



**Mi Universidad**

**Super Nota**

*Nombre del Alumno* **Jorge Arturo Estrada Borraz**

*Nombre del tema* **ESTUDIOS EN LA ETAPA DE PREINVERSIÓN**

*Parcial* **3**

*Nombre de la Materia* **EVALUACIÓN DE PROYECTOS DE INVERSIÓN**

*Nombre del profesor* **YANETH DEL ROCIO ESPINOSA ESPINOSA**

*Nombre de la Licenciatura* **Administración y estrategia de negocios**

*Cuatrimestre* **9**

Bibliografía: Antología

# Plan de Proyecto: Creación de la Empresa JApp

## Descripción del Proyecto

### Producto/Servicio

JApp es una plataforma de entretenimiento para el hogar que ofrece acceso a una variedad de servicios de streaming como Netflix, Vix, Amazon Prime, Disney+, entre otros, a precios más accesibles que los competidores actuales. Disponible para dispositivos móviles, tabletas y televisores, JApp se posiciona como una solución innovadora y económica para el consumo de contenido multimedia.

### Necesidad/Problema/Oportunidad

Actualmente, los precios de las plataformas de streaming son elevados y continúan incrementándose, lo cual limita el acceso de muchas personas a estos servicios. JApp aborda esta problemática ofreciendo una alternativa más económica y accesible, garantizando al mismo tiempo alta calidad y seguridad en el servicio.

### Innovación

JApp se diferencia por su modelo de negocio que permite a los usuarios pagar precios más bajos por los mismos servicios que otras plataformas ofrecen a precios más altos. Además, JApp ofrece facilidades de pago y un sistema de perfiles personalizados con PIN para mayor seguridad.

## Objetivos del Proyecto

1. **Ofrecer una plataforma de entretenimiento accesible y de alta calidad.**
2. **Reducir los costos para los consumidores en comparación con los servicios competidores.**
3. **Asegurar una experiencia de usuario segura y personalizada.**

## Estrategia para Lograr los Objetivos

1. **Desarrollo de la App:**
  - Programación y diseño de la aplicación para iOS y Android.
  - Integración de múltiples servicios de streaming.

## 2. Modelo de Negocio:

- Ofrecer suscripciones a precios reducidos.
- Facilidades de pago flexibles.

## 3. Equipo de Trabajo:

- Jorge Arturo Estrada Borraz: Jefe y Administrador de Plataforma
- Joel Abraham: Asesor de Soporte Técnico
- Jorge Bermúdez: Finanzas
- Zury Morales: Control de Calidad

## 4. Registro y Constitución de la Empresa:

- Inscripción y registro de JApp como una empresa familiar.
- Cumplimiento de todas las regulaciones legales y fiscales.

## Partes Interesadas

- **Clientes potenciales:** Usuarios de servicios de streaming que buscan opciones más económicas.
- **Equipo de desarrollo y soporte:** Jorge Arturo, Joel Abraham, Jorge Bermúdez, Zury Morales.
- **Inversionistas:** Posibles financiadores interesados en el modelo de negocio innovador.
- **Proveedores de servicios de streaming:** Netflix, Vix, Amazon Prime, Disney+, entre otros.

## Métricas Clave

1. **Número de suscripciones:** Medir el crecimiento mensual de usuarios.
2. **Tasa de retención:** Evaluar la satisfacción y lealtad de los clientes.
3. **Ingresos mensuales:** Monitorear los ingresos generados por suscripciones.
4. **Soporte técnico:** Tiempo de respuesta y resolución de incidencias.

## Cronograma

### Conclusión

JApp se presenta como una solución innovadora y accesible para las necesidades de entretenimiento en el hogar, ofreciendo una variedad de servicios de streaming a precios competitivos. Con un equipo comprometido y una estrategia bien definida, JApp está bien posicionado para captar una porción significativa del mercado y satisfacer las demandas de los consumidores.

## ***¿A qué tipo o grupo de personas planeas dirigir tu producto o servicio?***

***A todo grupo de personas que desean disfrutar de un buen entretenimiento , ya sea a gente que desee disfrutar de JApp y no tiene las posibilidades, nosotros podemos descargarles las películas y series que ellos deseen por tan solo 10 pesos , si son series 20 pesos y películas 10, así al entrar a su perfil estarán descargadas solamente las películas o series que seleccionaron.***

