



Mi Universidad

Análisis

Nombre del Alumno: José martin Jiménez López

Nombre del tema: piense y hágase rico

Parcial: 1

Nombre de la Materia: proyección profesional

Nombre del profesor: JANNETE YVONNE GARCIA CASTRO

Nombre de la Licenciatura: enfermería

Cuatrimestre: 9no cuatrimestre

INTRODUCTION.

The first two chapters of "Think and Grow Rich" lay the foundation for financial and personal success, highlighting the importance of thought and desire. Napoleon Hill demonstrates through examples and principles how a burning, well-defined desire can become the engine of success, when accompanied with action, planning, and a focused mindset.

INTRODUCCION

Los primeros dos capítulos de "Piense y hágase rico" establecen las bases para el éxito financiero y personal, destacando la importancia del pensamiento y el deseo. Napoleón Hill demuestra a través de ejemplos y principios cómo un deseo ardiente y bien definido puede convertirse en el motor del éxito, siempre que se lo acompañe con acción, planificación y una mentalidad enfocada.

CAPÍTULO 1. LOS PENSAMIENTOS SON COSAS

Napoleón Hill comienza que el pensamiento es una de las fuerzas más poderosas que los seres humanos pueden controlar. Hill subraya que cualquier persona puede alcanzar el éxito financiero si aprende a aplicar los principios correctos y desarrolla una mentalidad adecuada aquí es donde introduce el concepto de la FILOSOFIA DEL ÉXITO una serie de principios y creencias que guiarán a las personas hacia el éxito.

Hill enfatiza la importancia de tener un deseo ardiente específico de lo que se quiere lograr. Este deseo debe ser claro y definido, transformándose en un propósito firme. La claridad del deseo es crucial porque actúa como un motor que impulsa todas nuestras acciones hacia la meta.

El autor también presenta la idea de que las oportunidades están a disposición de todos, pero solo aquellos que están preparados y dispuestos a actuar alcanzarán el éxito. Como la historia de Edwin C. Barnes, quien decidió trabajar con Thomas Edison demostrando como un deseo firme y determinada acción pueden convertir un sueño realidad.

CAPITULO 2. EL DESEO

Hill se enfoca en el primer principio de su filosofía del éxito: el deseo. Define el deseo como el punto de partida de todos los logros y también explica que para convertir un deseo en riqueza, esto debe transformarse en una obsesión apasionada. Hill ofrece un método claro para canalizar el deseo hacia el éxito:

- **Definir exactamente lo que se quiere.** La claridad es esencial. Saber específicamente cuánto dinero se desea obtener y para cuando.
- **Determinar lo que se está dispuesto a dar a cambio.** Nada viene sin un precio, y es importante estar dispuesto a hacer sacrificios.
- **Establecer una fecha límite.** Tener un plazo claro y mantener el enfoque en la meta.
- **Crear un plan detallado.** Un plan organizado y bien pensado, y de debe actuar de inmediato, sin importar si está completamente preparado o no.
- **Escribir una declaración clara.** Poner por escrito cada uno de los pasos anteriores y leerlos en voz alta dos veces al día una vez al levantarse y una una vez antes de acostarse.

La repetición diaria de esta declaración fortalece el deseo y graba la meta en la mente subconsciente, creando una fe inquebrantable.

Hill usa la historia de Derby y su tío en busca de oro para ilustrar como el deseo persistente y la determinación puede llevar al éxito, mientras que la falta de persistencia puede resultar en el fracaso.