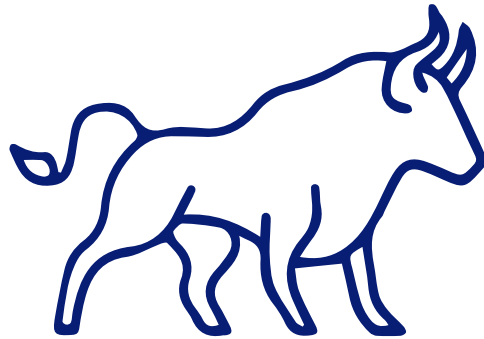


## **MODELO DE NEGOCIO CANVAS**

---

**DESARROLLO EMPRESARIAL**



**LICENCIADO**  
**VÍCTOR ANTONIO**  
**GONZÁLEZ SALAS**

**REALIZADO POR: ROBERTO OROZCO HERNÁNDEZ**

**SEXTO CUATRIMESTRE**  
**GRUPO A**

# MODELO DE NEGOCIO CANVAS

## ¿QUÉ ES?

Es una herramienta de gestión estratégica que proporciona un mayor conocimiento de los aspectos claves de tu negocio.

## FUNCIÓN

A través de sus 9 categorías, que representan los componentes básicos de una buena organización, se puede visualizar la infraestructura, la oferta, los clientes y la situación financiera de tu negocio.

## CREADORES

El consultor de negocios Alexander Osterwalder y el profesor de sistemas de información y gestión Yves Pigneur

## ¿PARA QUÉ SIRVE?

Este método representa de manera clara y estructurada de tu negocio, pudiendo debatir así, de una manera clara los aspectos principales.

## REPRESENTACIÓN

Permite tener una fotografía visual de los elementos principales de tu negocio, pero también aquellas cosas irrelevantes que podrían llegar a ser un problema para el mismo.

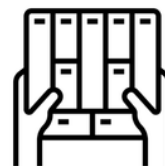
## EJEMPLO



## ESTRUCTURA

1. Segmentos de Cliente
2. Propuesta de valor
3. Canales
4. Relación con el cliente
5. Fuentes de ingresos

## VISUAL



## ESTRUCTURA

6. Actividades
7. Recursos clave
8. Asociaciones clave
9. Estructuras de costes

## IMPORTANCIA

El modelo Canvas es la práctica ideal para comprender y presentar un modelo de negocio de forma objetiva y estructurada.

## VENTAJAS

- Es una herramienta práctica y de bajo coste que permite realizar modificaciones siempre que lo necesites
- Su uso es sencillo y visual, siendo posible trabajar en cada categoría identificando los próximos pasos

## BIBLIOGRAFÍA

Lorem ipsum dolor sit amet consectetur adipiscing elit. dignissim taciti semper consequat pharetra himenaeos nam, hac ante ultrices aliquam praesent feugiat.

<https://economipedia.com/definiciones/modelo-canvas.html>