

# **UDS MAESTRIA EN ADMINISTRACION EN SISTEMAS DE SALUD**

**Cuarto Cuatrimestre**

**ALUMNA: Lic. Isabel del Carmen Gordillo Chávez**

**MAESTRA: Mónica Elizabeth Culebro Gómez**

**CUADRO SINOPTICO**

**MATERIA: NEGOCIACION EN ORGANIZACIONES DE SALUD**

**Miércoles 22 Septiembre del 2023**



# NEGOCIACION EN ORGANIZACIONES DE SALUD

## SISTEMA DE SALUD EN MEXICO

Cuenta con el apoyo de centros regionales, hospitales de referencia y regionales de alta especialidad.

En la actualidad se trabaja para garantizar la extensión progresiva, cuantitativa y cualitativa de los SS para la atención integral y gratuita de las personas sin seguridad social.

Debido a los problemas acarreados por la SP y otras fallas sistémicas del sector hacen

**SE CREA: el INSABI en 2019** por mandato del LGS. Es un organismo descentralizado de la administración con personalidad jurídica y patrimonio propio sectorizado en la SS, dirigidos a la población sin seguridad social.

Los 5 principales problemas de salud en los que el INSABI concentra a sus capacidad es de trabajo:

1. Elevado número de fallas sistemáticas para brindar una atención de salud.
2. Alta insatisfacción de los usuarios con los servicios de salud, problemas de disponibilidad, medicamentos, equipos etc.
3. Notario deterioro e insuficiencias de la infraestructura, obras inconclusas o abandonadas.
4. Elevado grado de desmotivación y reclamos del personal de salud por la precariedad de los contratos.
5. Alta segmentación en el acceso y la cobertura de los servicios de salud.

¿Qué necesita INSABI para cumplir?

Completar sus capacidades y desplegar todas las funcionalidades que le marcan la LGS y otras disposiciones legales.

Se busca garantizar que hacia 2024 todas las personas reciban atención médica y hospitalaria gratuita, incluido el suministro de medicamentos, materiales de curación y los exámenes clínicos que necesiten.

## COMPARATIVOS DE MANUALES DE FACTURACION

**El sector público:** incluye un sector integrado por instituciones de salud creadas en el marco de sistema de seguridad social a trabajadores que desempeñan actividades laborales en el campo de la formalidad

También existe otro subsector público que se financia esencialmente a través de contribuciones del gobierno federal y de los gobiernos estatales dirigido a personas no derechohabientes.

## INSABI

Este subsector opera con la infraestructura y los recursos humanos y materiales de SS y Sesa

**El sector Privado:** depende de la capacidad de pagos de los individuos y familias para realizar la contratación de los seguros médicos o el pago directo de los servicios médicos adquiridos.

se está abriendo espacio a ciertas oportunidades para el objetivo de la universalidad en tanto se desarrollan avances a la discusión sobre la regulación de las funciones financieras y de prestación de servicios orientada a conseguir mayores grados de eficiencia financiera y eficacia general del sistema de atención a la salud.

## ANALISIS DE CONTRATO

**CONTRATO:** de acuerdo al artículo 1793 del código civil son convenios que producen o transfieren las obligaciones y derechos.

**puede ser invalidado:** por incapacidad legal, por vicios del consentimiento, por ser ilícito, o porque el consentimiento no se haya manifestado según la ley lo establece.

## Consentimiento informado

Se necesita de un consentimiento y objeto de que pueda ser materia del contrato este el consentimiento puede ser expreso o tácito.

El consentimiento no es válido si ha sido por dolo, por error, arrancado por violencia, mala fe o sorprendido por dolo.

## OBJETO EN EL CONTRATO

1. La cosa que el obligado debe dar.
2. El hecho que el obligado debe hacer o no hacer.

Teniendo a los elementos de existencia es importante señalar que pueden pactar cláusulas y declaraciones dentro del contrato.

**NOM-071-SCFI-2001:** Establece los elementos de información comercial que debe cumplir los prestadores de servicios de atención médica, que realizan cobros directos al consumidor o demandante de servicio.

## TALLERES DE NEGOCIACION DE SERVICIOS DE SAUD DINAMICA DE GRUPOS

En las empresas de salud, se encuentran múltiples zonas donde se presentan negociaciones, no solo a nivel de alta gerencia. Así los componentes y las características de una negociación se encuentran incluidos en las relaciones de las personas en todos los servicios de un hospital público o privado en todas las entidades prestadoras de salud.

Negociar es un acuerdo obtenido a través de una prestación recíproca que da satisfacción a ambas partes; es una solución que respeta los intereses. Para estar en negociación una de las dos partes debe estar en posesión de lo que la otra desea.