



**Mi Universidad**

**NOMBRE DEL ALUMNO: Dulce Suleyma López Ramírez**

**TEMA: Unidad 3 y 4**

**PARCIAL: I**

**MATERIA: Negociación en organizaciones de salud**

**NOMBRE DEL PROFESOR: Gladis Adilene Hernández López**

**MAESTRIA: Administración en sistemas de salud**

**CUATRIMESTRE: 4**

*Lugar y Fecha de elaboración: frontera Comalapa 20/09/24*

**Segmentación de mercados en servicios de salud y negociación de cada segmento (Prepaga, EPS, ARS)**

En diferentes países del mundo existe una opción llamada "medicina prepagada" como medio para mantener la salud y evitar gastos mayores. La medicina prepagada surgió en México en 1999 como respuesta a las fallas de mercado que presentaban los seguros de salud, se le denominó Instituciones de Seguros Especializadas en Salud (ISES).



**Esquema de contratación de servicios de salud**

Características para contratar personal de salud, año 2025.

- 1.- Formación orientada a la atención primaria para la salud
- 2.- Formación basada en competencias



**Talleres de negociación de servicios de salud dinámicas de grupos**

Una de las estrategias de promoción de la salud es el desarrollo de habilidades para la vida considerando a las propias personas como principal recurso para la salud. Un taller ha de conseguir que sus participantes se conviertan en «activos» para tomar decisiones y generar salud, centrándose en el desarrollo y adquisición de habilidades en grupo de una manera motivadora y con la finalidad de alcanzar unos objetivos

**UNIDAD 3 Y UNIDAD 4**

**Análisis de contratos de servicios de salud**



**Comparativos de manuales de facturación de la seguridad social**

Es evidente que el objetivo principal de este esquema es para que la autoridad fiscal en todo momento cuente con información suficiente para conocer de la razonabilidad con la que los contribuyentes realizan su pagos de contribuciones, lo anterior, debido a que se tendrá el valor de los ingresos facturados, las erogaciones como son los gastos y costos, datos que hasta antes de la reforma se podían conocer igualmente, solo faltaba un dato con el que no contaba la autoridad, era precisamente el importe de las nóminas pagadas.



La contratación es una herramienta cada vez más utilizada para mejorar el desempeño de los sistemas de salud tanto en los países desarrollados como en los países en desarrollo. Adopta diferentes formas, y no puede limitarse a la mera compra de servicios. Los agentes interesados conciertan contratos para formalizar todo tipo de relaciones entre ellos. Una tipología de este sistema demostrará su diversidad y permitirá comprender mejor los diversos aspectos de la contratación.

## BIBLIOGRAFÍA

- Bennet, Colin. 1991, “How States Utilize Foreign Evidence”, Journal of Public Policy, vol. 11, núm. 1, pp. 35-50.
- Benson, D. y A. Jordan. 2011. “What Have We learned from Policy Transfer Research Dolowitz and Marsh Revisited”, Political Studies, vol. 9, pp. 366-376.
- Bitrán, Ricardo y Almarza, F. 1996. “Instituciones de Salud Previsional en Chile”, en Seminario Regional de Reformas a la Seguridad Social en Salud en Argentina, Chile y Colombia.
- Chan, Sewin. 2002. Manual de Health Economics, Robert F. Wagner Graduate School of Public Service.
- [http://www.anmm.org.mx/bgmm/2013/5/2013%20Sep-Oct%3B149\(5\)555-61.pdf](http://www.anmm.org.mx/bgmm/2013/5/2013%20Sep-Oct%3B149(5)555-61.pdf)