EUDS Mi Universidad

Súper Nota

Nombre del Alumno: Mónica Jacqueline Palma Anzá

Nombre del tema: Optimización de la Gestión en Servicios de Salud: Segmentación, Contratación y Negociación.

Parcial: I

Nombre de la Materia: Negociación en Organizaciones de Salud.

Nombre del profesor: Gladis Adilene Hernández López.

Nombre de la Maestría: Administración en Sistemas de la Salud.

Cuatrimestre: 4to.

Optimización de la Gestión en Servicios de Salud: Segmentación, Contratación y Negociación.

Segmentación de mercados en servicios de salud y negociación de cada segmento (Prepagas, EPS, ARS):

La segmentación en servicios de salud permite identificar diferentes grupos de usuarios según sus necesidades. Las Prepagas, EPS (Entidades Promotoras de Salud) y ARS (Administradoras de Riesgos de Salud) son ejemplos de cómo se organiza la atención para diversos segmentos. En la negociación, cada segmento tiene sus características; por ejemplo, las Prepagas ofrecen cobertura privada, mientras que las EPS y ARS se enfocan en sistemas públicos o mixtos.

En el contexto de los migrantes, es importante coordinar con estos sistemas para garantizar acceso a atención primaria.

Esquemas de contratación en servicios de salud:

Los esquemas de contratación pueden incluir desde contratos por prestación de servicios hasta capitación.

El primero

Paga por cada servicio realizado.

el segundo

Establece un monto fijo por paciente.

En el ámbito de la atención a migrantes, el esquema por prestación es común debido a la variabilidad en la demanda de servicios.

Comparativos de manuales de facturación de la Seguridad Social:

La facturación en servicios de salud varía entre países. En México, el IMSS utiliza un manual de facturación ajustado a las necesidades de cada asegurado. Comparativamente, los manuales de EPS o ARS en otros países pueden incluir más opciones de coberturas específicas. En la atención a migrantes, la facturación se ajusta dependiendo de la cobertura que tengan, o si requieren de apoyos externos debido a su situación migratoria.

Análisis de contratos en salud:

- El análisis de contratos implica revisar condiciones, cobertura y responsabilidades. En los módulos de atención a migrantes, un contrato típico podría detallar los servicios que se brindan, la periodicidad de atención y los protocolos ante emergencias.
- Un contrato bien estructurado asegura que tanto el personal de salud como los migrantes conozcan sus derechos y las limitaciones de los servicios.

Talleres de negociación de servicios de salud y dinámica de grupos:

- Los talleres de negociación en servicios de salud ayudan a desarrollar habilidades para interactuar con proveedores, aseguradoras y otros actores.
- en atención a migrantes, estos talleres permiten mejorar las estrategias para asegurar recursos y optimizar la prestación de servicios. La dinámica de grupos facilita la comprensión de roles y fomenta la cooperación en entornos críticos.

Bibliografía

Bennet, C. (1991). "How States Utilize Foreign Evidence", Journal of Public Policy, II(1), 35-50.

• Benson, D., & Jordan, A. (2011). "What Have We Learned from Policy Transfer Research? Dolowitz and Marsh Revisited", Political Studies, 9, 366–376.

Bitrán, R., & Almarza, F. (1996). "Instituciones de Salud Previsional en Chile", en Seminario Regional de Reformas a la Seguridad Social en Salud en Argentina, Chile y Colombia.

Chan, S. (2002). Manual de Health Economics, Robert F. Wagner Graduate School of Public Service.

http://www.anmm.org.mx/bgmm/2013/5/2013/20Sep-Oct/3B149(5)555-61.pdf