



Mi Universidad

CUADRO SINOPTICO

NOMBRE DEL ALUMNO: Edgar Itiel Vázquez Rodríguez

NOMBRE DEL TEMA: Unidad 2

PARCIAL: 1

NOMBRE DE LA MATERIA: Macroeconomía

NOMBRE DEL PROFESOR: Legmy Yanet Santizo Espinoza

NOMBRE DE LA LICENCIATURA: Administración De Empresas Y Estrategias De Negocios

CUATRIMESTRE: 6

LA TEORIA DEL CICLO DE VIDA

Cuyo principal precursor fue Franco Modigliani, enfatiza el hecho de que cada persona cumple con un ciclo en su vida económica, en particular en lo que respecta a sus ingresos. Este ciclo de vida es: no percibe ingresos, trabaja y se jubila. Lo importante de esta teoría es que, al decir su trayectoria de consumo la que presumiblemente es suave a lo largo de la vida.

La evolución del consumo en el tiempo para un individuo dado, sino que, además, corresponde a una fotografía. La implicancia es distinta cuando consideramos que la economía crece, podemos analizar el impacto del crecimiento de la población o de la productividad. La consecuencia de esto es que la parte mas joven de la distribución tiene mas importancia.

SEGURIDAD SOCIAL

La seguridad social en particular de los muchos componentes que detienen los sistemas de seguridad social, nos concentraremos en el sistema de pensiones, por el cual se permite que la gente que se jubila pueda tener ingresos, existen dos sistemas de seguridad social, aunque en la práctica los sistemas imperantes en el mundo, combinan ciertos elementos de ambos.

Las razones de economía política son fundamentales para entender la evolución y distorsiones que se generan con el sistema de pensiones, incluso si ambos sistemas tienen exactamente el mismo efecto sobre el ahorro algo que no necesariamente es así, como se vera mas adelante el gran problema con los sistemas de reparto con respecto a los de capitalización individual

TEORIA DEL INGRESO PERMANENTE

Esta teoría fue desarrollada por otro premio Nobel: Milton Friedman, quien obtuvo el premio en 1976. Al igual que la teoría anterior se basa en el hecho de que la gente desea suavizar el consumo a lo largo de la vida. Pero en lugar de ver el ciclo de vida, enfatiza que, cuando el ingreso de los individuos cambia, ellos están inciertos acerca de si estos cambios son transitorios o permanentes.

La reacción a los cambios permanentes no será la misma que la reacción a los cambios transitorios. Esto es fácil de ver en el modelo de dos períodos analizado previamente. En el primer caso hay un aumento transitorio en el ingreso; en el segundo, un aumento permanente. La explicación es simple: cuando el cambio es permanente, el aumento del valor presente de los ingresos es mayor que cuando es transitorio.

CONSUMO, INCERTIDUMBRE Y PRECIOS DE ACTIVOS

La teoría del consumo es ampliamente usada en teoría de finanzas. Esto es natural, puesto que los individuos son quienes demandan activos financieros para ahorrar y pedir prestado. Ellos también escogen distintos activos según sus necesidades para cubrir riesgos; es decir, usan el mercado financiero para asegurarse y tener un perfil suave de consumo cuando tienen un perfil variable de ingresos.

Cuando las autoridades económicas toman medidas de política económica, tienen incertidumbre sobre el resultado que tendrá su medida en la economía. Cuando una empresa arriesga su dinero en cierto proyecto de inversión, a pesar la evaluación que se hayan hecho, siente incertidumbre económica sobre los resultados futuros de tal inversión. Cabe destacar que, así como la incertidumbre económica está presente en la ciencia económica, ella también lo está en otras áreas o disciplinas científicas.

LA DEMANDA DE CAPITAL

Comenzaremos analizando la demanda de capital de una empresa cualquiera. Para ello, definiremos el precio de arriendo del capital, denotado por R . Este es el precio que una empresa paga a otra, propietaria del capital, por arrendarlo durante un periodo. Nosotros pensaremos que en esta economía las empresas no son dueñas del capital, sino que lo arriendan a otras a un precio R por unidad.

