



# Mi Universidad

## **Cuadro Sinóptico**

*Nombre del Alumno: Leydy Beatriz León Jiménez*

*Nombre del tema: Unidad I (1.2,1.3,1.4)*

*Nombre de la Materia: Taller del Emprendedor*

*Nombre del profesor: Lic. José Luis López Santis*

*Nombre de la Licenciatura: Enfermería*

*Cuatrimestre: 9°A Ejecutivo*

## Contenido

|   |   |
|---|---|
| Introducción .....                                | 3 |
| 1.2 Características del emprendedor .....         | 4 |
| 1.3 Tipos de emprendedores .....                  | 5 |
| 1.4 Evaluación de la capacidad de emprender ..... | 6 |
| Conclusión .....                                  | 7 |
| Referencias Bibliográficas .....                  | 8 |

## Introducción

En el siguiente trabajo hablaremos de las características del emprendedor las capacidades con las que debería contar, que características se necesitan para ser un emprendedor; así como los tipos de emprendedores que hay clasificaremos y hablaremos de cada uno de ellos, hablaremos también de como podemos evaluarnos para saber si somos aptos para emprender y que tipo de emprendedor seríamos.

## 1.2 Características del emprendedor

los emprendedores poseen una serie de características que los distinguen del resto de las personas

**John Kao (1989)**

el emprendedor es una persona con características muy particulares

Entre ellas

- ✚ Compromiso total, determinación y perseverancia.
- ✚ Autoconfianza.
- ✚ Busca de realimentación.
- ✚ Realismo.
- ✚ Integridad y confiabilidad.

**Factores motivacionales**

- Necesidad de logro
- Necesidad de reconocimiento
- Necesidad de independencia
- Necesidad de desarrollo personal

**Características personales**

- Iniciativa personal
- Tolerancia a la incertidumbre
- Orientación hacia metas específicas
- Responsabilidad personal

**Características personales**

- Energía
- Trabaja con ahínco (Eficacia, empeño o diligencia grande)

**Características intelectuales**

- Flexibilidad
- Creatividad
- Búsqueda de la verdad
- Planificación y seguimiento de resultado
- Visión comprensiva
- Capacidad para solucionar problemas

**Competencias Generales**

- Liderazgo
- Orientación al cliente
- Capacidad para conseguir recursos
- Dirección y gestión de la empresa
- Red de contacto
- Comunicación

**VanderWerf y Brush (1989)**

consiste en una intersección de las conductas y acciones

Entre ellas

- Creación
- Administración
- Innovación
- Aceptación
- Mejor desempeño

**Halloran (1992)**

Los emprendedores son individuos dispuestos a tomar el riesgo y a asumir sus propias ganancias y pérdidas.

**Gray y Cyr (1994)**

es "alguien que organiza, controla y asume riesgos en un negocio ante su deseo de enfrentar desafíos."

**Moore y Petty (1994)**

persona con "aptitud para innovar y disposición para asumir el riesgo".

**Stacey (1980)**

capacidad para aprender de los errores o fracasos. que le permitirá mejorar su desempeño





Schollhammer  
(1980)

Los divide

- El emprendedor administrativo: Hace uso de la investigación y del desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas.
- El emprendedor oportunista: Busca constantemente las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean.
- El emprendedor adquisitivo: Se mantiene en continua innovación, la cual le permite crecer y mejorar lo que hace.
- El emprendedor incubador: En su afán por crecer y buscar oportunidades y por preferir la autonomía, crea unidades independientes.
- El emprendedor imitador: Genera sus procesos de innovación a partir de elementos básicos ya existentes, mediante la mejora de ellos.

### 1.3 Tipos de emprendedores

los emprendedores poseen una serie de características que los distinguen del resto de las personas

McClelland  
(1971)

señala que el emprendedor es una persona que posee necesidades psicológicas básicas, las anteriores: necesidad de independencia y autonomía, necesidad de dominio de su medio y necesidad de crear.

Los clasifica

Según la razón por la que emprenden:

- Por aprovechar una oportunidad: porque encontraron una necesidad insatisfecha o un nicho de mercado desatendido.
- Por necesidad o por una situación desfavorable: si está desempleado, ya sea porque acaba de ser despedido o porque ha decidido independizarse y requiere procurarse algún ingreso económico

Según el tipo de empresa que desarrollan:

- El emprendedor social: busca, a través de su creatividad, entusiasmo y trabajo, producir un cambio social en beneficio de un sector de la población, en general lo hace sin tener fines de lucro
- El emprendedor que busca destacar en cierta área y ser modelo para otros; por ejemplo en las artes, el deporte o la política.
- Si el individuo emprende dentro de una empresa que no es la suya se le llama emprendedor interno (intrapreneur) y si lo hace en su propio negocio con fines de lucro es un emprendedor externo (entrepreneur), puede comenzar desde cero, adquirir una empresa ya existente o comprar una franquicia.

## 1.4 Evaluación de la capacidad de emprender

A pesar de los inconvenientes a los que se exponen los emprendedores, la búsqueda de los sueños personales y el logro del éxito valen la pena

### Examen

Es por ello que muchas personas se hacen la pregunta siguiente: ¿soy un emprendedor? Para averiguarlo resuelva el siguiente examen que aparece en el siguiente cuadro.

