



**mapa conceptual**

*Nombre del Alumno: Samuel Rodríguez Hernández.*

*Nombre del tema: PREJUICI.*

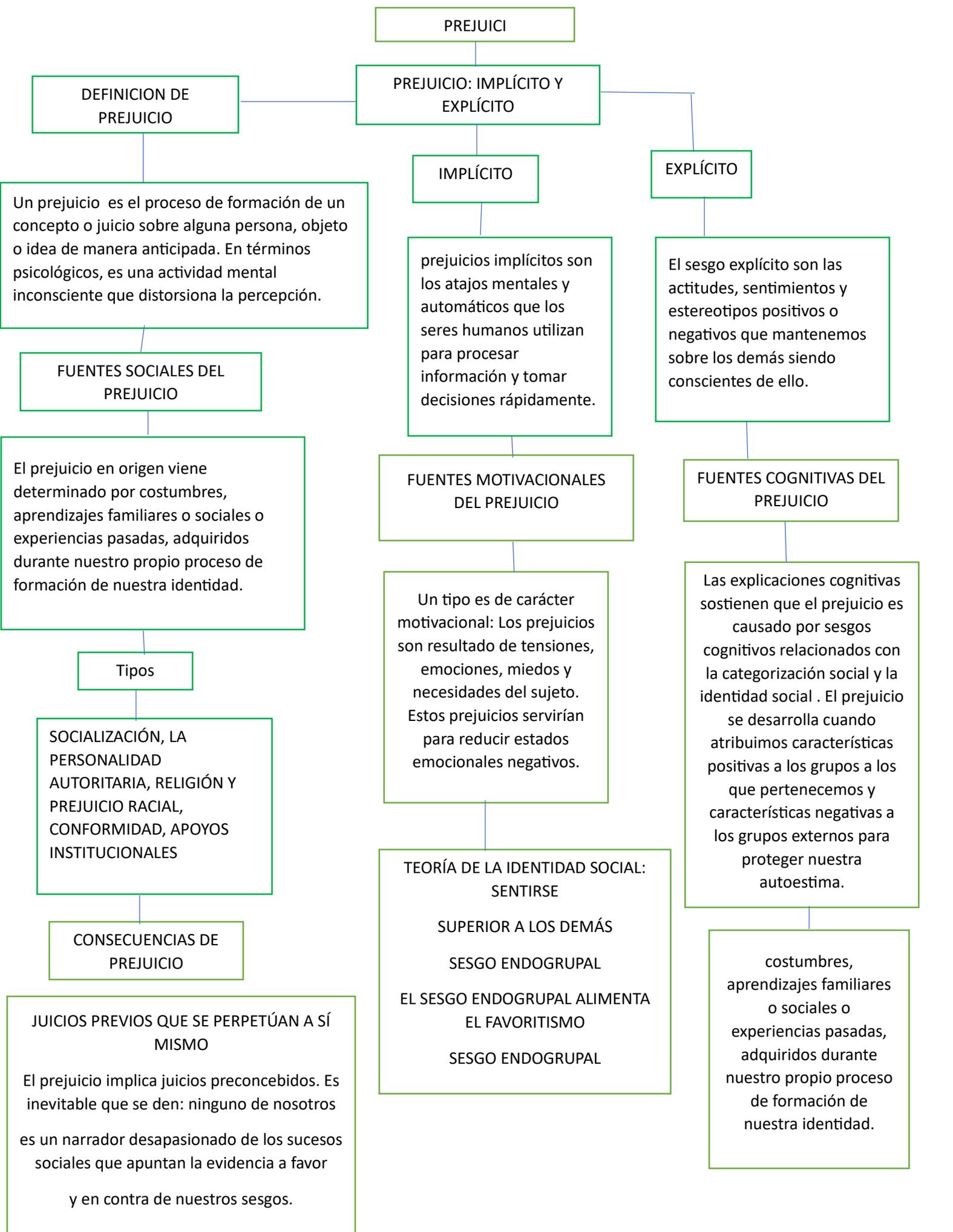
*Parcial: I*

*Nombre de la Materia: COMPORTAMIENTO SOCIAL*

*Nombre del profesor: Cynthia Álvarez Poumian.*

*Nombre de la Licenciatura: Psicología.*

*Cuatrimestre: 4*



PREJUICI

PREJUICIO: IMPLÍCITO Y EXPLÍCITO

DEFINICION DE PREJUICIO

IMPLÍCITO

EXPLÍCITO

Un prejuicio es el proceso de formación de un concepto o juicio sobre alguna persona, objeto o idea de manera anticipada. En términos psicológicos, es una actividad mental inconsciente que distorsiona la percepción.

prejuicios implícitos son los atajos mentales y automáticos que los seres humanos utilizan para procesar información y tomar decisiones rápidamente.

El sesgo explícito son las actitudes, sentimientos y estereotipos positivos o negativos que mantenemos sobre los demás siendo conscientes de ello.

FUENTES SOCIALES DEL PREJUICIO

FUENTES MOTIVACIONALES DEL PREJUICIO

FUENTES COGNITIVAS DEL PREJUICIO

El prejuicio en origen viene determinado por costumbres, aprendizajes familiares o sociales o experiencias pasadas, adquiridos durante nuestro propio proceso de formación de nuestra identidad.

Un tipo es de carácter motivacional: Los prejuicios son resultado de tensiones, emociones, miedos y necesidades del sujeto. Estos prejuicios servirían para reducir estados emocionales negativos.

Las explicaciones cognitivas sostienen que el prejuicio es causado por sesgos cognitivos relacionados con la categorización social y la identidad social. El prejuicio se desarrolla cuando atribuimos características positivas a los grupos a los que pertenecemos y características negativas a los grupos externos para proteger nuestra autoestima.

Tipos

SOCIALIZACIÓN, LA PERSONALIDAD AUTORITARIA, RELIGIÓN Y PREJUICIO RACIAL, CONFORMIDAD, APOYOS INSTITUCIONALES

CONSECUENCIAS DE PREJUICIO

JUICIOS PREVIOS QUE SE PERPETÚAN A SÍ MISMO

El prejuicio implica juicios preconcebidos. Es inevitable que se den: ninguno de nosotros es un narrador desapasionado de los sucesos sociales que apuntan la evidencia a favor y en contra de nuestros sesgos.

TEORÍA DE LA IDENTIDAD SOCIAL: SENTIRSE

SUPERIOR A LOS DEMÁS

SESGO ENDOGRUPAL

EL SESGO ENDOGRUPAL ALIMENTA

EL FAVORITISMO

SESGO ENDOGRUPAL

costumbres, aprendizajes familiares o sociales o experiencias pasadas, adquiridos durante nuestro propio proceso de formación de nuestra identidad.