Dice que las empresas arrendaran capital hasta que su costo real de arriendo sea igual a la productividad marginal del capital ($PMgK$). Si el costo real de una unidad de capital es menor que la productividad marginal, a las empresas les conviene contratar más, porque cada unidad adicional les proporciona un beneficio mayor de lo que les cuesta ($PMgK > R/P$). D

TASA DE INTERÉS NOMINAL Y REAL

La tasa de interés real puede definirse como ex-ante, cuando se descuenta el efecto de la inflación esperada o como ex post, cuando se usa el efecto de la inflación efectiva. Conocer este tipo de interés es un dato muy importante ya que nos permite saber cuanto nos esta cobrando un banco, una caja o cualquiera entidad financiera por otorgarnos un préstamo, una hipoteca o un crédito.

El interés nominal expresa los pagos en termino monetarios, mientras que la tasa real expresa el costo del presente respecto del futuro en términos de bienes. La tasa de interés nominal expresa la capitalización de intereses obtenida por una cantidad de dinero prestada. En cambio, la tasa real refleja las ganancias netas porque resta los efectos de la inflación. A la hora de pedir un préstamo o abrir una cuenta de ahorro en el banco hemos sido advertidos de la tasa de interés que se aplicará a nuestra operación

IMPUESTO E INVERSION

Los impuestos son un pago sin contraprestación, pero generalmente esperamos algún beneficio indirecto. En la mayoría de los países modernos, los ciudadanos pagan impuestos al gobierno con el fin de financiar sus actividades, programas de ayuda. Los impuestos permiten que el Estado pueda ofrecer a los ciudadanos determinados bienes y servicios que están dirigidos a incrementar el bienestar social. En este sentido, son utilizados para pagar las nóminas de aquellas personas que trabajan en el sector público.

El pago de impuestos permite crear una estructura pública que permita actuar sobre los fallos de mercado, incrementando la eficiencia del mercado. También permite otorgar subsidios que reduzcan la desigualdad y doten mayor progreso a la sociedad de un país. La inflación también afecta negativamente la inversión. En general, los sistemas tributarios no están indexados, lo que origina que la inflación reduzca la inversión.

EL GOBIERNO Y LA POLITICA FISCAL

La política fiscal es una disciplina de la política económica centrada en la gestión de los recursos de un Estado y su Administración. Está en manos del Gobierno del país, quién controla los niveles de gasto e ingresos mediante variables como los impuestos y el gasto público para mantener un nivel de estabilidad en los países. A través de la política fiscal, los gobiernos tratan de influir en la economía del país. Controlando el gasto y los ingresos en los diferentes sectores y mercados con el fin de lograr los objetivos de la política macroeconómica.

Mediante estas variaciones, el Gobierno debería ejercer un gran impacto sobre la demanda agregada y, por consiguiente, influye en la producción y el empleo, dado un nivel de precios. Por otra parte, su objetivo principal es estimular el crecimiento de la economía doméstica y protegerla de cara a los cambios propios de los ciclos económicos. Los objetivos son a corto plazo, estabilizar la economía y el ciclo a través del saldo presupuestario

LA DINAMICA DE LA DEUDA PUBLICA Y LOS EFECTOS DEL CRECIMIENTO

La deuda pública total de un país es la deuda de todo el conjunto de las administraciones públicas. Por ejemplo, en España corresponde a la suma de la deuda del Estado central, de las 17 comunidades autónomas y de las administraciones locales. Cuando un Estado incurre en déficit público porque ha gastado más de lo que ha ingresado, necesita encontrar una fuente de financiación ajena y para ello realiza emisiones de activos financieros. Lo más común es que un Estado financie ese déficit mediante emisiones de títulos y de deudas.

Dado un nivel de deuda, el requerimiento de superávit primario para garantizar la sostenibilidad es creciente con el nivel inicial de esta deuda y la tasa de interés, y decreciente con el crecimiento del PIB. Por ejemplo, un país con deuda en torno al 60 % del PIB, como el objetivo de largo plazo en la Unión Monetaria Europea, con una tasa real de 6 %, similar a una tasa larga nominal de papeles del tesoro de Estados Unidos, y crecimiento del PIB real de 5 %, necesitaría generar un superávit primario de 0,6 % del PIB.