



**Mi Universidad**

**ENSAYO**

*Nombre del Alumno: Juventino Mendez Diaz*

*Nombre del tema: UNIDAD I*

*Parcial: 1ºer*

*Nombre de la Materia: Negociación en organizaciones de salud.*

*Nombre del profesor: Mtra. Mónica Elizabeth Culebro Gómez.*

*Nombre de la Licenciatura: Maestría en Administración en Sistemas de Salud*

*Cuatrimestre: 4to*

## **INTRODUCCION**

La seguridad social se inicia en 1883 en los trabajadores y sus familias en Alemania, actualmente ya se en cuenta este beneficio en muchos países del mundo mediante sus derechos laborales. El primer sistema de salud también fue creado y desarrollado en Europa específicamente en reino unido y Rusia decía que todo individuo tiene derecho a formar parte de los frutos de la economía. Por otra parte, existe el libre mercado el principal modelo de este sistema es estados unidos mediante empresas que prestan servicios de salud privado.

Los problemas de la vida diaria de cada individuo y en la forma que lo enfrentamos es parte de nuestra formación. En el conflicto hay varias partes de lo conforma de esto depende nuestra respuesta.

Durante el 2017 se lleva a cabo la iniciativa para llevar salud a todo el territorio nacional mexicano esto de la mano del gobierno y las iniciativas privadas, esto con el objetivo de proveer mejoría en los sistemas de salud tanto académico como financiero y de esto salió la cobertura universal de salud (CUS).

Las negociaciones de conflicto de salud son una forma de generar ganancias para los tres involucrados el empresario o gobierno y el trabajador esto nos lleva a tener una mejor calidad de la salud.

## **DESARROLLO**

La seguridad social hoy en día se lleva a cabo mediante cuotas que ingresa el trabajador, el empresario el estado esto con la finalidad de sustentar financieramente este servicio, este tipo de sistema se lleva acabo con contratos y numero de servicio. Los servicios de salud son un derecho para cada individuo y sobre todo para los más vulnerables en su caso adultos mayores, discapacitados entre otros. Para que todo esto pueda lograrse se tiene que tener ciertas características como lo son ya lo antes dichos las cuotas de los usuarios, remuneración económica a los trabajadores y proveedores de este sistema, puede existir algunos pagos extras por parte de los usuarios para mejoría del servicio. El libre mercado de la salud en su mayoría se encuentra financiada entre el usuario y el empresario, pero con empresas privadas. Pero no todo es privado en este tipo de modelo de económico también hay servicio de salud para personas que no pueden proveer por sí mismo su demanda de salud como son los modelos medicare y Medicaid. En este tipo de mercado existe varios tipos de salud financiadas

por diferentes partes cada una con sus propias características una de ellas es el estado mediante los impuestos, el trabajador mediante sus cuotas y contribuciones y la iniciativa privada esto mediante contratos de seguros o pagos directos en el momento de adquirir el servicio.

Los conflictos que pueda uno tener en cualquier ámbito de nuestra vida debemos saber enfrentarla de una manera que nos permita tener el control, para ello debemos conocer las partes del conflicto para que de eso dependa nuestra postura, a esto me refiero saber si enfrentar el problema o evitarlo como parte de las negociaciones dentro del conflicto. Los conflictos son la oportunidad de hacer nuevas alianzas entre los individuos y las sociedades. Uno de los ejemplos más evidentes son los conflictos laborales algunos son internos otros son a niveles regionales o nacionales. Hay diferentes tipos de conflicto como lo son: conflictos por datos, conflictos por intereses, conflicto de relaciones, conflictos estructurales, conflicto de valores. Lo que estamos hablando de todo lo dicho es sobre el conflicto de intereses donde se desarrolla la mayoría y lo que buscamos en ellos es un ganar-ganar.

la cobertura universal de salud (CUS) es un proyecto que se lleva a cabo para fortalecer los sistemas de salud en México, las ONG, privados y el gobierno esto con el objetivo de cubrir toda la población que lo requiera, para ello es necesario establecer los planes de financiamiento que debe tener para dar un servicio de calidad, para ello hay muchas formas de hacerlo la más común es mediante impuestos a los trabajadores o cuotas que deben aportar para recibir el servicio, en otro caso para lo que no puedan o no tengan este beneficio tendrán que aportar de manera privada su servicio de salud u otra financiación como lo son INSABI o IMSS BIENESTAR. La amplitud de los servicios de salud en México ha mejorado, pero sigue estando muy deficiente al momento de adquirir el servicio de la forma que no cuentan con suficientes insumos o personal capacitado.

Debemos de conocer diferentes tipos de negociaciones como son: la negociación distributiva; esta es ganar-perder o estar bajo condiciones., negociación integradora: esta trata de colaborar entre ellas y es el ganar-gana., Negociación interorganizacional o intracorporativa: es el tipo que un solo individuo representaba cierto grupo con un interés en común., negociaciones mixtas: son las que tiene varias características de las anteriores.

## **CONCLUSION**

La seguridad social beneficia al trabajador o usuario y quien depende de ellos, lo recaudado mediante cuotas es para mejoría del sistema de seguridad de salud, promoción y prevención. Los servicios de salud son las instituciones que fueron creadas para llevar bienestar a la sociedad por medio del estado para beneficio de todos.

Este sistema de mercado libre permite escoger de qué manera quieres obtener un sistema de salud y esto en medida también la calidad y cantidad de servicio de salud puedes obtener. Los conflictos deben de verse como un reto y cada parte analizarse muy minuciosamente pasa a así crear nuevas oportunidades.

Financiar los sistemas de salud es un asunto que debe tomarse muy minuciosamente ya que de ello dependerá la calidad y la cobertura que el usuario tendrá al momento de solicitar el servicio, por ello es importante dejar en claro cuáles son las mejores y las principales formas de financiar la salud sin afectar a la economía de las personas.

Así las negociaciones son un fuerte importante para la sociedad de ella de pende si se avanza o se retrocede por ello hay que elegir cuidadosamente que tipo de negociaciones.

## **BIBLIOGRAFÍA**

CULEBRO GÓMEZ M.E., AÑO: 2022 NEGOCIACIÓN EN ORGANIZACIONES DE SALUD, COMITAN DE DOMINGUEZ, CHIAPAS. ED. UNIVERSIDAD DEL SUR.