

---

# **UNIVERSIDAD DEL SURESTE**

---

## **MAESTRIA EN ADMINISTRACION EN SISTEMAS DE SALUD**

**MATERIA:**

**“NEGOCIACION EN ORGANIZACIONES DE SALUD”**

**NOMBRE DEL ALUMNO:**

**ORLANDO GOMEZ LOPEZ**

**“CUARTO CUATRIMESTRE”**

**CATEDRATICO:**

**LIC: GLADIS ADELINE HERNANDEZ LOPEZ**

**TEMA:**

**ACTIVIDAD SEMANA DOS**

**“CUADRO SINOPTICO”**

**UNIDAD II**

**SAN CRISTOBAL DE LAS CASAS, CHIAPAS, A 13 DE  
SEPTIEMBRE DEL 2024**

# UNIDAD II

Constitución Política

Garantiza el derecho a la protección de salud

Accesos a los servicios de salud

Incrementar la eficacia de los servicios

Protección, respeto y promoción en el ámbito público y privado

Prevención, detección y tratamiento de enfermedades

Comercio Internacional De La Salud

Compra y venta de bienes y servicios relacionado con la salud entre países

Permite acceder a tratamientos y tecnologías no disponibles

Acceso a medicamentos y tratamientos

Permitiendo a los sistemas de salud costos mas bajos

Intercambio de tecnología medica con el fin de mejorar la calidad de atención

Acceso a una gran variedad de proveedores internacionales para asegurar suministros médicos

Negociación De Precios En Servicios De De Salud

Poder De Negociación

Aseguradoras y precios

Los hospitales y proveedores de salud pueden tener diferentes niveles de poder de negociación

Las compañías de seguros juegan un papel importante en la negociación de precios

La necesidad de garantizar las mejores condiciones de compra, aumentar la disponibilidad y acceso a medicamentos y demás insumos para la salud