



Mi Universidad

Mapa conceptual

Nombre del Alumno: Obdulia de Jesús Jiménez Alfonso

UNIDAD III

3.2 Esquemas de concentración en servicios de salud.

3.3 Comparativos de manualidades de facturación de la seguridad social.

UNIDAD

4.1 Análisis de contratados en servicios de salud.

4.2 Talleres de negociación de servicios de salud dinámica de grupos.

Parcial: 4to.

Nombre de la Materia NEGOCIACION EN ORGANIZACIONES DE SALUD

Nombre del profesor: Lic. Mónica Elizabeth Culebro Gómez.

Maestría en administración en sistemas de salud

Cuarto Cuatrimestre

Ocosingo Chiapas a 21 de septiembre del 2023

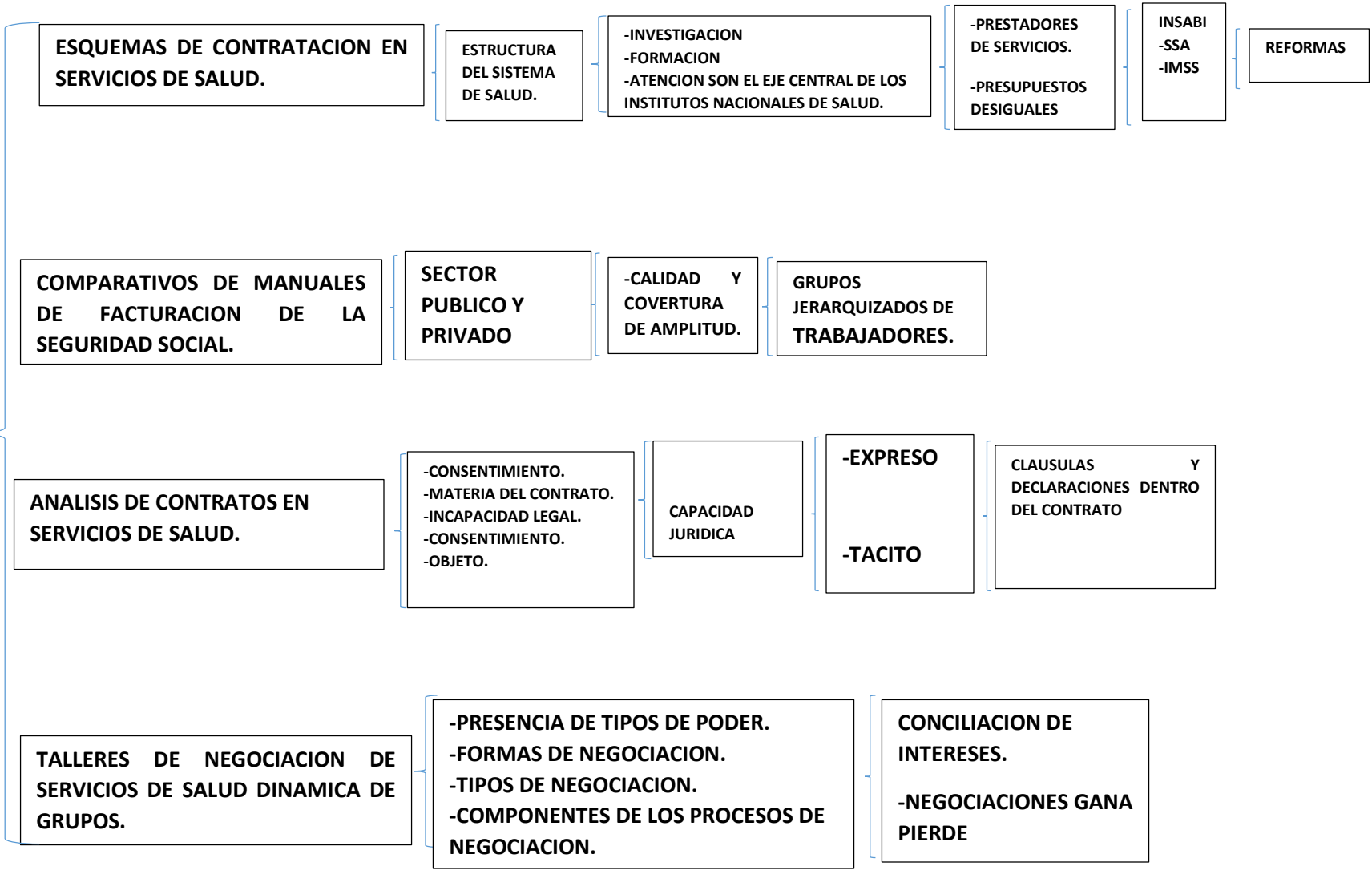
INTRODUCCION

La contratación de servicios de atención de la salud puede hacer poca o ninguna diferencia en el uso de los servicios de atención de la salud por parte de las personas o en la salud de los niños, aunque probablemente disminuya la cantidad de dinero que las personas gastan en asistencia sanitaria. Se necesitan más estudios para medir los efectos de la contratación en la salud de las personas, en el uso de los servicios de salud por parte de las personas y en el buen funcionamiento de los sistemas de salud. También es necesario saber más sobre los posibles efectos (negativos) de la subcontratación, como el fraude y la corrupción, y determinar si ofrece ventajas o desventajas a determinados grupos de la población.

La contratación externa de servicios de atención de la salud es común en muchos países de ingresos medios y se está volviendo más común en los países de ingresos bajos. En muchos de esos países, los servicios gubernamentales están insuficientemente dotados de personal o no son fácilmente accesibles. Por otro lado, las organizaciones sanitarias privadas suelen estar más extendidas y a veces están bien financiadas por los donantes internacionales. Al contratar los servicios de salud a estas organizaciones, los gobiernos pueden hacer que los servicios de salud sean accesibles a más personas, por ejemplo, las que viven en zonas rurales y remotas.

Sin embargo, la contratación externa podría ser una forma más costosa de prestar servicios de atención de la salud en comparación con los servicios prestados por los propios gobiernos. Algunos gobiernos pueden tener dificultades para gestionar las organizaciones no gubernamentales y garantizar que los contratistas proporcionen una atención de alta calidad y estandarizada. El proceso de concesión y gestión de contratos puede crear oportunidades de fraude y corrupción.

NEGOCIACION EN ORGANIZACIONES DE SALUD.



BIBLIOGRAFIA

- Cadena Rodríguez, Jean. Manual de negociación, técnicas de negociación y comercio internacional, Grupo editor ESPE, México, 2020.
- Briceño Ruíz. Alberto. Derecho de la seguridad social. Editorial, Oxford, México, 2019.
- Villa Juan Pablo. Manual de negociación y resolución de conflictos. Editorial PROFIT. México, 2018.
- Bravo Peralta. Martín Virgilio, Manual de negociación, mediación y conciliación. IBI UBIS. Colección Jurídica. México, 2017.

Linkografía de consulta

<http://dsp.facmed.unam.mx/wp-content/uploads/2020/10/Sistemas-de-salud.-Modelos.pdf>

http://www.funpadem.org/app/webroot/files/publication/files/12_pub179_ibbtrainingmanualspanish.pdf

<https://storage-economista.s3.dualstack.us-west-2.amazonaws.com/files/2019/02/28/foro-financiando-el-sistema-nacional-de-salud-2019.pdf>

