

ANÁLISIS Y PLANIFICACIÓN FINANCIERA

¿Que son las finanzas?

Se define como

El arte y la ciencia de administrar el dinero

Las decisiones

Contexto empresarial

Personales afectan:

- Cuánto dinero gastar
- Cuánto ahorrar
- Cuánto invertir

- Como invertir el dinero
- Como reinvertir el dinero
- Como distribuir el dinero

Contar con el conocimiento de un buen análisis financiero permitirá tomar las mejores decisiones como consumidor y como empresa.

Alcanzar la productividad con el dinero que se cuenta, maximizando el patrimonio de los accionistas con los siguientes objetivos

Obtener fondos para el desarrollo de la empresa

Inversión en activos reales (Que generen fondos)

Inversión en activos financieros

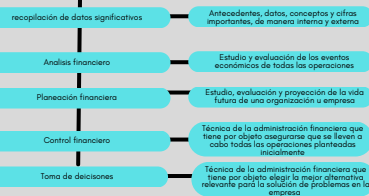
Inversiones temporales de excedentes

Coordinación de resultados (inversión o reparto de utilidades)

Administración del capital del trabajo

Participación e interpretación financiera

Para lograr los objetivos planteados anteriormente, la administración financiera aplica técnicas de acuerdo al siguiente proceso



Integración de la salud con la administración

Toda institución, organización y/o sistema requieren de la administración para llevar a cabo sus objetivos

Para mejorar los servicios de salud se debe

- Capacitación constante a todo el personal
- Contar con nuevos métodos y recursos tecnológicos
- Contar con una adecuada administración del servicio de salud
- Contar con una adecuada administración del servicio de salud

La administración de un sistema de salud es considerado como un sistema abierto y con múltiples interrelaciones.

Para la aplicación de la administración de los sistemas de salud debemos tener en cuenta que existen dos tipos de sistemas

Sector público

Sector privado

Debe

regida por

Estar orientados al beneficio de la sociedad

Oferta y demanda

su administración

A las políticas estipuladas para la salud

Es decir por el costo beneficio que este ofrece

Gira en torno a las necesidades poblacionales

Un buen desempeño administrativo parte de establecer directrices

- Programar
- Presupuestar
- Adquirir
- Almacenar

suministrar los bienes y servicios que consume de forma eficiente, a costos razonables y dentro de las normas legales establecidas

Pronóstico financiero

Dependiendo el tamaño de la empresa

Empresa pequeña: contador de la empresa

Empresa grande: departamento independiente

El proceso de planeación financiera inicia con los planes financieros a largo plazo o estratégicos

Los planes y presupuestos a corto plazo implementan los objetivos estratégicos a largo plazo de la compañía.

forman parte de una estrategia integral:

especifican las acciones financieras a corto plazo y el efecto anticipado de esas acciones.

Planes de producción marketing metasestrategias

Especifican las acciones financieras a corto plazo y el efecto anticipado de esas acciones.

La planeación financiera a corto plazo inicia con el pronóstico de las ventas.

Esta predicción de las ventas de la empresa durante cierto periodo se elabora generalmente en el departamento de marketing

Los pronósticos internos se basan en un consenso de pronósticos de ventas obtenidos a través de los canales propios de ventas de la empresa

Un pronóstico externo se basa en las relaciones observadas entre las ventas de la empresa y ciertos indicadores económicos externos clave

Apalancamiento financiero

La posición de endeudamiento de una empresa indica el monto del dinero de otras personas que se usa para generar utilidades

¿que es?

El apalancamiento financiero es el aumento del riesgo y el rendimiento mediante el uso de financiamiento de costo fijo, como la deuda y las acciones preferentes.

medidas del grado de endeudamiento y medidas de la capacidad de pago de deudas.

Apalancamiento de una empresa

Apalancamiento operativo

Es resultante del uso de activos o fondos de costo fijo a fin de incrementar los rendimientos para los propietarios de la empresa.

El apalancamiento operativo resulta de la existencia de costos de operación fijos en la serie de ingresos de la empresa

¿que es el analisis del punto de equilibrio y para que sirve?

Es empleado por la empresa

- Determinar el nivel de operaciones necesario para cubrir todos los costos operativos
- Evaluar la rentabilidad asociada a diversos niveles de ventas.