



Sheyla Paola García Aguilar
Gestión de empresas familiares
Parcial 4

Financiación en la empresa familiar
Lucero del Carmen García Hernández
Administración y estrategias de negocios
Cuatrimestre 5

FINANACIACION EN LA EMPRESA FAMILIAR



Las empresas familiares se balancean en una cuerda entre la supervivencia y la consolidación debido a que el acceso al financiamiento puede convertirse en una verdadera prueba de fuego para su estructura.



Muchas empresas familiares, que en su mayoría son pymes, han tenido que replantear sus políticas financieras para sobrevivir, en el sentido de:

- Ser más conservadoras en sus inversiones.
- Disminuir su endeudamiento.
- Buscar financiación alternativa.
- Ser restrictivos con los dividendos.

LAS NUEVAS VÍAS, PRINCIPALES ALTERNATIVAS A LA FINANCIACIÓN TRADICIONAL Y EN LA ACTUALIDAD SON:

CROWDFUNDING

El crowdfunding es un modelo de financiamiento colectivo que se beneficia de las plataformas electrónicas y el internet para que cualquier persona en cualquier lugar del mundo pueda contribuir con pequeñas o grandes aportaciones con el fin de materializar distintos proyectos.



BUSINESS ANGELS

Los ángeles inversores, o ángeles de negocios, son personas que invierten su dinero en la fase inicial de compañías emergentes a cambio de una participación en capital. Habitualmente, ejercen también un rol de mentor y ofrecen su consejo y experiencia a los emprendedores. Aportan capital. Agregan valor a la gestión de las primeras etapas del negocio.



CREDITO BANCARIO

El crédito, también conocido como deuda, son recursos que provienen del banco y que aportan dinero con la expectativa de recuperarlo en un futuro, más un beneficio adicional por haberlo prestado, el cual se denomina como interés. Sus terminos necesarios son:

Tasa de interés. La tasa de interés es el porcentaje del monto total que estás pidiendo.

CAT. Se trata de un porcentaje que muestra.

Tarifas. Son los costos asociados que no tienen que ver directamente con la cantidad.

Plazo del financiamiento. El tiempo en el que está pensado que puedas cumplir con el pago.

Mensualidades. Se trata de la cantidad de dinero que tienes que pagar cada mes.



NAFIN

Es un tipo de financiamiento especializado con plazos y condiciones favorables para el desarrollo de negocios en crecimiento.

Características:

1. Monto.
2. Plazo del crédito.
3. Destino.
4. Tasa de interés.



ALIANZA ESTRATEGICA

Inversión o alianza estratégica, en la que el inversionista generalmente está interesado en obtener control sobre las decisiones y rumbo de la organización y no espera desinvertir en el corto o mediano plazo, por lo que su retribución se capitalizará por medio de dividendos derivados del flujo de la misma operación.

APOYOS GUBERNAMENTALES

Estos dan un crédito desde 25000 pesos y también se pagan casa tres años.





- El comportamiento financiero a la PYME familiar, se ha discutido la relación entre el tamaño de la empresa y su estructura financiera.
- Realizar estudios de la empresa familiar, la falta de un mercado financiero bien desarrollado y sistemas legales que las regulen.
- Toda empresa necesita de fuentes de financiamiento para cubrir proyectos de inversión de mediano y largo plazo.
- Consiguen una mayor competitividad dentro del mercado.
- Los objetivos particulares de los negocios familiares influyen en la aversión al riesgo y en sus decisiones financieras.
- La peculiaridad de los negocios familiares radica en los objetivos familiares que influye en la toma de decisiones sobre su política de financiamiento.

LAS GRANDES DECISIONES FINANCIERAS

DEUDA

Cuando las empresas familiares consideran el uso de fuentes externas de financiamiento, el apalancamiento sigue siendo con mucho la opción de financiación preferida para las empresas familiares, los resultados de la investigación dan evidencia de un orden de picoteo en la financiación de las empresas familiares, donde se prefiere la deuda en lugar de nuevo capital cuando se busca financiación externa adicional.



CAPITAL EXTERNO

King y Peng (2013), encuentran que, en las industrias caracterizadas por la ciclicidad, la intensidad del capital y el crecimiento, las grandes empresas familiares cotizadas confían en la financiación de capital antes de la financiación de la deuda para financiar su expansión, principalmente por la fuerte aversión vinculada a la angustia financiera.

GANANCIAS RETENIDAS POR DIVIDENDOS

La teoría del orden de picoteo establece que las empresas prefieren financiar nuevas inversiones primero internamente, a través de ganancias retenidas. Sin embargo, todas las ganancias que se retienen en la empresa no se pueden distribuir como dividendos.



Pascale (2009), plantea las siguientes decisiones financieras: Las decisiones de inversión involucran la asignación de recursos a través del tiempo, y su análisis se ha ido orientando desde una evaluación particular de cada decisión hacia una evaluación de carácter global.

Las estrategias de inversión corrientes están relacionadas con las decisiones que se toman sobre los niveles de cada uno de los activos a corto plazo asociadas a los niveles de ventas de la empresa.

Existen tres alternativas de política en las cual se distinguen como:

Política relajada: en la que se mantiene una cantidad relativamente alta de efectivo, valores negociables e inventarios y a través del cual las ventas son estimuladas por una política liberal de crédito, registrando altos niveles de cuentas por cobrar.

Política restringida: en la cual se mantienen niveles mínimos de efectivo, de valores negociables, de inventarios, de cuentas por cobrar, en algunas ocasiones se pierden algunas ventas.

Política moderada: constituye una posición intermedia, en relación con las señaladas anteriormente, implica lograr una sincronía entre los ingresos y los desembolsos de efectivo.

