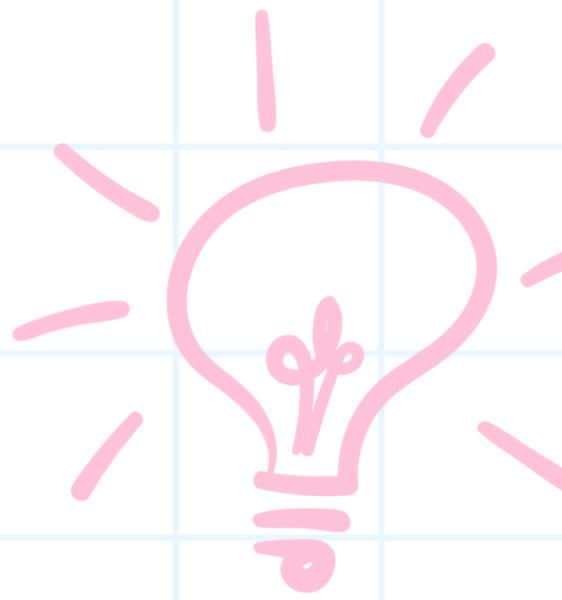


PROCESO DE CONSULTORIA

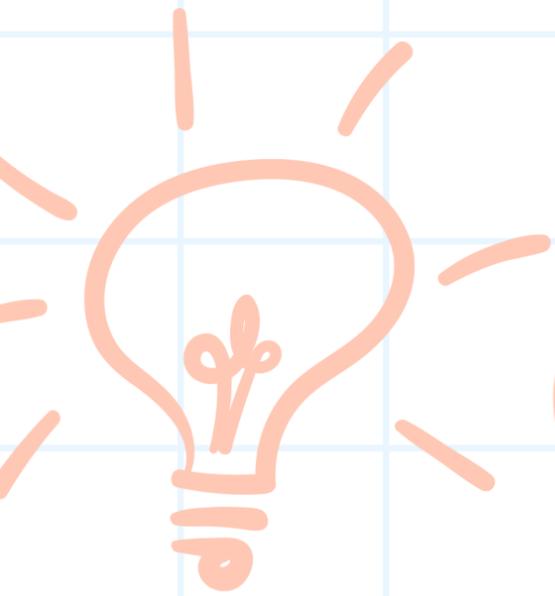
CONTACTO INICIAL

SE DIVIDE EN 2
DIRECTO: Correo electronico, llamada telefonica, apoyo de ex empleados
INDIRECTO: Buena reputación, recomendacion de cliente satisfecho, recontrataci



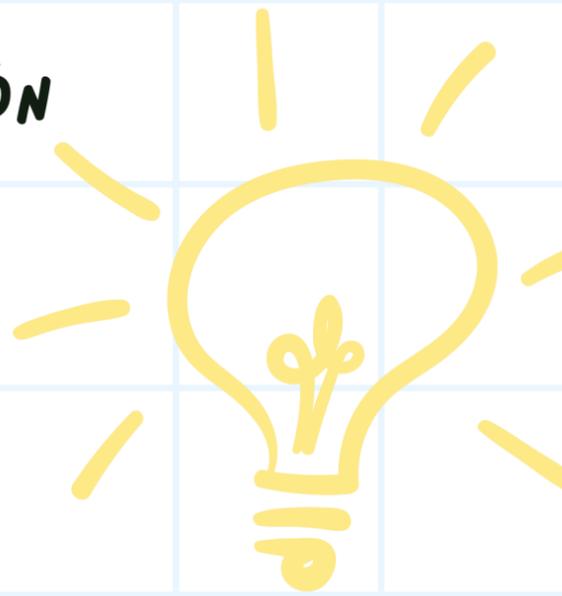
DIAGNOSTICO PRELIMINAR

Definir o planificar una misión o proyecto, limita su alcance a una reunión y analisis, su amplitud depende de la indole del problema, los problemas concretos no suelen requerir un estudio global



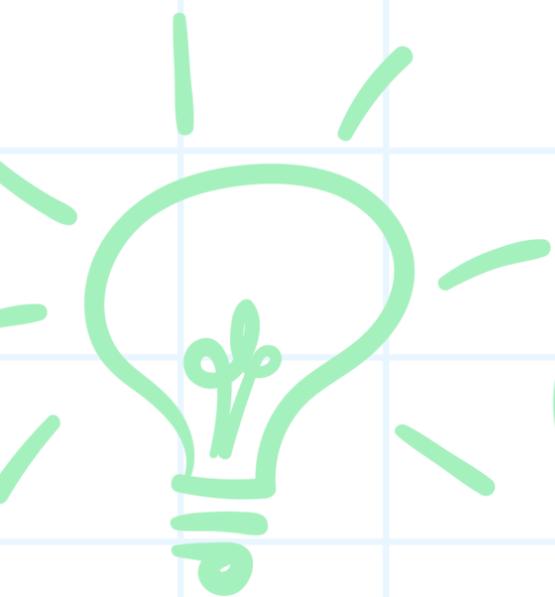
ESTRATEGIA Y PLANIFICACIÓN DE LA TAREA

Conclusiones del consultor acerca del problema, propuesta en la que se describa lo que el consultor sugiere que se haga y en que condiciones ofrece su ayuda



PROPUESTA AL CLIENTE

Se describira en un documento que se somete a la desición y aprobacion del cliente, puede tener diferentes nombres informes sobre el estudio, propuesta tecnica, documento de proyecto



CONTRATO DE CONSULTORIA

- INICIACION
- ANALISIS SITUACIONAL PROYECTO
- PRESENTACION DEL PROYECTO
- IMPLEMENTACION Y EVALUACION
- CIERRE

