

**ACCIÓN PROMOCIONAL  
MATERIA**

**4-B  
CUATRIMESTRE**

**M.V.Z MARIA DE LOURDES DOMINGUEZ FIGUEROA  
MEDICO**

**EL VENDEDOR  
TEMA**

**ANGEL ARMANDO HERNÁNDEZ GÓMEZ  
ALUMNO**

**LIC. MEDICINA VETERINARIA Y ZOOTECNIA  
LICENCIATURA**

# El vendedor

importancia de un vendedor en el proceso de venta

el vendedor influye en la percepción de la empresa creando una imagen positiva y confiable. Esta representación positiva es una ventaja competitiva que diferencia a la empresa en un mercado saturado.

Múltiples valores

Empatía

Asertivo/a

Competitivo/a

Capacidad de aprendizaje y autoaprendizaje

Tecnológico/a:

cualidades de un vendedor

un buen vendedor debe transmitir positividad, alegría, una buena actitud. La venta debe ser racional para explicar las características del producto, pero también emocional para destacar frente a la competencia.

- Capacidad de escucha.
- Dotes de comunicación.
- Seguridad en tu servicio o producto.
- Honradez en la gestión de tus ventas.
- Paciencia para ser un buen vendedor.
- Conocimiento del sector.
- Creatividad.
- Motivación y actitud positiva.

función de un vendedor

Las funciones de un vendedor van desde la habilidad para entender las necesidades del cliente, comunicar el valor único de un producto o servicio, y cerrar acuerdos de manera efectiva.

¿qué es?

Es quien se encarga de ofrecer, vender y distribuir productos a sus clientes o posibles interesados, a cambio de un valor determinado que puede estar fijado o pactado entre las partes involucradas.



**Conoce la importancia del vendedor profesional**

Entiende la importancia del vendedor profesional en el éxito empresarial y las principales habilidades...

 Docusign / Apr 3



infoautónomos

**10 habilidades y actitudes para ser un buen vendedor**

**10 habilidades y actitudes para ser un buen vendedor. ¿Las tienes todas?**

El buen vendedor, ¿nace o se hace? Descubre qué no debe faltarte para ser un gran profesional de las ventas.

 Infoautonomos / Aug 12, 2019



**¿Qué es un vendedor? - Características, tipos y funciones**

Todo acerca de qué es un vendedor, sus principales características, tipos, funciones y tareas, ejemplos y más información.

 Enciclopedia Iberoamericana / Jan 19, 2022