

Lic. Administración y Estrategias de Negocios

Plan de negocios

Profr.: Salomón Vázquez Guillén

Actividad 2

Miguel Gómez Méndez

Evaluación y gestión del plan de negocios

Fuentes de financiamiento y otros apoyos

Fuentes de financiamiento

- Bancarias: créditos empresariales con tasas de interés y plazos definidos.
- Gubernamentales: programas de apoyo como Fondo PYME o Nafin.
- Inversionistas privados: capital de riesgo o ángeles inversionistas.
- Crowdfunding: financiamiento colectivo a través de plataformas digitales.

Otros apoyos

- Asesoría técnica: capacitaciones y consultorías para emprendedores.
- Incentivos fiscales: reducción de impuestos para empresas en crecimiento.
- Redes empresariales: contactos y alianzas estratégicas en cámaras de comercio.

Modelos de incubación de empresas en México

Tipos de incubadoras

- Tradicionales: enfocadas en negocios tradicionales como comercio o servicios.
- De alta tecnología: dirigidas a empresas innovadoras en áreas como TI o biotecnología.
- Sociales: apoyo a proyectos con impacto social o ambiental.

Fases del modelo de incubación

- Diagnóstico: evaluación del potencial del negocio.
- Planificación: desarrollo de estrategias y planes operativos.
- Implementación: inicio de operaciones bajo supervisión de expertos.
- Consolidación: seguimiento y asesoría en etapas avanzadas.

Elementos básicos

- Resumen ejecutivo: panorama general del negocio.
- Análisis de mercado: datos y estadísticas clave.
- Modelo financiero: proyecciones de ingresos, costos y utilidades.
- Plan operativo: estrategias de producción, distribución y ventas.

Presentación del documento

Formato profesional

- Claridad y precisión en el contenido.
- Diseño visual atractivo y bien estructurado.
- Lenguaje profesional y conciso.

Propósito

- Mostrar viabilidad del proyecto a inversionistas, instituciones financieras o aliados estratégicos.

Validación del plan de negocios

Evaluación interna

- Verificar consistencia en objetivos, estrategias y resultados esperados.
- Identificar posibles riesgos y áreas de mejora.

- Anexos: información adicional como estudios o cotizaciones.

Bibliografía

<https://e.economia.gob.mx/guias/financiar-la-empresa/>

<https://blog.hubspot.es/sales/fuentes-financiacion-empresas>

<https://www.tallylegal.io/blog/incubadoras-de-empresas-en-mexico>

<https://javiardelacasa.com/3-ideas-validar-tu-modelo-de-negocio/>

<https://connectingvisionsgroup.com/ideas/crecer-fidelizar/como-presentar-proyecto-negocio/>