

FUNDAMENTOS DE ADMINISTRACIÓN



ALUMNO: TOMÁS MARTIN PEREZ GÓMEZ



UNIDAD 1

UNIDAD 2



Se ha utilizado la administración

Para ello

Desde la aparición del ser humano, ha trabajado para sobrevivir tratando de lograr una mayor eficacia constantemente

En la antigüedad

Al trabajar el hombre en diferentes grupos sociales, llevo al desarrollo de la administración.

Alolargo del tiempo

El crecimiento demográfico obligo al humano y a los grupos sociales a aplicar mejor la administración.

En la historia

Y a lo largo de los años múltiples autores han dedicado tiempo al estudió de la administración ya que es imprescindible en todas las disciplinas.

El desarrollo

De la administración llevo a desafios, por ello personas se especializaron en mejorar directamente estos problemas.

UNIDAD

Ya que esta existe en cualquier grupo social.

Universalidad

La administración posee ciertas características que la hacen diferentes a otras.

Valor instrumental

La administración es el proceso a través del cual se coordinan recursos de un grupo social, donde se busca la eficacia, calidad y productividad.

El siglo XX

Se distingue por su gran desarrollo y en consecuencia la consolidación de la administración.

Para lograr el éxito.

La administración es indispensable y contribuye a obtener cualquier objetivo.

Su finalidad es eminentemente practica.

La administración es el medio para lograr el fin.



LA EMPRESA Y SU ENTORNO

La empresa tiene múltiples interacciones con lo que su objetico se vera afectado por la relación del entorno.



ENTORNO ECONOMICO

En todos los países
existen leyes
especializadas que regulan
a las empresas, para cada
empresa es fundamental
el cumplimiento de cada
ley.

Las empresas influyen de manera directa en el sistema económico de un país. Ayuda al sistema de de cuentas nacionales y el calculo de producto interno bruto.





UNIDAD 2

FACTORES POR CONSIDERAR EN LA CREACIÓN DE UNA EMPRESA

Las empresas son fuentes de riqueza y empleos, por lo que es fundamental en países en desarrollo como solución a problemas económicos.



Es fundamental el capital para la creación de una empresa, sin embargo se requiere sobre todo, valentía e iniciativa para emprender un negocio.

ÁREAS FUNCIONALES DE UNA EMPRESA

Independientemente del tamaño, toda empresa lleva acabo ciertas actividades, Elaborar el producto, venderlo, manejar el dinero, coordinar el personal para que desempeñe su papel.

Esto se le conoce como, Producción, mercadotecnia, finanzas, recursos



FINANZAS

La finalidad de esta función es obtener recursos monetarios y utilizarlos adecuadamente. Esta función es indispensable ya que ella ayuda al manejo de la producción de la empresa

RECURSOS HUMANOS

Esta función es coordinar las habilidades de cada integrante de la empresa con el fin de lograr la eficacia en todos los aspecto. Contar con personal estable y motivado, es una característica para lograr excelencia

PRODUCCIÓN

Esta conforma todo el proceso desde la llegada de la metería prima hasta que llega al producto terminado. Se le conoce como operación

ENTORNO PLITICO

ENTORNO SOCIAL

En muchos países hay probabilidades de una empresa alcanzar el éxito, sin embargo esto puede verse afectado por la situación política del país.

La existencia de una empresa produce bienes y raíces, por lo regular esta impulsa el entorno social ofreciendo empleos.





ENTORNO GEOGRAFICO

El entorno geográfico es fundamental al establecer una empresa, ya que el entorno puede impulsar o bajar la actividad de promovedores, clientes e infraestructura.



Cualquiera que fuere la magnitud de la empresa, siempre implica riesgos como los siguientes:
Tiempo considerable en la planeación, posibilidad de perdidas económicas, tiempo para la creación de clientela y una operación eficiente.



Antes de la creación de un empresa se realiza un análisis con el fin de saber si el producto satisface las necesidades, el análisis nos ayuda a saber si el producto tiene las cualidades requeridas.

RECURSOS

La creación de una empresa da la necesidad de utilizar y armonizar diferentes elementos.

MERCADOTECNIA

Esta es una función clave dentro de la dirección de la empresa ya que abre las posibilidades en el aumento de las ventas, la distribución, y colocar del producto en diferentes puntos.

SISTEMAS

Esta área es inaprensible para el manejo y el control de la información, ya sea en manejo de datos, procesamientos entre otras. Ayuda a tener con claridad aquellos datos necesarios para una mayor efectividad

