

Universidad del Sur



Plantel Frontera Comalapa  
Maestría en Administración en Sistemas de Salud

Catedrático

Mtra. Gladis Adilene Hernández López

Trabajo

Cuadro Sinóptico (Unidad 2)

Presentado por

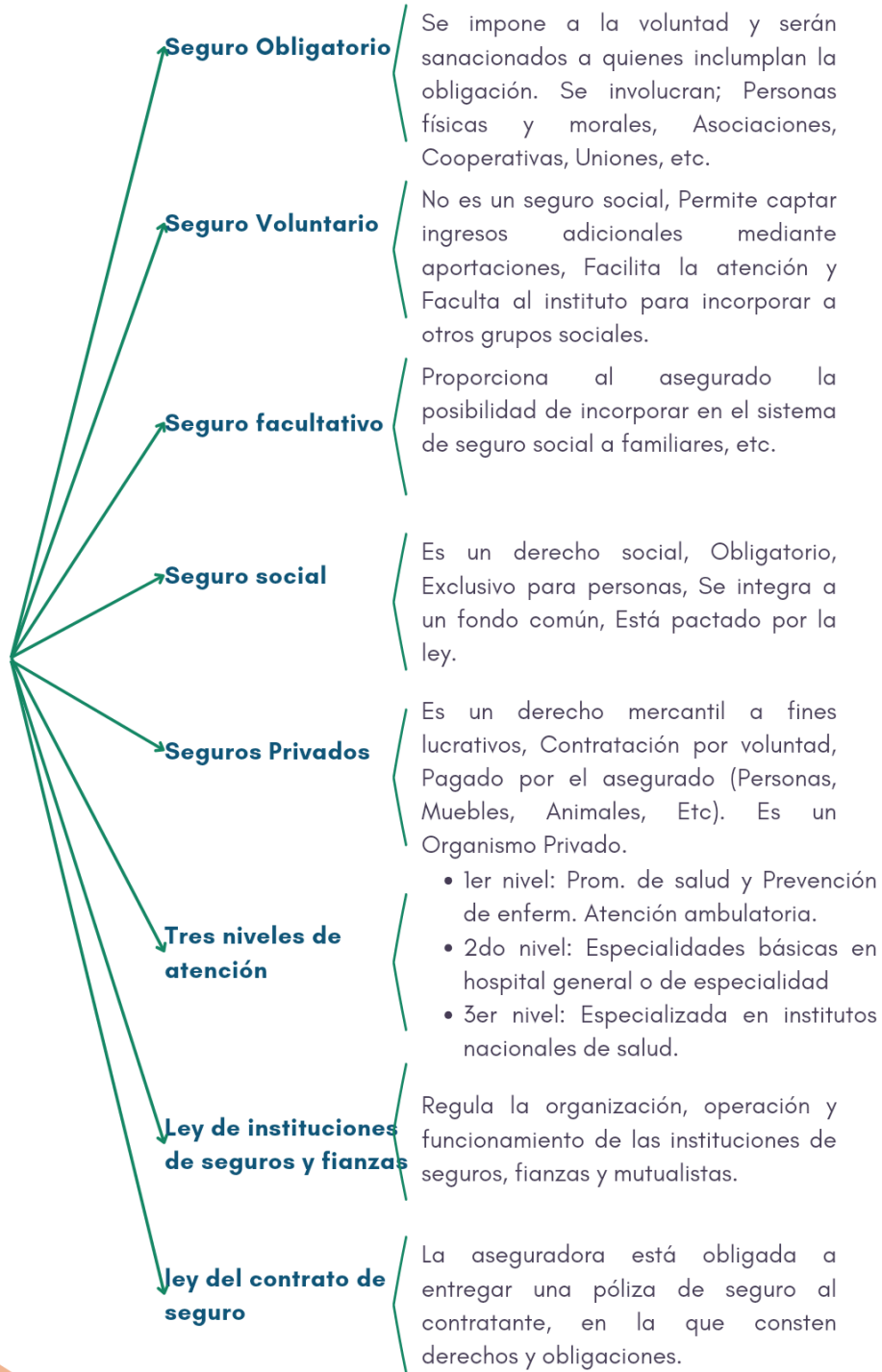
Emelin Cristal Santiz Vázquez

A 15 de Septiembre del 2024. Domingo

Frontera comalapa

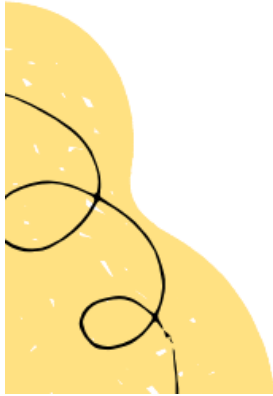
# Mecanismos de Negociación

## DE SERVICIOS DE ASEGURADOS



Alumna: Emelin Cristal Santiz Vázquez

- Cuatrimestre: 4
- Fecha: 15 de Septiembre 2024
- Materia: Negociación en organizaciones de salud.



### Consideraciones comerciales en negocios de servicios de salud

Permite examinar las formas en que los gobiernos aplican políticas sanitarias que pueden tener consecuencias para el comercio.

**OMS**

**OMC**

**Banco Mundial, agencias a fines y fundaciones**

#### Asigna recursos

Que permitan emprender y sostener un mayor liderazgo

#### Diversifica sus relaciones

con organismos internacionales de comercio e incrementa las actividades de investigación, formación y cooperación.

#### Incrementa

La transparencia en los procesos de negociación y toma de decisiones

#### Incrementa

Las actividades de investigación, formación y cooperación técnica a los aspectos sanitarios de comercio.

#### Reconocen

e incorporan la salud como un factor esencial en la formulación de políticas comerciales.

#### Incrementan

el apoyo técnico y financiero a los programas centrados en el estudio de los vínculos



