



Mi Universidad

SUPERNOTA

Nombre de la Alumna: Ingrid Renata
López Fino

Nombre del tema: Analisis de
factibilidad

Parcial: III

Nombre de la Materia: Taller del
emprendedor

Nombre del profesor: Mtro. Eduardo
Genner Escalante Cruz

Nombre de la Licenciatura: Medicina
Humana

Cuatrimestre-Semestre

LLEVAR A LA GENTE DE COMUNIDADES APARTADAS CONSULTAS Y MEDICAMENTOS A PRECIOS ACCESIBLES

Analisis de factibilidad

OBJETIVO DEL PROYECTO

Descripción del proyecto

Con este proyecto se desea ofrecer servicios medicos basicos y medicamentos a un bajo costo en comunidades apartadas, en las que no tengan o tengan muy poco acceso a ello, mejorando el acceso a la atención sanitaria y reduciendo las barreras económicas y de distancia que limitan el bienestar de sus habitantes.

Propósito

Promover la equidad en salud al acercar recursos médicos de calidad a poblaciones que carecen de acceso fácil a estos, y a partir de ello obtener ingresos monetarios.

Metas

1. Realizar visitas periódicas: Establecer un calendario de visitas a distintas comunidades para llevar servicios de consulta y distribución de medicamentos accesibles al menos una vez por semana.
2. Mantener el costo de medicamentos y consultas en un rango accesible para los habitantes, ajustándose a las capacidades económicas locales y buscando subsidios o donaciones para reducir el impacto económico.
3. Generar remuneración económica

2.- ANÁLISIS DE MERCADO



A lo que he llegado a platicar con personas que son de comunidades un poco apartadas como: he visto que el servicio medico es muy escaso, y los medicamentos peor, a veces tienen que viajar a la ciudad para comprarlos.

En cuanto a la competencia, serian muy pocos, ya que no existe mucha gente que brinde este servicio, de consulta y venta inmediata de los medicamentos. El publico objetivo, es cualquier persona de todas las edades que tenga alguna molestia o patologia.

El tamaño del mercado es muy grande, ya que optariamos por ir a comunidades distintas por semana.

3.- ESTUDIO TÉCNICO

Para el servicio que se dese llevar a cabo, se propondria ofrecer consultas medicas basicas, en las cuales se evalúe el estado general de salud, el diagnostico y tratamiento de enfermedades comunes, manejo de enfermedades cronicas, etc.

Requerimientos tecnicos

En cuanto a los recursos humanos, se requiere: por lo menos un medico, una enfermera, un farmaceutico y una persona de administrativo.

En la infraestructura se necesitara, un vehiculo de transporte, un espacio fisico temporal para las consultas (como carpas, o estructuras portatiles) y un punto de farmacia en el cual se utilizarian estantes y contenedores.

En cuanto al equipo medico, se necesitaria un equipo basico de diagnóstico, materiales de primeros auxilios y material educativo, como folletos y carteles, para promover el proyecto y concientizar en temas de salud.

Ademas se necesitarian los medicamentos, material de farmacia, y suministro de higiene y prevención.

Proveedores y recursos

Existen muchos proveedores de medicamentos, pero tendríamos que optar por un convenio o alianza con ellos para llegar a obtener los medicamentos y materiales a un precio mas bajo.

Viabilidad operativa

Este proyecto si es posible de realizar con los recursos obtenidos y en los plazos establecidos, si existe una buena organizacion e inversion en el proyecto.



LLEVAR A LA GENTE DE COMUNIDADES APARTADAS CONSULTAS Y MEDICAMENTOS A PRECIOS ACCESIBLES

Analisis de factibilidad

4.- ANÁLISIS FINANCIERO

El costo inicial de inversio, de equipo, materiales y farmacos sumado al pago de las personas involucradas, vendria rondando en aproximadamente 100,000-150,000 pesos de inversion inicial, y posteriormente mensualmente aprox. \$20,000 pesos mensuales si se les pagara a los involucrados por dia, o por hora.

Inicialmente iniciaria el financiamiento del proyecto con un prestamo, a largo o mediano plazo para ir pagandolo y obteniendo a la vez remuneracion economica, ya que actualmente el negocio de la venta de medicamentos es muy rentable.

5.- ANÁLISIS DE RIESGOS

Los riesgos potenciales que podrian existir son: dificil acceso a las comunidades, podria ser dificil mantener el financiamiento necesario para el pago del personal y compra de medicamentos, podrian haber riesgos de seguridad del personal y de los insumos y tambien existe un riesgo de exposicion a enfermedades contagiosas.



6.- EVALUACIÓN SOCIOECONOMICA Y AMBIENTAL

En cuanto a esto puede existir una resistencia de la comunidad al proyecto, ya que a veces la poblacion de estas comunidades suele ser muy reacias a aceptar ayuda externa ya sea por desconfianza, barreras culturales o de idioma. Para ello se involucrarian lideres de la comunidad desde el principio, explicandoles de esta manera los beneficios del proyecto, y que ellos nos puedan ayudar a ganarnos la confianza de la gente. En cuanto a las barreras culturales y de idioma, se buscaria un personal capacitado en ello, que hable el idioma y que pueda servir de esta manera como traductor.

7.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Este proyecto es una gran iniciativa para brindarles a las personas de comunidades apartadas, en las cuales no existe o existe muy poco acceso a la salud medica y a los medicamentos, una buena atencion medica y completa, brindandoles ya cercandoles los medicamentos que se requieran para la mejora de su salud. Las comunidades alejadas suelen enfrentar barreras significativas para acceder a servicios de salud básicos, incluyendo distancia, costos elevados y falta de infraestructura. Este proyecto, al llevar atención médica y medicamentos a bajo costo, puede reducir esas barreras, promover la prevención de enfermedades y ofrecer un apoyo crucial en el manejo de enfermedades crónicas, ademas de esto se busca obtener un ingreso economico, pero en realidad puede ser muy dificil sostener el pago de los involucrados y la compra de farmacos. Para llevar a cabo este proyecto de la mejor manera se deberan seguir ciertas recomendaciones en las cuales se busque fortalecer el proyecto.

RESUMEN EJECUTIVO

Este proyecto busca llevar a las personas de comunidades apartadas un servicio que a ellos les interese y puedan pagar a un precio accesible, en el cual se requiere de mucho trabajo, ya que representa desafios y riesgos y se requiere seguir recomendaciones y buscar puntos en que trabajar en los cuales se tendria que enfocar para hacer esto de un proyecto factible y que genere ingresos.