

## PIRAMIDE DEL MARKETING

### PUBLICIDAD

- Los anuncios llamativos y creativos pueden atrapar la atención de las personas.
- Cuando la empresa es nueva o el cliente no la conoce es bueno realizar "ofertas" acorde al presupuesto de las personas que se encuentran a nuestro alrededor, por eso es bueno estudiar a nuestros clientes y a nuestro entorno.

### EMPRESA

- Al atraer un cliente debemos generarle la confianza para que el vea que es su mejor opción, de esa manera, el estará contento de elegirnos y él nos recomendará con sus conocidos.
- Dar una buena imagen al cliente.

### SERVICIO/ PRODUCTO

- Siempre conocer a nuestros clientes, cuáles son sus preferencias y gustos.
- Un producto al comenzar a venderlo nunca será perfecto, conforme a las críticas constructivas de los clientes podremos ir mejorando hasta cierto punto perfeccionarlo.