



## **Mi Universidad**

*Nombre del Alumno: Fabiola Ruiz Abarca.*

*Nombre del tema: Financiación en la empresa familiar.*

*4to parcial.*

*Nombre de la Materia: Gestión de empresas familiares.*

*Nombre del profesor: Lucero del Carmen García Hernández.*

*Nombre de la Licenciatura: Administración y estrategias de negocios.*

*5to cuatrimestre.*

# FINANCIACIÓN EN LA EMPRESA FAMILIAR

## 01 Financiación en la empresa familiar

Hasta ahora. Las nuevas vías, principales alternativas a la financiación tradicional, son en la actualidad las indicadas esquemáticamente en el siguiente gráfico:

- **Crowdfunding:** Modelo de financiamiento colectivo que se beneficia de las plataformas electrónicas y el internet para que cualquier persona en cualquier lugar del mundo pueda contribuir con pequeñas o grandes aportaciones con el fin de materializar distintos proyectos.
- **Business angels:** Son personas que invierten su dinero en la fase inicial de compañías emergentes a cambio de una participación en capital. Habitualmente, ejercen también un rol de mentor y ofrecen su consejo. Aportan capital. Agregan valor a la gestión de las primeras etapas del negocio. Ayudan a los emprendedores a lidiar con los factores de riesgo.



## 01 Financiación en la empresa familiar

- **Inversión o alianza estratégica:** Inversión o alianza estratégica, en la que el inversionista generalmente está interesado en obtener control sobre las decisiones y rumbo de la organización y no espera desinvertir en el corto o mediano plazo, por lo que su retribución se capitalizará por medio de dividendos derivados del flujo de la misma operación. Implica la creación, de sinergias con otras operaciones existentes o por la simple apreciación de la compañía durante el periodo en que se tenga participación en la organización.
- **Crédito bancario:** El financiamiento con bancos normalmente es a base de crédito. El crédito, también conocido como deuda, son recursos que provienen del banco y que aportan dinero con la expectativa de recuperarlo en un futuro.
- **Financiamientos gubernamentales Nacional Financiera (Nafin):** Es una institución de banca de desarrollo mexicana, trabaja junto con la banca comercial ofreciendo productos de financiamiento para las micro y pequeñas empresas de los sectores industria, comercio y servicios. Es un tipo de financiamiento especializado con plazos y condiciones favorables para el desarrollo de negocios en crecimiento.



## 02 Importancia del apoyo financiero a la empresa familiar

Se ha discutido la relación entre el tamaño de la empresa y su estructura financiera, señalando que en el caso de empresas pequeñas el financiamiento proviene principalmente de préstamos familiares, crédito a corto plazo. Es así, como el acceso al financiamiento resulta un determinante para el crecimiento de una compañía, debido a que se puede destinar a la mejora de productividad, planes de expansión e incrementos de innovación tecnológica. No obstante, los objetivos particulares de los negocios familiares influyen en la aversión al riesgo y en sus decisiones financieras.

La peculiaridad de los negocios familiares radica en los objetivos familiares que influye en la toma de decisiones sobre su política de financiamiento.



## 03 Las grandes decisiones financieras

- **Deuda:** Se prefiere la deuda en lugar de nuevo capital cuando se busca financiación externa adicional.
- **Capital externo:** Es aportado por personas externas a la organización.
- **Ganancias retenidas frente a dividendos:** Las empresas prefieren financiar nuevas inversiones primero internamente, a través de ganancias retenidas.

Estas estrategias están enmarcadas dentro de las políticas que fijan la cantidad total de activos circulantes que debe mantener una empresa. En este sentido Weston y Brigham (1994: 463), afirman que pueden distinguirse tres alternativas:

1. **Política relajada:** en la que se mantiene una cantidad relativamente alta de efectivo
2. **Política restringida:** en la cual se mantienen niveles mínimos de efectivo, de valores negociables, de inventarios, de cuentas por cobrar, etc
3. **Política moderada:** constituye una posición intermedia, en relación con las señaladas anteriormente, implica lograr una sincronía entre los ingresos y los desembolsos

