



Ensayo

Nombre del Alumno: Ikler Carolina Mejía Rodríguez

Nombre del tema: Emprendimiento

Parcial: I

Nombre de la Materia: Taller de Emprendimiento

Nombre del profesor: Lic. Eduardo Genner Escalante

Nombre de la Licenciatura: Enfermería

Cuatrimestre: 9°

Lugar y Fecha de elaboración: san Cristóbal, 4 de julio del 2024

EMPRENDIMIENTO

El plan de negocios es la concreción de las ideas de un emprendedor, ya que marca las etapas de desarrollo de un plan de empresa (existe una línea muy débil entre el pensamiento y la acción, entre los sueños y las realidades, entre las intenciones y los hechos; el plan de negocios permite cruzar esa línea). También es la guía básica que nos lleva a “aterrizar las ideas” y a contestar las preguntas que conlleva todo proceso de creación para convertirla en una propuesta de valor.

Es importante saber que emprender y donde, por que a veces sucede que no en todos lados puede funcionar o la temporada también es importante.

Un plan de negocios describe una serie de puntos esenciales para un proyecto de éxito, entre otros:

- El producto o servicio.
- La competencia.
- El mercado.
- La elaboración del producto y/o la prestación del servicio.
- El sistema de administración (organización).
- El estado financiero del proyecto.
- La planeación estratégica y operativa.
- Los requisitos legales

Venta de dulces

Decidí vender en donde vivo, invertí 134 pesos, asta el día de hoy he vendido 101.50, no se ha recuperado lo invertido y por lo tanto no hay ganancias, quizás mas adelante se vendan, o por lo menos lo invertido.

¿Como me fue?

Decidí vender dulces, porque creí que se venderían más rápido, por lo que acá donde vivo no hay tienda y hay niños, pensé que se venderían, pero no fue como esperaba si acaso como 5 niños me compraron. Quizás en estos días siguientes venda más. Hoy 5 de julio pues eh vendido más dulces. Y pues me falta recuperar lo invertido tal vez los próximos días lo recupere.

¿Qué aprendí?

Que el proceso para lograr algo o en este caso vender los dulces puede que no sea rápido la remuneración de lo invertido, pero se empieza por algo pequeño, para lograr algo más. A veces te puedes llegar a desanimar, pero todo lleva un tiempo y su recompensa.

Fuentes de consulta:

<https://plataformaeducativauds.com.mx/assets/docs/libro/LEN/c35799364accd8c09bfa9e29f2c84c99-LC-LEN904%20TALLER%20DEL%20EMPRENDEDOR.pdf>