### Interpretación

- Si la puntuación que obtuvo en cada una de las características evaluadas suma de cero a ocho puntos acumulados, su nivel es bajo y posee un área de oportunidad para desarrollar
- Si acumula entre nueve y 15 puntos, su nivel es medio y posee un área fuerte, aunque susceptible de ser mejorada.
- Si son 16 o más, su nivel es elevado y posee una fortaleza que deberá aprovechar para el desarrollo de su actividad emprendedora

### Ejemplo

|   | 5 | 4 | 3 | 2 | 1 |
|---|---|---|---|---|---|
| 5. Definitivamente sí   |   |   |   |   |   |
| 4. Probablemente sí   |   |   |   |   |   |
| 3. Indeciso   |   |   |   |   |   |
| 2. Probablemente no   |   |   |   |   |   |
| 1. Definitivamente no   |   |   |   |   |   |
| Deberá contestar con la mayor sinceridad para que los resultados correspondan a su realidad y pueda obtener conclusiones válidas. |   |   |   |   |   |
| Nombre:   |   |   |   |   |   |
| 1. A menudo tengo ideas originales y las pongo en práctica.   |   |   |   |   |   |
| 2. Cometo errores y me equivoco, pero sé que puedo hacer las cosas bien.  |   |   |   |   |   |
| 3. Cuando quiero algo, insisto hasta que lo consigo.  |   |   |   |   |   |
| 4. Cuando invierto mi dinero, prefiero arriesgarlo en algo que pueda darme más garantías que en un depósito a plazo fijo.         |   |   |   |   |   |
| 5. No me resulta difícil encontrar varias soluciones a un mismo problema.   |   |   |   |   |   |
| 6. Puedo resolver problemas con rapidez, incluso bajo presión.  |   |   |   |   |   |
| 7. Veo posibilidades creativas (de innovación) en cada cosa que hago.   |   |   |   |   |   |
| 8. Creo con firmeza en que tendré éxito en todo lo que me proponga hacer.   |   |   |   |   |   |
| 9. Creo con firmeza que si la primera vez no lo logro, debo intentarlo una y otra vez.  |   |   |   |   |   |
| 10. Cuando pienso en emprender un negocio, no me asusta la idea de lo desconocido.  |   |   |   |   |   |
| 11. Cuando enfrento un problema, me gusta encontrar nuevas maneras para resolverlo.   |   |   |   |   |   |
| 12. Me considero una persona ingeniosa, en especial cuando se presentan situaciones difíciles.                                    |   |   |   |   |   |
| 13. Disfruto buscando nuevas formas de ver las cosas, en lugar de guiarme por las ideas ya conocidas.                             |   |   |   |   |   |
| 14. No me desaliento si encuentro obstáculos para alcanzar mis metas.   |   |   |   |   |   |
| 15. Considero que a veces el riesgo es estimulante.   |   |   |   |   |   |
| 16. Estoy convencido de mis capacidades y sé muy bien cómo explotárselas.   |   |   |   |   |   |
| 17. Creo en el refrán: "quien no arriesga no gana".   |   |   |   |   |   |
| 18. Estoy seguro de mis propias ideas y posibilidades.  |   |   |   |   |   |
| 19. Aunque no alcance mis objetivos en poco tiempo, no pierdo el interés.   |   |   |   |   |   |
| 20. Me entusiasma realizar cosas nuevas e inusuales.  |   |   |   |   |   |
| 21. Creo que en la vida hay que tomar riesgos para ganar más o alcanzar metas más altas.  |   |   |   |   |   |
| 22. Con frecuencia encuentro soluciones rápidas y eficaces a los problemas.   |   |   |   |   |   |
| 23. Soy bueno para enfrentar una gran cantidad de problemas al mismo tiempo.  |   |   |   |   |   |
| 24. Considero que la perseverancia es importante para llegar al éxito.  |   |   |   |   |   |

Es importante considerar que el test no es predictivo, aunque sí ofrece una visión general de algunas de las características más señaladas por los autores como cruciales, así como en las investigaciones consultada

al analizar sus respuestas a la tabla, puede identificar las áreas de personalidad que debe reforzar pues, aunque algunos digan lo contrario, "todos somos emprendedores"

## Conclusión

Al elaborar el siguiente trabajo, pudimos darnos cuenta de que el emprendedor es algo más que una idea de iniciar un negocio, si no el conjunto de habilidades y actitudes con el que cuenta el emprendedor para realizar dicho proyecto; sabemos que las habilidades pueden ser innatas o aprendidas, pero en cualquiera de los dos casos se puede llegar a ser un emprendedor exitoso

Cada emprendedor tiene una meta fijada, pero en la forma de trabajar es donde sabemos que tipo de emprendedor es, ya que como pudimos ver hay diferentes tipos de emprendedores los cuales tienen sus propias habilidades para ser creativos, proactivos, pero sobre todo innovadores.

Sabemos que muchas veces no todos tenemos ese espíritu de emprendedor, pero como menciona nuestro trabajo, uno de los motivos que mueve al emprendedor es la necesidad de logro esa necesidad de superación, y muchas veces no nacemos con estas características de un emprendedor, pero ahí entra las habilidades aprendidas aquellas que con la practica nos ayudara a ser emprendedores de éxito.

## Referencias Bibliográficas

<https://plataformaeducativauds.com.mx/assets/docs/libro/LEN/c35799364accd8c09bfa9e29f2c84c99-LC-LEN904%20TALLER%20DEL%20EMPRENDEDOR.pdf>