



## TALLER DEL EMPRENDEDOR

CATEDRATICO:

Lic. Abel Estrada Dichi.

Alumna:

Karla Guadalupe Domínguez Sánchez.

Trabajo:

- "Avance de la empresa Jikaf"

**Licenciatura:** Enfermería

**Cuatrimestre:** 9°

OCOSINGO CHIAPAS

17 / Junio / 2024

## Avance de la empresa "Jikaf"

Jikaf es una empresa que se dedica a la venta de pozol de cacao en la universidad de sureste en Ocosingo, Chiapas.

Para llegar al paladar de nuestros clientes, realizamos una prueba a todo el alumnado, donde les realizamos una encuesta para saber cómo les pareció y cuanto podemos vender nuestro pozol y así lograr una mayor venta.

Realizamos un cartel publicitario para el día de nuestra venta.

# LAS PENAS CON POZOL SON MENOS

## GRAN VENTA DE POZOL DE CACAO BIEN FRIO!!

Expo venta  
UDS 2024



Organizado por  
Alumnas del 9no  
Cuatrimestre de  
la UDS



Sábado 22 de  
Junio.

Horario: 9:40 a.m.  
a 10:10 a.m.



## Conclusión

Al realizar las encuestas pudimos comprobar que nos faltaba azúcar, quedo un poco espeso, la guarnición quedo picoso, la mayoría de los que probaron dijeron lo mismo y el precio que dijeron para venderlo fue de 25 pesos.

Hacer un poco para que probaran fue una buena decisión ya que así pudimos saber que nos falta, para tener un buen producto.

Compramos las cosas que se utilizara para poder sacar los precios que se dará el pozol a nuestros clientes.

<b>25 Vasos-----\$37.5</b>
<b>25 Popote-----12.5</b>
<b>5 Pozol-----100</b>
<b>2 kg. Azúcar-----56</b>
<b>Zanahorias-----50</b>
<b>Pepinos-----50</b>
<b>Cacahuete-----50</b>
<b>Chile-----20</b>
<b>Garrafón de agua-15</b>
<b>Hielos-----20</b>
<b>2 Carteles-----70</b>
<b>25 Etiquetas-----30</b>
<b>Total= \$511</b>

Una vez que sacamos los precios llegamos a la conclusión de vender nuestro pozol a nuestros clientes a **\$20** pesos cada vaso.