



Mi Universidad

Nombre del Alumno: Francisco Javier Jacob Ramírez.

Nombre del tema: Motivación y otros factores.

Parcial: 1°

Nombre de la Materia: Psicología organizacional.

Nombre del profesor: Guadalupe Recinos Vera.

Nombre de la Licenciatura: Psicología.

Cuatrimestre: 6° cuatrimestre

Una negociación es una forma de resolver conflictos que consiste en que cada parte plantea sus propias exigencias, pero tiende a realizar concesiones, a transigir.

La motivación es un aspecto de enorme relevancia en las diversas áreas de la vida, entre ellas la educativa y la laboral.



La satisfacción laboral es producto de la valoración de los resultados de la experiencia en el trabajo, con referencia a las expectativas del colaborador.



El conflicto, en general, se puede definir como una situación de enfrentamiento entre personas o grupos.

MOTIVACIÓN Y OTROS FACTORES.

La pirámide de Maslow, es una teoría psicológica que jerarquiza las principales necesidades del ser humano y las organiza.



Las teorías motivacionales intentan explicar lo que motiva a las personas a comportarse de la manera que lo hacen.

Teoría de McClelland se centra en tres necesidades humanas fundamentales: la necesidad de logro, de afiliación y de poder, simple pero específico.

