



Nombre del Alumno: Isela Yanet Hernández Méndez

Nombre del docente: Janette Yvonne García Castro

Nombre del trabajo: Análisis del capítulo 1 y 2 “Piense y hágase rico” por Napoleón Hill

PASIÓN POR EDUCAR

Nombre de la materia: Taller del emprendedor

Grado: Noveno cuatrimestre

Grupo: LEN10SSC0121-A

Abstract

In this work, ideas are presented on how the author talks about thoughts in which he mentions that "thoughts are things" and powerful things when mixed with defined purposes, perseverance and an imperious desire to convert them into riches, or other material objects. It gives us to understand that when one really desires something so deeply and that person gives everything in order to reach his objective and thus achieve his goal and above all propose to win practically in everything.

We will review this below in the following analysis where Napoleon gives us to look for a concrete object, to achieve success is the first step to achieve any objective and that must be strong and defined.

En este trabajo se presentan ideas sobre como el autor habla sobre los pensamientos en el cual menciona que "los pensamientos son cosas" y cosas poderosas cuando se mezclan con propósitos definidos, perseverancia y un imperioso deseo de convertirlos en riquezas, o en otros objetos materiales. Nos da a entender que cuando uno realmente desea algo tan profundamente y que esa persona de todo de la misma para poder alcanzar su objetivo y lograr así su meta y sobre todo proponerse en ganar prácticamente en todo.

Revisaremos esto a continuación en el siguiente análisis donde Napoleón nos brinda en buscar un objeto concreto, para lograr el éxito es el primer paso para lograr cualquier objetivo y que debe ser fuerte y definido.

Introducción

El propósito de este análisis sobre los capítulos 1 y 2 del libro de Napoleón Hill titulado “piense y hágase rico” podemos encontrar 15 capítulos que nos enseñan la manera adecuada de lograr nuestros objetivos, todo aquello que debemos evitar en nuestro camino al tratar de convertirnos en personas “ricas” y algunos ejemplos de éxito logrado por personajes que en su tiempo eran comunes.

En este trabajo nos enfocaremos en los dos primeros capítulos del libro: los pensamientos son cosas y el deseo. Donde el autor menciona una serie de frases como” lo hago después, “no tengo dinero para empezar”, estas son abarcadas por los personajes de cada capítulo, mismas que ocasionan la pérdida de sus objetivos, la desconfianza de ellas mismas, los planes, logros, metas, propósitos que solo quedan en la mente y no se convierten en algo real.

Piense y hágase rico nos da una serie de pasos e instrucciones claras en como nosotros podemos transformar nuestra propia conducta para convertirla en aquella que nos lleve al éxito. Así que nuestra mente perseguirá esa meta, ese sueño porque estará convencida de que es posible y será su principal motivación. Así que revisaremos esto a continuación en el siguiente análisis.

Capítulo 1: Los Pensamientos Son Cosas

En el libro de Napoleón Hill examina lo que abarca la psicología, el poder del pensamiento, el cerebro con el fin de iniciar el camino a la superación profesional y satisfacción personal. Para el autor todo lo que necesitamos es una buena idea, una obsesión persistente y una fe inquebrantable, sin embargo, a mi perspectiva tenemos que establecer nuestro propósito definido, ser inteligente y saber abarcarlos para llegar al éxito, a nunca rendirse y siempre tener una mente positiva, que puede haber fracasos a lo largo del camino.

En el libro hace mención a la primera historia el hombre que pensó en la manera de asociarse con Thomas Edison, lo que al autor Edwin C. Barnes descubrió lo cierto que es que los hombres realmente piensan y se hacen ricos. Sin embargo, su descubrimiento fue poco a poco, pero él tenía la finalidad de trabajar con Edison. Como su deseo era claro y preciso logro formar parte de su equipo.

En este capítulo del libro nos da a entender la importancia de insistir y luchar por nuestros sueños, mediante la creación de ideas claras, con los cuales trazamos un plan para llegar a nuestra meta a base de determinación y perseverancia a fin de lograr lo que buscamos.

La segunda historia nos habla de un hombre llamado Darby y su tío los cuales trabajaban en una venta de mineral, la cual explotaron con taladros y maquinaria, al ver que con el tiempo la veta desapareció ellos decidieron dejar su trabajo sin saber que a pocos metros se encontraba la mina de oro la cual poco después fue descubierta por otra persona lo cual extrajo millones de dólares en mineral de aquella mina porque supo buscar el asesoramiento de un experto antes de darse por vencido.

