actitud: una combinación de sentimientos, inclinaciones a actuar y creencias.

Se puede recordar con facilidad si pensamos en los tres elementos esenciales de las actitudes: afecto (sentimientos), tendencia a la conducta (inclinación a actuar) y cognición (creencias).



2.2 TIPOS DE PREJUICIOS

PREJUICIO: IMPLÍCITO Y EXPLÍCITO: las actitudes explícitas pueden cambiar de manera drástica mediante la educación, las actitudes implícitas pueden perdurar, cambiando solo a medida que formamos nuevos hábitos a través de la práctica



PREJUICIO RACIAL

En un contexto mundial, cada raza es una minoría.

PREJUICIO RACIAL SUTIL: El prejuicio moderno también aparece de manera sutil en nuestras preferencias por aquello que nos es familiar, semejante y cómodo.



PREJUICIO RACIAL INVOLUNTARIO

Los críticos señalan que las asociaciones inconscientes quizá solo indiquen suposiciones culturales, quizá carentes de prejuicio (que implica sentimientos y tendencias conductuales negativas).

PREJUICIO DE GÉNERO: analizaremos los estereotipos de género: las creencias de las personas acerca de cómo es que hombres y mujeres se comportan en realidad. Las normas son prescriptivas; los estereotipos son descriptivos.



PREJUICIO.

DATOS

2.3 FUENTES SOCIALES DEL PREJUICIO

El prejuicio surge de una infinidad de fuentes. Puede surgir de las personas que difieren en cuanto a su estatus social y que desean justificar y mantener tales diferencias.

INEQUIDADES SOCIALES: ESTATUS DESIGUAL Y PREJUICIO.

SOCIALIZACIÓN: El prejuicio surge a partir de la desigualdad de estatus y de otras fuentes sociales.

LA PERSONALIDAD AUTORITARIA

Adorno y colaboradores (1950) concluyeron que tales tendencias definían una personalidad autoritaria propensa al prejuicio.

RELIGIÓN Y PREJUICIO RACIAL

CONFORMIDAD: el prejuicio se verá mantenido sobre todo por inercia. Si el prejuicio es aceptado desde el punto de vista social, las personas seguirán la ley del menor esfuerzo y se conformarán con la moda

APOYOS INSTITUCIONALES

Las instituciones sociales (escuelas, gobiernos, medios, familias) pueden sustentar el prejuicio a través de políticas abiertas tales como la segregación, o de manera pasiva a través del reforzamiento del statu quo.

2.4 FUENTES MOTIVACIONALES DEL PREJUICIO

FRUSTRACIÓN Y AGRESIÓN: LA TEORÍA DEL CHIVO EXPIATORIO

La frustración (ocasionada por el bloqueo de metas) alimenta la hostilidad.

TEORÍA DE LA IDENTIDAD SOCIAL: SENTIRSE SUPERIOR A LOS DEMÁS

Los humanos somos una especie social.

SESGO ENDOGRUPAL: La definición social de quién es uno, el género, raza, religión, estado civil, profesión.

PREJUICIO

DATOS

EL SESGO ENDOGRUPAL APOYA EL AUTOCONCEPTO POSITIVO

El sesgo endogrupal es un ejemplo más de la búsqueda humana por encontrar un autoconcepto positivo.

EL SESGO ENDOGRUPAL ALIMENTA EL FAVORITISMO:

Tenemos tal conciencia grupal que, dada cualquier excusa para que pensemos en nosotros mismos como grupo.



2.5 FUENTES COGNITIVAS DEL PREJUICIO

CATEGORIZACIÓN: CLASIFICACIÓN DE PERSONAS EN GRUPOS. (Sherman et al., 1998). Los estereotipos representan una eficiencia cognitiva. Son esquemas ahorradores de energía para hacer juicios rápidos y predecir la manera en que otras personas pensarán y actuarán.

CATEGORIZACIÓN ESPONTÁNEA

SINGULARIDAD: PERCEPCIÓN DE PERSONAS QUE SE HACEN NOTAR. Las personas únicas y los sucesos vividos o extremos a menudo capturan la atención y distorsionan nuestro juicio.



ATRIBUCIÓN:

Mientras las personas más asumen que los rasgos humanos son características fijas, más fuertes son sus estereotipos y mayor su aceptación de las desigualdades raciales (Levy et al., 1998; Williams y Eberhardt, 2008).



2.8 TEORIAS DE LA AGRESIÓN

Jean-Jacques Rousseau (1712-1778), atribuye los males sociales a la sociedad, no a la naturaleza humana. La segunda idea, que se asocia con el filósofo inglés, Thomas Hobbes (1588-1679), atribuye a la sociedad la capacidad de limitar a la bestia humana. En el siglo XX, Sigmund Freud, el fundador del psicoanálisis, postuló en Viena la perspectiva de la —bestialidad—, que el impulso agresivo es innato y, por ende, inevitable, mientras que Konrad Lorenz, experto en comportamiento animal, lo hizo en Alemania.



PREJUICIO

DATOS



INFLUENCIAS NEURALES

Debido a que la agresión es una conducta compleja, no hay un sitio específico del cerebro que la controle. Pero los investigadores han encontrado sistemas neurales en el cerebro tanto de animales como de humanos que facilitan la agresión.

INFLUENCIAS GENÉTICAS: La herencia influye en la sensibilidad del sistema neural a las señales agresivas.

INFLUENCIAS BIOQUÍMICAS: (Bushman, 1993; Taylor y Chermack, 1993; Testa, 2002). Un enorme análisis de estudios confirmó que el consumo del alcohol se asocia con mayores niveles de agresión, en especial en los varones (Duke et al., 2018)



DIETA DEFICIENTE

AGRESIÓN COMO RESPUESTA A LA FRUSTRACIÓN: La frustración es cualquier cosa (como la máquina expendedora defectuosa) que nos impide lograr una meta. La frustración aumenta cuando nuestra motivación para lograr una meta es muy fuerte, cuando esperamos gratificación y cuando el bloqueo es completo.



APRENDIZAJE OBSERVACIONAL

Albert Bandura (1997) propuso una teoría del aprendizaje social de la agresión. Creía que aprendemos la agresión no solo al experimentar sus beneficios, sino también al observar a otros.



BIBLIOGRAFÍA: antología U.D.S edición 2024-unidad II, página 35-61.

