



**Mi Universidad**

**“Super nota”**

**Nombre del Alumno: Johan Rodrigues Morales**

**Nombre del tema: “ Desarrollo empresarial“**

**Parcial: 3°.**

**Nombre de la Materia: “desarrollo empresarial”**

**Nombre del profesor: “ Andrés Alejandro Reyes  
Molina”**

**Nombre de la Licenciatura: Medicina veterinaria y  
zootecnista.**

**Cuatrimestre: 6° “A”**

# Desarrollo empresarial



## “Requisitos fiscales y laborales de operación”

Es el que identifica tu régimen y conoce cuáles son las obligaciones fiscales de tu negocio que debe cumplir.

Alas operaciones del negocio propio es muy compleja, pues mas allá de buscar ser rentable y crecer cono negocio a través de tus productos o servicios, también se debe de tener en cuenta tu responsabilidad como contribuyente ante el SAT.

En el régimen fiscal en pocas palabras es el conjunto de leyes que rigen tus actividades como persona moral y una vez que termines el proceso de lata de tu RFC, puedes tributar en los siguientes régimen:

\*Régimen general

\*Régimen con fines no lucrativos.

Y respecto al régimen de persona moral con fines no lucrativos, son aquellas organizaciones que no buscan ganancias económicas por los servicios que proporcionan.



## “Apoyo Gubernamentales”

Son conocidos también como apoyo a fondo muerto o recursos a fondo perdido. son programas de crédito o préstamo a emprendedores que no requieren de devolución.

Al momento en no hay apoyos a fondo perdido en México por instituciones gubernamentales.

### FONDESO

Es el fondo de desarrollo social, también conocido como FONDESO por sus siglas en un fideicomiso perteneciente a la secretaria de desarrollo económico que tiene como objetivo proveer a los microempresarios de apoyos financieros y no financieros con el fin de crear, mejorar y fortalecer su empresa.



### PRONAFIM

El programa nacional de financiamiento al microempresario o también conocido como PRONAFIM por sus siglas, es un programa lanzado por la secretaria de económico del gobierno federal que apoya a los microempresarios y existen 2 tipos de crédito del PRONAFIM son:

- \*individuales: se le da a una persona física cuando ya tiene un negocio.
- \*grupales: Se le da a un grupo de personas que juntas se comprometen a pagar el crédito.



### MIPIMES EDOMEX

Es uno de los principales apoyos del gobierno del estado de México para iniciar un negocio diseñado por el instituto Mexiquense del emprendedor donde los emprendedores pueden asistir a frecuencia, clases magistrales, ciclos de talleres, y mucho mas.



## “Marco legal de la empresa”

Uno de los principales motivos por los que fracasa una nueva empresa es por problema legales. y el tipo de participación en una entidad.

### Sociedad mercantil

Se trata de 2 o mas personas que se unen bajo un mismo nombre o razón social con un objetivo en común que les reporte beneficios, aportando el capital necesario para lograrlo.

### Ley general de sociedades mercantiles

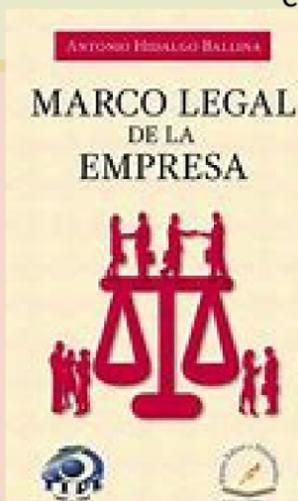
Es la que reúne el conjunto de normas jurídicas y requisitos que debe seguir una empresa al momento de constituirse y durante su operación, los términos de contrato social y las obligaciones de los socios derivados de este.

### Código de comercio

Este conjunto de normas vigila que los actos de comercio se lleva de forma correcta y establece un marco de invención de la autoridad en caso de que no se respeten los derechos de cualquiera de las partes involucradas.

### Ley del impuesto sobre la renta

Se estipulan las obligaciones de las personas físicas y morales sobre el pago de ISR. cualquier sociedad mercantil que desarrolle actividades de forma parcial o total en México y con algún tipo de instalaciones en el territorio nacional está obligado a pagar impuestos directos sobre sus ingresos,



### Ley federal del trabajo

En esta ley se detallan todos los derechos y obligaciones a las que están sujetos los trabajadores y los patrones, por ejemplo, el máximo de horas que debe trabajar un empleado a la semana, sus días de descanso, sus prestaciones, etc.



# “Apoyo institucionales”

El apoyo institucionales se realiza mediante la solicitud de subvenciones u otro tipo de soporte que las administraciones o instituciones públicas ofrecen a través de convocatoria publica previo cumplimiento de ciertos requisitos y condiciones.



# “Integración del plan de negocios”

la integración de los datos que se lleva a cabo mediante proceso de ETL diseñados a partir de una serie de reglas que se establecerán de las necesidades y filosofía de la empresa.

La integración por lo tanto no permite ordenar, centralizar y proteger los datos transformando la información de datos fiables, idóneos por su uso en la gestión de proceso y decisiones para la mejora del producto, servicios y en suma con los objetivo poder tomas mejores decisiones.



# “Análisis de casos para la toma de decisiones”

Es un enfoque sistemático, cuantitativo y visual para abordar y evaluar las elecciones importantes que afrontan las organizaciones en diferentes áreas, pero especialmente en gestión de riesgos.

## Análisis de Decisiones

Utiliza una gran variedad de herramientas para evaluar la información relevante y ayudar, así, en el proceso de toma de decisiones.

Y se conforma de 7 pasos de análisis de decisiones que son:

- \*Investigación
- \*Análisis de riesgo
- \*Modelado de decisiones
- \*Software y otros sistemas
- \*Diseño de soluciones
- \*Toma de decisiones
- \*mejora de decisiones.



# “Aspectos básicos de implantación de proyectos”

Los proyectos son una forma clave y beneficios en las empresas, sean privadas o publicas.

Para llevarlos a cabo con éxito, es fundamental establecer una estrategia de proyectos.

## Los pasos para implementar una estrategia de proyectos.

Su implementación requiere del desarrollo de procesos creados con las partes interesadas, además del conocimiento pleno de las compañías que lo realizan, En este sentido los expertos resaltan los pasos de implementación de una estrategia de proyectos:

- 1.definir la estrategia de negocios,
- 2.Identificar las oportunidades existentes en ella.
- 3.Seleccionar la estrategia de proyectos en base a ello.
- 4.Considerar los beneficios que tendrán cada oportunidad y cada estrategia.

