



Nombre de alumno: Francisco Javier Gómez Hernández

Nombre del profesor: Lucero del Carmen García

Nombre del trabajo: Mapa conceptual

Materia: comportamiento del consumidor

Grado: LAN02SSC1022

Grupo: A

Comitán de Domínguez Chiapas a 06 de febrero de 2024.

FACTORES Y MODELOS QUE INFLUYE EN LA CONDUCTA DEL CONSUMIDOR

Factores influyente en el comportamiento del consumidor

- Culturales: cultural, subcultura , clase social)
- Sociales : grupos de referencia , familia , roles y estatus)
- Personales : edad y fase de ciclo, ocupación , circunstancia económica , estilo de vida , personalidad y auto concepto
- Psicológicos : motivación , percepción , aprendizaje , creencias y aptitudes

Factores culturales

Cultura: Es el determinante fundamental de los deseos y del comportamiento de las personas

Subcultura: Se pueden distinguir cuatro tipos de subcultura la nacionalidad, los grupos religiosos, los grupos raciales y las zonas geográficas , que reflejan distintas referencias culturales específicas, actitudes y estilos distintos

Clase Social: Todas las sociedades presentan una estratificación social. Las clases sociales son divisiones de la sociedad, relativamente homogéneas y permanentes

Factores sociales

Grupos de Referencia: Son todos los grupos que tienen influencia directa o indirecta sobre las actitudes o comportamientos de una persona.

La Familia: Se pueden distinguir dos familias a lo largo del ciclo de vida del consumidor.

Roles y Estatus: Las personas a lo largo de su vida participan en varios grupos donde su posición personal se clasifica en roles y estatus.

Factores personales

Edad y Fase del Ciclo de Vida: La gente compra diferentes bienes y servicios a lo largo de su vida

Ocupación: Los esquemas de consumo de una persona también están influidos por su ocupación.

Circunstancias Económicas: La elección de los productos se ve muy afectada por las circunstancias económicas que, a su vez, se encuentran determinadas

Estilo de Vida: La gente que proviene de la misma cultura, clase social y profesión puede, sin embargo, tener estilos de vida muy diferentes.

FACTORES Y MODELOS QUE INFLUYE EN LA CONDUCTA DEL CONSUMIDOR

