

Acción promocional

MATERIA:

6°B

CUATRIMESTRE:

M.V.Z María De Lourdes Domínguez

MEDICO:

Importancia de un vendedor en el proceso de ventas

TEMA:

Ancheyta Maldonado Alondra Guadalupe

INTEGRANTE:

Lic. Medicina veterinaria y zootecnista

LICENCIATURA:

Tapachula, Chiapas a 06 de julio de 2024

Importancia de un vendedor en el proceso de ventas

Hace referencia a todos los pasos que llevan a un consumidor a adquirir una oferta.



BIBLIOGRAFÍA:

[Proceso de ventas: qué es, importancia, etapas y estrategias \(hubspot.es\)](https://www.hubspot.es)

[Conoce la importancia del vendedor profesional \(docuSign.com\)](https://www.docuSign.com)

[La importancia del vendedor \(datacrm.com\)](https://www.datacrm.com)