



Mi Universidad

Nombre de la Alumna: LITZI BELEN ROBLERO ESCALANTE

Nombre del tema: CASOS PRACTICOS PARA LA TOMA DE DECISIONES

Parcial: I

Nombre de la Materia: COSTOS PARA LA TOMA DE DECISIONES

Nombre del profesor: RONAL SALAZ PEREZ

Nombre de la Licenciatura: CONTADURÍA PÚBLICA

Cuatrimestre: 9

FRONTERA COMALAPA CHIAPAS; 16/06/2024

CASOS PRACTICOS PARA LA TOMA DE DECISIONES

Se refieren a la operación normal, son flexibles y se pueden corregir. Involucran áreas como ventas, finanzas, producción, recursos humanos, etc.



-Factores Cuantitativos
-Factores cualitativos

TOMA DE DECISIONES A CORTO PLAZO



Fuentes de información:
a) contabilidad financiera
b) contabilidad administrativa

1. Recaudo de Información
2. Preparación de Proyecciones
3. Escoger una alternativa
4. Implementación de la decisión
5. Evaluación del desempeño



Ingresos y costos relevantes.

TIPO DE DATOS EN LA TOMA DE DECISIONES.



Conciliación del enfoque total y el análisis marginal



☐ Costos sumergidos
☐ Costos futuros que no difieren entre las opciones

Identificación de ingresos y costos relevantes.



CASO PRÁCTICO DE AGREGADO Y ELIMINACIÓN DE LÍNEAS DE PRODUCTO.

Gerentes de diversas empresas se ven enfrentados a tomar decisiones que afectaran el corto plazo e incluso el mediano o largo plazo.



Precaución con los costos fijos asignados



Agregado y eliminación de líneas de producto y otros segmentos

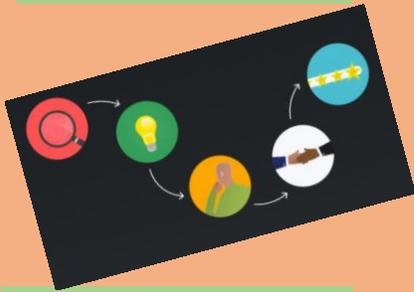


3 líneas de producto: fármacos, cosméticos y artículos de hogar



DECISIÓN DE HACER O COMPRAR

Empresa integrada es menos dependiente de sus proveedores y puede asegurar un flujo más uniforme



Ventajas de la integración se contraponen a las ventajas de usar proveedores externos.



La decisión de fabricar o comprar se debe analizar con mucho cuidado.



Los costos variables de producción de los engranajes son costos relevantes