#### Con

La OMC y el Banco mundial

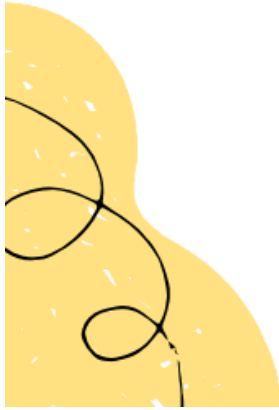
#### A la:

OMS

#### Entre

Salud y comercio





### Consideraciones comerciales en negocios de servicios de salud

**Gobiernos  
nacionales**

**ONG y  
sociedad  
civil**

**Comunidad  
académica**

**Apoyar, solicitar y  
cooperar**

Mutualmente en  
experiencias de comercio y  
salud, políticas adicionales.

**Formulación de políticas**

En  
las negociaciones  
comerciales para dar mayor  
atención en salud.

**Ejercer presión**

Para apoyar el desarrollo de  
actividades relacionados con la salud y  
el comercio dentro de su área.

**Ejercer presión**

Para apoyar los esfuerzos de los  
organismos nacionales de salud

**Establecer cursos**

Sobre comercio como elemento clave  
en los currículos de salud de grado  
universitario.

**Promover la  
formación**

En las implicaciones que para la salud  
tienen los acuerdos comerciales e  
incorporarlos en los currículos



**Para**

La OMS, la OMC y otras  
Instituciones  
internacionales.

**A los**

**Políticos**

**Para**

Grados de economía,  
finanzas, relaciones  
internacionales y  
comercio



# Negociación de precios en servicios de salud

La ampliación de la cobertura del seguro sanitario comporta un aumento del gasto nacional en medicamentos y servicios de salud. En 2008 se creó la (CCNPMIS).



## Bibliografía

Gladis Adilene Hernández López, agosto -Septiembre  
2024, Negociación en organizaciones de salud,  
Universidad del sureste...