



Nombre del alumno: JHONATAN MEZA G.

**Nombre del profesor: VICTOR MANUEL
MARTINEZ PEREZ**

Materia: PLAN DE NEGOCIO

PASIÓN POR EDUCAR

**Nombre del trabajo: EVALUACIÓN Y GESTIÓN
DEL PLAN DE NEGOCIOS**

Grado: 7

EVALUACIÓN Y GESTIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS

Fuentes de financiamiento y otros apoyos

Fuentes de financiamiento:

- Internas: Utilidades retenidas, aportaciones de socios.
- Externas:
 - Bancarias: Créditos y préstamos con tasas de interés.
 - Gubernamentales: Subvenciones, programas de apoyo (INEGI, NAFIN).
 - Privadas: Inversionistas ángeles, fondos de capital de riesgo.
 - Alternativas: Crowdfunding, préstamos entre particulares.

Modelos de incubación de empresas en México

Tipos de incubadoras:

- Tradicionales: Apoyo a negocios tradicionales como comercio y servicios.
- Tecnológicas: Impulso a proyectos de base tecnológica.
- De alta especialización: Foco en industrias como biotecnología o energías renovables.

Presentación del documento

Elementos principales

- Portada con nombre del proyecto, autores y fecha.
- Resumen ejecutivo: Descripción breve y concisa del contenido.

- Desarrollo de contenido:
- Introducción: Contexto del proyecto.
- Cuerpo: Explicación detallada de cada sección.
- Conclusión: Resultados y proyecciones.
- Anexos: Tablas, gráficas, o información adicional relevante.
- Referencias bibliográficas: Fuentes utilizadas.

Otros apoyos:

- Asesoría técnica y administrativa: Consultorías, capacitaciones.
- Infraestructura: Espacios de coworking, laboratorios.
- Redes de contacto: Vinculación con clientes, proveedores e inversionistas.

Fases del modelo de incubación:

- Preincubación: Validación de la idea de negocio.
- Incubación: Desarrollo del plan de negocio, prototipos, y estructura legal.
- Postincubación: Acceso a mercados, financiamiento y escalamiento.