



Mi Universidad

TESIS

Nombre del Alumno: LITZI BELEN ROBLERO ESCALANTE

Nombre del tema: PSICOLOGIA EN LA TOMA DE DECISIONES FINANCIERAS

Parcial: I

Nombre de la Materia: SEMINARIO DE TESIS

Nombre del profesor: LIC. ASLI BELEN CALDERON ROBLERO

Nombre de la Licenciatura: CONTADURÍA PÚBLICA

Cuatrimestre: 8

LA PSICOLOGIA EN LA TOMA DE DECISIONES

MISION:

La misión es que las personas al tomar una decisión realicen elecciones de manera racional teniendo en cuenta las emociones, la influencia del contexto y los sesgos cognitivos ya que son fundamentales para cuidar la salud financiera y planificar un futuro.

VISION.

Lograr obtener la información correcta y precisa sobre las razones por las cuales las personas toman sus decisiones financieras y llegar al punto de decidir no pagar sus impuestos en hacienda y poder sugerir soluciones para estos problemas en base a las investigaciones realizadas.

OBJETIVOS GENERALES

Conocer las distintas causas psicologicas de las personas que provocan el incumplimiento fiscal y el impacto financiero a corto, mediano y largo plazo que esto implica ante hacienda y los gastos de financiamientos publicos.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Explorar los principales sesgos cognitivos y factores de psicológicos que influyen en la forma de decisiones financieras.

Analizar como estos factores impactan en las desiciones financieras a nivel individual y corporativo.

Estudiar las consecuencias a largo plazo de las desiciones financieras influenciadas por factores psicologicos.

Proponer estrategias y herramientas para mejorar la toma de desiciones financieras teniendo en cuenta la psicologia

INTRODUCCION

La teoria tradicional se ha ocupado desde sus origenes de la manera en lo que los sujetos adoptan sus desiciones de inversion, ahorro y gasto, para ello se ha basado en las premisas de que los sujetos saben lo que quieren, utilizan la informacion disponible de una manea dirigida a conseguir sus objetivos y comprender perfectamente los riesgos y beneficios de sus desiciones financieras.

Siempre hay que tener en cuenta que cada persona que cada persona afronta la solucion de problema de una amnera distinta, basada en su experiencia y su historia de reforzamiento, hay modelos clasicos de como se toman las desiciones y existe un esquema basico de solucion de problemas y que plante como hacerlo de forma efectiva y se ha incorporado a la terapia congnitivo conductal con todos los meritos.

Sin embargo, los numerosos descubrimientos sobre el modo en que funciona el cerebro humano realizado en los ultimos años y procedentes de disciplinas como la psicologia, la neurologia o la neurofisiologia revelan que esto no es asi y que las personas con frecuencia desconocen sus preferencias, utilizan incorrectamente la informacion disponible y no comprende bien los riesgos que asumen.

La economia conductal parece estar de moda, los gobiernos incorporan hallazgos conductales a las politicas, los negocios conductales las usan en sus estrategias de marketing, las lecciones estraidas de la economia conductal moldean las relaciones entre empleadores y empleados.

En consecuencia, la economia conductal tiene en cuenta aquellos factores sutiles y no tan sutiles que subyacen a las desiciones financieras, esta disciplina supone un intento de analizar las aputas y sesgos del compotamiento de las personas y, a partir de ellos predecir modelos de comportamiento.

Las investigaciones realizadas en el ambito de la economia conductal muestras que la mayoria de estas pautas o sesgos son predecibles, estos hallazgos abren nuevas posibilidades de lograr una mejor comprension del comportamineto de los inversores y, por tanto, pueden ayudar a optimizar la toma de desiciones financieras.

La psicologia estudia el comportamiento de las personas, sus forma de pensar y las desiciones que toman, en este caso las desiciones financieras tendra el mayor enfoque ya que se abordan temas para entender del porque las personas llegan a dichas desiciones sin tomar en cuenta lo que esto podria causarles a ellos y a la sociedad a mediano y largo plazo.

Descripción del problema

Actualmente la incapacidad para tomar decisiones nos puede conllevar a diferentes interrupciones en nuestra vida social y laboral. Al tener esta incapacidad cuando estamos frente a una situación que consideramos difícil en nuestra vida personal o laboral, muchas veces tomamos decisiones que puede causarnos estrés, ansiedad, confusión e incluso depresión.

Existen diferentes problemas al que nos enfrentamos con la insuficiencia de la capacidad de tomar decisiones, por ejemplo, al enfrentarnos a las decisiones cotidianas de la vida . buscamos la forma de evitar tomarla o posponer y preferimos enfocarnos en cosas sobre las cuales consideramos tener control o si nos sentimos cómodos con ellas.

Al hablar de decisiones difíciles nos referimos a elegir decisiones en las que no sabemos cuál de todas las opciones es la mejor (ya que todas tienen cosas positivas o negativas) son diferentes, pero no hay objetivamente una opción mejor que otra). Además, nos hacemos una idea de cuál sería la opción más acertada, sin embargo, si sale mal tendría consecuencias que no nos gustaría asumir.

Como sabemos la toma de decisiones esta presente en la vida cotidiana, desde que nos levantamos hasta que nos acostamos realizamos varias elecciones, muchas de manera inconsciente y otras de manera consciente. El problema consiste en que toda decisión implica una o varias pérdidas, para realizar este proceso resulta imprescindible hacer uso de nuestra capacidad de razonamiento y comprensión, siendo la capacidad analítica esencial a la hora de escoger la mejor opción.

Algunas de las razones por las cuales se nos hace difícil tener la capacidad de decidir es el miedo, la inseguridad, la falta de costumbre, el estrés entre otras. Ya que cada emoción nos conlleva a una reacción, como sabemos las emociones son esenciales en la existencia del ser humano y son determinantes a la hora de tomar decisiones cruciales durante todo el ciclo vital de las personas, si la regulación de emocional no es adecuada, pueden producirse numerosos errores. La emoción, avances, puede impedir la decisión y de la indecisión surge el conflicto. Ocurre lo mismo con las decisiones equivocadas, las dudas sobre el futuro académico y laboral pueden ocasionar, trastornos, baja autoestima, bajo bienestar, etc.

FORMULACION DEL PROBLEMA

¿Qué efecto tiene a mediano y largo plazo el incumplimiento de pagos fiscales por parte de los negocios informales en frontera comalapa?

¿Cómo afecta económicamente a los negocios informales el no estar registrados en el servicio de administración tributaria?

¿Cuáles son las principales razones por las cuales las personas toman malas decisiones financieras?

¿Qué diferencia hay en llevar un negocio que está dado de alta en hacienda a un negocio que no lo está?

¿En qué influye la psicología en la toma de decisiones financieras de las personas?

¿En qué afecta a las obras públicas financiadas por el gobierno que las personas no sean contribuyentes en hacienda?

¿Qué beneficios existen para los negocios que no están dados de alta dentro del SAT?

¿Cuál es el porcentaje de negocios formales e informales en la zona de frontera comalapa entre los años 2020-2023?

¿Cuáles son las razones psicológicas por las cuales las personas creen que es mejor opción el no darse de alta en hacienda?

¿En qué influye la tasa de impuesto de la zona fronteriza al momento de que los negocios fijen el precio a sus productos?

HIPOTESIS.

Los aumentos de las malas tomas de decisiones afectan la autoestima y la percepción de las personas, generando frustración, miedo e inseguridad en futuras decisiones.

A menor insuficiencia de información y falta de capacidad de análisis, mayores decisiones inexactas.