



Mi Universidad

Ensayo

Nombre del Alumno: Nancy Paola Velazquez López

Nombre de la Materia: taller del emprendedor

Nombre del profesor: Guadalupe Recinos vera

Nombre de la Licenciatura: psicología

Cuatrimestre: noveno cuatrimestre

En este presente ensayo empezare definiendo el concepto emprendedurismo proviene de emprender, crear, innovar, ser líder ir más allá, este termino es de mucho significado e importancia ya que la mayoría de los jóvenes quieren abrirse campo y llevar a cabo proyectos e ideas creadas por ellos mismos. proceso por el que pasa una idea hasta convertirse en un negocio rentable. Es importante resaltar que los emprendimientos también suelen estar relacionados con resolver grandes problemas, iniciar un cambio social, generar empleos y convertirse en un trabajador autónomo.

Hoy en día a ganado mucha importancia por la necesidad de las personas de lograr su independencia y estabilidad económica. ya que actualmente las bolsas de trabajo son muy escasas y esto impide a la mayoría de personas, poder salir de su zona de confort. Una de las causas de desempleo son la poca cantidad de puestos de trabajo lo cual están obligados a generar sus propios recursos, de iniciar su propio negocio, y pasar de ser empleados a ser empleadores.

Para Clarysse et al, (2011) es la capacidad que tienen los individuos, para detectar, reconocer y aprovechar oportunidades del entorno para emprender y crear una empresa, es la necesidad individual de convertirse en emprendedor, asumiendo los riesgos para poder ejecutar las ideas u oportunidades detectadas.

Para todo emprendedor que tenga la motivación de generar sus propios recursos y no depender de un jefe tiene que reconocer las oportunidades que se le presentan a lo largo de la vida ya que esto es fundamental para poder avanzar como emprendedor.

Un emprendedor es una persona que posee necesidades psicológicas básicas, las cuales como todo ser humano, son tres necesidades, de logro, necesidad de afiliación y necesidad de poder las tres necesidades van de la mano ya que determinan sus actitudes y actuaciones en la vida.

El emprendimiento es el proceso de actuar sobre oportunidades inadvertidas, para crear un nuevo proceso o producto, que es importante para el crecimiento y desarrollo de cualquier economía contemporánea y además es vista como el motor del crecimiento económico y una fuerza impulsora para la descentralización y reestructuración económica (Farayibi, 2015).

La capacidad de generar ideas diversas y generales para poder innovar un nuevo producto base donde se generan ganancias y valla en crecimiento constante con gran posibilidad de trascender teniendo la persistencia y la determinación.

¿Existe una “ecuación” para emprender? Fue creada por el consultor y coach ejecutivo estadounidense Steve Cobak y es la siguiente: $\text{Emprendedor} + \text{Capital} = \text{Productos} + \text{Clientes} = \text{Negocio}$

esta ecuación señala que un emprendimiento requiere de una inversión, no solo financiera sino principalmente de tiempo.

Existen diferentes tipos de emprendedores que se pueden agrupar en diferentes clasificaciones: Schollhammer (1980) divide a los emprendedores en cinco tipos de personalidades.

El emprendedor administrativo. Hace uso de las investigaciones y del desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas. Ya que toma la decisión de comenzar un negocio y busca convertir las debilidades y amenazas en oportunidades

El emprendedor oportunista. busca constantemente las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean. Logra identificar la oportunidad y desarrolla una solución a algún problema actual.

El emprendedor adquisitivo. Se mantiene en continua innovación, la cual le permite crecer y mejorar lo que hace. Busca la expansión del crecimiento a través de la adquisición de una o varias empresas.

El emprendedor incubador. Es su afán por crecer y buscar oportunidades, crea unidades independientes que al final se convierten en negocios nuevos. Son proyectos de investigación y desarrollo que han tenido largos periodos de análisis.

De manera general ser emprendedor implica tener una visión, tener ideas innovadoras para sacar adelante su propio proyecto asumiendo varios riesgos financieros que puedan pasar. De igual manera tiene que tener la motivación necesaria para siempre querer salir adelante siendo lo más importante, estar motivado a crear su propia empresa, para generar sus propias ganancias y así alcanzar el crecimiento personal.

Emprendedor es toda aquella persona que quiere salir adelante con una idea que crecimiento apasionadamente y busca la manera de realizarlo para así tener su logro personal y de igual forma puede ser familiar.

Campoy ,D .(2006) Gestión emprendedora: estrategias y habilidades para el emprendedor actual ideas propias.

Antología proporcionada por la institución