



# Mi Universidad

## MAPA CONCEPTUAL

### *Unidad II*

- 2.1. Mecanismos de negociación de las redes de servicios desde los aseguradores.*
- 2.2. Consideraciones comerciales en la negociación de los servicios de salud*
- 2.3. Negociación de precios en servicios de salud*

### *UNIDAD III*

- 3.1. Segmentación de mercados en servicios de salud y negociación de cada segmento (Prepagas, EPS, ARS)*

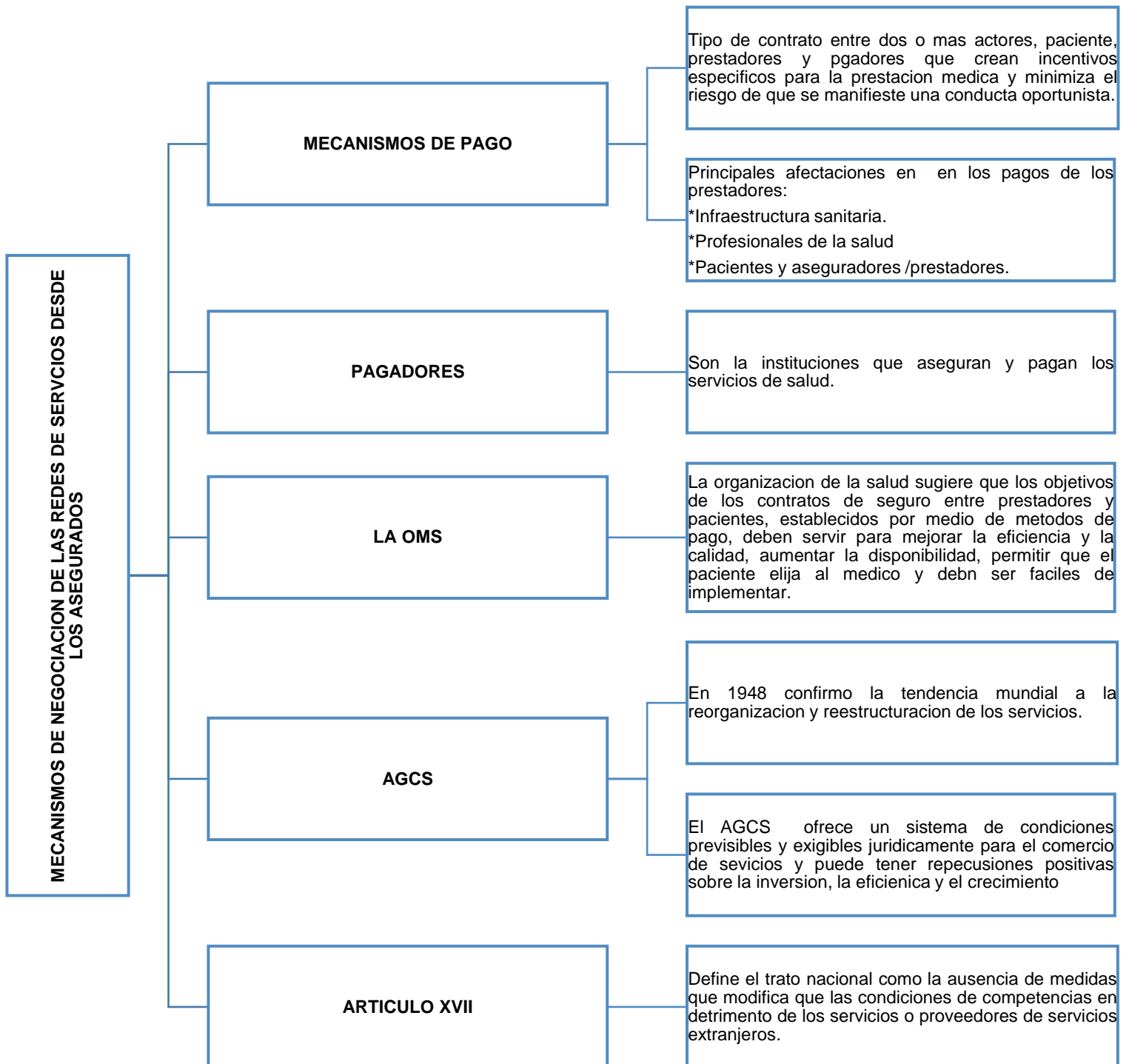
*Alumno: Carlos Eduardo Magaña Osorio*

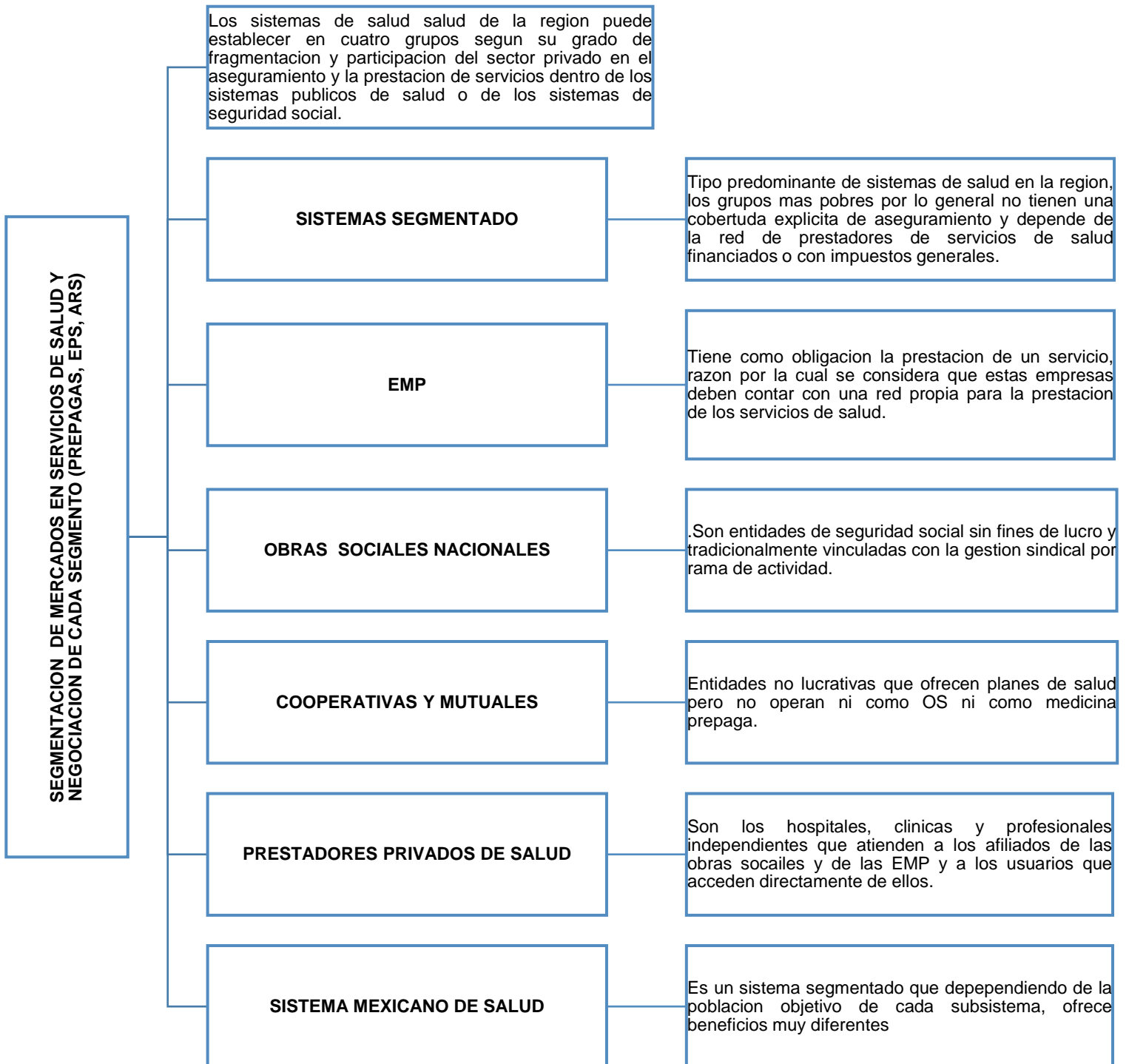
*Maestra: Mónica Elizabeth Culebro Gómez*

*Maestría en administración en sistemas de la salud*

*4to Cuatrimestre*

*Villahermosa Tabasco, 16 de septiembre del 2023*





## REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

Cadena Rodríguez, Jean. Manual de negociación, técnicas de negociación y comercio internacional, Grupo editor ESPE, México, 2020.

Briceño Ruíz. Alberto. Derecho de la seguridad social. Editorial, Oxford, México, 2019.

Villa Juan Pablo. Manual de negociación y resolución de conflictos. Editorial PROFIT. México, 2018.

Bravo Peralta. Martín Virgilio, Manual de negociación, mediación y conciliación. IBI UBIS. Colección Jurídica. México, 2017.