

UDS

Nombre Del Alumno: Jorge Ivan Morales Recinos

Nombre Del Tema: Tipos del consumidor

Parcial: 1

Nombre De La Materia: comportamiento del consumidor

Nombre Del Profesor: Luis Eduardo Lopez

Nombre De La Licenciatura: Administración Y Estrategias De Negocios

Cuatrimestre: 4

Fecha: 21-01-2024

TIPOS DE CONSUMIDOR



OPTIMISTA

Es el que busca un equilibrio entre el precio y la calidad. Tiene confianza en sí mismo y está seguro de lo que busca.



ACTIVISTA

El consumidor activista es aquel que busca un bien o servicio que no solo cubra una necesidad, sino que lo haga en función de determinados valores, como la protección del medioambiente.



IMPULSIVO

Un consumidor emocional o impulsivo es aquel que se deja llevar por el momento. Busca una satisfacción instantánea, prefiriendo el gasto al ahorro.



CONSERVADOR

Un consumidor conservador es aquel que prioriza el precio en búsqueda del ahorro. No es fácilmente influenciado. Se muestra satisfecho con los bienes que ya posee.



RACIONAL

El hace un ejercicio reflexivo antes de la compra. Si realmente necesita el producto, y si este presenta un equilibrio calidad-precio, entre otros factores, este lo comprará.



ESCÉPTICO

es aquel que no es fácil de convencer. No le suele agrandar ir de compras y lo hace más por necesidad.