El autor nos menciona que antes que el éxito aparezca en la vida de cualquier hombre, es seguro que este se encontrara con muchas frustraciones temporales, y talvez con algún fracaso. Cuando la frustración se adueña del hombre, lo más fácil y más lógico que puede haber es abandonar eso es lo que la mayoría hace. Coincido con las ideas del autor ya que nos da a entender que el rendirnos nos lleva al fracaso y el no persistir evita que logremos nuestros propósitos de vida. Todo depende de nuestra mente si queremos algo debemos formarlo en nuestro consciente.

Para lograr algo anhelado no debemos dejar que influya las opiniones de los demás o aquellos que nos quieran afectar como lo hizo el famoso Henry Ford el desear construir un motor v8 el cual logro hacerlo real y tuvo éxito porque comprendió y aplico los principios del éxito y uno de los deseos es saber lo que uno quiere.

En este capitulo el autor menciona el primer principio mantenga una actitud mental positiva.

Capítulo 2: El Deseo

El libro se hace una visión sobre el deseo es el incentivo que conduce a la riqueza, el poder de los sueños, y las ideas claras son los elementos fundamentales para hacernos “ricos” en todo sentido de la palabra, por lo que yo considero que desear algo con pasión y emoción nos llevara por el camino del éxito, se debe tener en cuenta que los sueños son para hacerlos realidad.

Un ejemplo sería el deseo de Barnes el deseo de trabajar junto a Edison en esta ocasión el deseo de él se había convertido en realidad. El autor propone en su escrito 6 puntos importantes para convertir el deseo en oro de los cuales son: determinar la cantidad exacta de dinero que desea, determinar con exactitud lo que se propone dar a cambio del dinero que desea, establecer un plazo determinado en el que se propone poseer el dinero que desea, crear un plan preciso para llevar acabo su deseo y empiece de inmediato, escriba una declaración clara y concisa de la cantidad de dinero que se propone adquirir, y leer la declaración en voz alta.

De estos puntos podemos darnos cuenta que esa pasión por conseguir algo, hace que nuestro cerebro entre en modo búsqueda y ocurran ideas, y la forma en que el deseo actúa en nosotros sería por marcando un objetivo y poner todas nuestras fuerzas en ello y estar tan determinado a poseerlo que convenza que lo tendrá, Uno debe darse cuenta de que todos los que han acumulado grandes fortunas primero han soñado, deseado, anhelado, pensado y planificado antes de haber adquirido el dinero.

El autor piensa que los que deseamos acumular riqueza debemos recordar que los verdaderos lideres del mundo han sido siempre hombres que han sabido dominar, para su uso práctico, a mi perspectiva estos logros son un impulso para lograr grandes ganancias y así mismo darnos cuenta lo valioso que es lograr un sueño y que esto de frutos.

Napoleón Hill menciona el poder de los grandes sueños quien nadie está preparado para adquirir riquezas hasta que cree que puede adquirirlas. La cualidad que debe de poseer para ganar, es la claridad del propósito, el conocimiento exacto de lo que uno quiere, y un deseo ardiente de poseerlo. Por lo que yo considero que llevemos acabo nuestros sueños y no hagamos caso en lo que dirán los demás.

El autor nos hace énfasis que recordemos que todos los que consiguen triunfar tienen un mal comienzo y pasan por muchas dificultades antes de llegar al éxito.

Conclusión

Concluimos que la visión del autor es una reflexión que contiene historias reales muy interesantes sobre el alcance de las metas propias y la auto superación constante. El libro nos quiere dar a entender que para lograr todo aquello que en realidad deseamos se necesita de un deseo intenso y una mentalidad positiva para buscar, encontrar y así aprovechar las oportunidades.

Todo parte de llevar una idea clara de que queremos lograr, como lo queremos lograr e igualmente cuando lo queremos lograr. Una idea clara lleva al objetivo y a su vez al plan para alcanzarlo. El éxito solo se conseguirá siendo muy constantes y jamás rendirnos ante las adversidades o ante el que dirán los demás. Debemos estar conscientes de que nada es gratis, todo lo que obtengamos requerirá de entregar algo a cambio: nuestro tiempo, nuestro esfuerzo, nuestra inversión, nuestra perseverancia. El no rendirnos, tal como le pasó el minero en el capítulo 1 que se rindió a un paso de alcanzar el éxito, la clave es no dejarse llevar por el fracaso, pues fracasar nos permite aprender y mejorar, adquirir información de lo que hicimos mal para luego hacerlo bien.

Bibliografía

Hill, N. (2008). Piense y hágase rico. San Francisco, CA: Habla libre.

https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&opi=89978449&url=https://www.economicas.unsa.edu.ar/afinan/informacion_general/book/piense_y_hagase_rico.pdf&ved=2ahUKewiSiNSuhtyGAxWVJ0QIHuHucZ4QFnoECBwQAQ&usg=AOvVaw24eKERfgWMZfE5UtfNkjBZ