



**Nombre de alumno: Ámbar Ivette
López Suaznívar.**

**Nombre del profesor: Reynaldo
Francisco Manuel Gallegos.**

**Nombre del trabajo: Variables
microeconómicas y precio.**

PASIÓN POR EDUCAR

**Materia: Análisis De La Información
Financiera.**

Fecha: 08 de Octubre del 2024.

Comitán de Domínguez Chiapas a 08 de Octubre de 2024.

VARIABLES MACROECONÓMICAS Y MICROECONÓMICAS.

✓ VARIABLES MICROECONÓMICAS.

Trata del estudio individual de los agentes económicos.



LOS AGENTES ECONÓMICOS.

- Familias: son los consumidores.
- Familia-Productor: Tierra, Trabajo, Capital, Tecnología.
- El Estado: Es el regulador.



PRECIO.

El precio es un indicador del equilibrio entre consumidores y vendedores cuando compran y venden bienes o servicios.



PRECIO.

Para que se produzca una transacción el precio tiene que ser aceptado por los compradores y vendedores.



LEY DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

Existe una teoría económica que sirve para representar ese equilibrio entre compradores y vendedores.



LEY DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

Es el principio básico sobre el que se basa una economía de mercado.



VARIABLES MACROECONÓMICAS Y MICROECONÓMICAS.

PRECIO

Para entender cómo se puede llegar al **punto de equilibrio** hay que hablar de dos situaciones de exceso:

- Exceso De Oferta.
- Excesos De Demanda.



1. EXCESO DE OFERTA.

Cuando existe exceso de oferta, el precio al que se están ofreciendo los productos es mayor que el precio de equilibrio.



1. EXCESO DE OFERTA.

La cantidad ofrecida es mayor que la cantidad demandada.

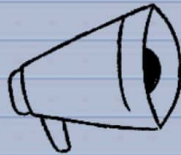
Los oferentes bajarán los precios para aumentar las ventas.



2. EXCESOS DE DEMANDA.

La cantidad demandada es mayor que la cantidad ofrecida.

Los oferentes aumentarán el precio, dado que hay muchos compradores para pocas unidades del bien para que el número de demandantes disminuya, y se establezca el punto de equilibrio.



ANTOLOGIA ANALISIS DE LA INFORMACION FINANCIERA UDS 2024.